

5. Informe Analítico Consolidado

Informe Analítico Consolidado



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica

A partir de la biomasa producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclandolos, y desalamos agua

A partir de las tecnologías de la información... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente



A partir de la ingeniería construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica, e infraestructuras industriales

A partir del desarrollo de políticas sociales y culturales... contribuimos al progreso económico, la equidad social, y la preservación del medio ambiente de las comunidades donde Abengoa está presente



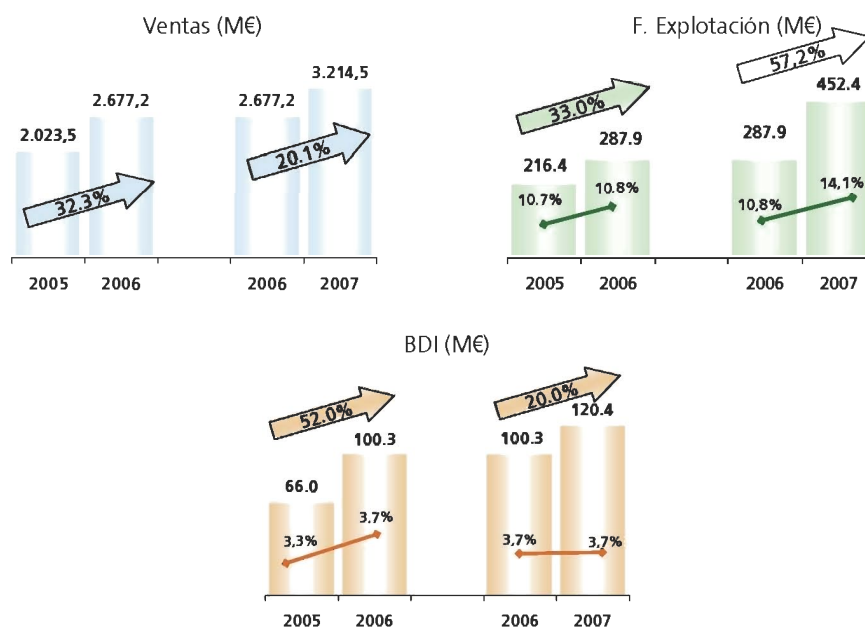
La Información analítica que se describe a continuación pretende mostrar a las partes interesadas un mayor detalle de los distintos Grupos de Negocio que forman Abengoa. En algunos casos, y para facilitar el análisis detallado interno, la información obedece a criterios «agregados» en lugar de criterios de consolidación.

Índice

1.- Principales Magnitudes.	3
2.- Análisis de la Cuenta de Resultados Consolidada.	5
3.- Análisis del Balance Consolidado.....	6
4.- Análisis del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado. pendiente.....	7
5.- Evolución de los Grupos de Negocio.	8
5.1. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Solar.....	8
5.2. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Bioenergía. .	10
5.3. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Servicios Medioambientales.	12
5.4. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Tecnologías de la Información.	14
5.5. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción Industrial.....	16

1.- Principales Magnitudes.

En el ejercicio 2007 se han alcanzado crecimientos superiores al 20,0% en las magnitudes básicas de la cuenta de resultados. A continuación se muestra la evolución de Ventas, Flujos Brutos de Explotación y Resultado atribuible a la sociedad dominante durante los ejercicios 2005, 2006 y 2007.



Todos los grupos de negocio de Abengoa han incrementado su cifra de ventas y Flujos Brutos de Explotación en este ejercicio. El margen de Flujos Brutos de Explotación sobre Ventas se incrementa hasta el 14,1% mientras que el Beneficio atribuible a la Sociedad dominante (BDI) sobre ventas se mantiene en el 3,7%.

Ventas	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Solar	17,7	-	n.a.
- Bioenergía	613,7	476,2	28,9
- Servicios Medioambientales	769,7	555,3	38,6
- Tecnologías de la Información	597,2	476,3	25,4
- Ingeniería y Construcción Industrial (*)	1.546,6	1.169,4	32,3
Subtotal Ventas	3.544,9	2.677,2	32,4
Eliminación trabajos de ingeniería para Solar y Bioenergía	(330,5)	-	n.a.
Total Ventas Consolidadas	3.214,5	2.677,2	20,1

(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Flujos Brutos de Explotación	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Solar	9,5	-	n.a.
- Bioenergía	79,8	49,9	59,8
- Servicios Medioambientales	123,8	58,0	113,3
- Tecnologías de la Información	55,9	42,3	32,1
- Ingeniería y Construcción Industrial (*)	183,3	137,5	33,3
Total Flujos Brutos de Explotación	452,4	287,9	57,2

(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Los Flujos Brutos de Explotación excluyendo las sociedades sin recurso ascendieron a 281,9 M€, lo que significa un incremento del 24% con respecto al ejercicio 2006.

La contribución de los diferentes grupos de negocio a la formación de las magnitudes básicas de la cuenta de resultados de Abengoa queda como sigue:

	Solar	Bioenergía	Servicios Medioamb.	Tecnol. Informac.	Ing. y C. Industrial	Agregado	Ajustes ⁽¹⁾	Consolidado
Ventas (M€)	17,7	613,7	769,7	597,2	1.546,6	3.544,9	(330,5)	3.214,5
Δ % s / 2006	n.a.	28,9	38,6	25,4	32,3	32,4	n.a.	20,1
Flujos Brutos de Explotación (M€)	9,5	79,8	123,8	55,9	183,3	452,4	-	452,4
Δ % s / 2006	n.a.	59,8	113,3	32,1	33,3	57,2	-	57,2
% Flujos Brutos s / Ventas	53,7	13,0	16,1	9,4	11,9	12,8	n.a.	14,1
Ebitda (M€)	10,1	54,3	123,8	55,9	183,3	427,4	(43,7)	383,7
Δ % s / 2006	n.a.	8,8	113,3	32,1	33,3	51,6		38,0
% Ebitda s / Ventas	57,0	8,9	16,1	9,4	11,9	12,1		11,9

⁽¹⁾ Eliminación trabajos de ingeniería para Solar y Bioenergía

2.- Análisis de la Cuenta de Resultados Consolidada.

A continuación se muestra un resumen de la Cuenta de Resultados Consolidada de Abengoa al cierre del ejercicio 2007 y 2006 con las principales variaciones por epígrafe:

Resumen Cuenta de Resultados	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
Importe Neto de la Cifra de Negocios	3.214,5	2.677,2	20,1%
Gastos de Explotación	(2.655,2)	(2.048,4)	29,6%
Otros Ingresos y Gastos de Explotación	(273,0)	(409,6)	-33,3%
Resultados de Explotación	286,3	219,2	30,6%
Resultados Financieros	(140,5)	(91,9)	52,9%
Participación en Beneficios/(Pérdidas) de Asociadas	4,2	7,5	-43,7%
Resultado Consolidado antes de Impuestos	150,1	134,8	11,3%
Impuesto de Sociedades	(14,3)	(13,3)	7,0%
Resultado atribuido a Socios Externos	(15,4)	(21,2)	-27,2%
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante	120,4	100,3	20,0%
Ganancias por Acción	1,33	1,11	20,0%

Los comentarios a las principales variaciones de la cuenta de resultados son los siguientes:

- Incremento de un 20% de la cifra neta de negocios alcanzando un importe de 3.214,5 M€ a través del 13% de crecimiento orgánico por el incremento del negocio en todos los grupos de negocio y del 7% generado a través de nuevas adquisiciones.
- El resultado de explotación ascendió a 286,4 M€ a través de las mejoras producidas en todos los grupos de negocio. Resaltar que dentro de los resultados de explotación está incluido el esfuerzo realizado por Abengoa en la actividad de I+D+i cuyo impacto en la cuenta de resultados pasa de 23,2 M€ del año 2006 a 41,9 M€ del año 2007 (un 80,4% de incremento).
- El resultado financiero pasa de -91,9 M€ en 2006 a -140,5 M€ en 2007 como consecuencia fundamentalmente del incremento en los gastos financieros procedentes de proyectos financiados bajo esquemas de Project Finance.
- Respecto al impuesto de sociedades, es preciso destacar el esfuerzo y dedicación a las actividades de I+D+i, la contribución al beneficio de Abengoa de resultados procedentes de otros países, así como a la vigente normativa tributaria.
- El resultado atribuido a la sociedad dominante ha crecido durante el ejercicio 2007 un 20,0% hasta alcanzar los 120,4 M€ lo que supone 1,33 € de beneficio por acción (un 20,0% de incremento respecto al ejercicio 2006).

Para más información véase la Cuenta de Resultados Consolidada y las Notas de Memoria de las Cuentas Anuales Consolidadas.

3.- Análisis del Balance Consolidado.

A continuación se muestra un cuadro resumen del Balance Consolidado de Abengoa al cierre del ejercicio 2007 y 2006 con las principales variaciones de Balance:

Resumen Balance	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
Activo			
Activos Intangibles	973,9	807,4	20,6%
Fondo de Comercio	1.114,4	595,5	87,1%
Inmovilizado Material	1.647,7	1.007,1	63,6%
Inversiones Financieras	416,5	374,1	11,3%
Activos Corrientes	3.957,6	2.642,5	49,8%
Total Activo	8.110,1	5.426,6	49,5%
Pasivo			
Patrimonio Neto	797,5	541,1	47,4%
Pasivos No corrientes	4.110,1	2.067,5	98,8%
Pasivos Corrientes	3.202,6	2.817,9	13,6%
Total Pasivos	8.110,1	5.426,6	49,5%

- El Fondo de comercio de consolidación han crecido durante el ejercicio 2007 debido fundamentalmente a las adquisiciones de Abengoa Bioenergía Sao Paulo (antes Dedini), Matchmind y Abencs.
- El inmovilizado material se incrementa durante el ejercicio 2007 debido principalmente al desarrollo de plantas de producción de etanol y generación de energía solar y a las adquisiciones realizadas durante el ejercicio (principalmente Abengoa Bioenergía Sao Paulo).
- El total de patrimonio neto ha aumentado un 47,4% hasta alcanzar los 797,5 M€. Es de destacar la aportación del resultado del ejercicio y el aumento de la partida de otras reservas por la evolución favorable de determinados derivados de cobertura.
- Desde el punto de vista del pasivo del Balance Consolidado de Abengoa, es de resaltar el aumento en un 98,8% de los Pasivos No Corrientes producido fundamentalmente por el incremento de la financiación corporativa en 859 M€ y de la Financiación S/R en 409,9 M€.
- A nivel consolidado, la Deuda Neta se ha situado en 234,3 M€ (posición neta de deuda), frente a los 153,8 M€ (posición neta de caja) a 31.12.06.

Composición de la Deuda Neta	2007	2006
	M€	M€
Préstamos con entidades de crédito a Largo y CP	(2.528,7)	(1.355,9)
Financiación sin Recurso a Largo y CP	(1.689,2)	(1.253,9)
Inversiones Financieras	596,4	481,7
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	1.697,9	1.028,0
Total Deuda Neta	(1.923,6)	(1.100,1)
Financiación sin Recurso a Largo y CP	1.689,2	1.253,9
Total Deuda Neta (excluida la Financiación S/R)	(234,3)	153,8

Para más información véase el Balance Consolidado y las Notas de Memoria de las Cuentas Anuales Consolidadas.

4.- Análisis del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado.

Estado de Flujos de Efectivo Consolidados	2007	2006
	M€	M€
I. Efectivo Generado por las Operaciones	313,1	187,7
II. Variaciones en el Capital Circulante	148,1	58,4
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación	461,2	246,1
I. Inversiones	(1.300,6)	(959,0)
II. Desinversiones	136,2	81,7
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(1.164,4)	(877,2)
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Financiación	1.373,1	1.223,7
Aumento / Disminución Neta del Efectivo y Equivalentes	669,9	592,6
Efectivo o equivalente al comienzo del ejercicio	1.028,0	435,4
Efectivo Bancario al Cierre del Ejercicio	1.697,9	1.028,0

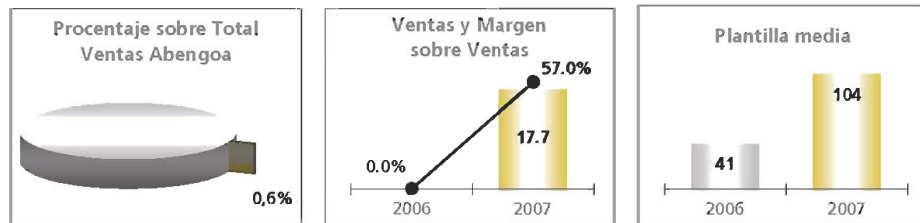
Los Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación alcanzan la cifra de 461,2 M€ que supone un incremento del 87,4% respecto a los 246,1 M€ del año anterior. Una aspecto clave en la generación de estos Flujos es la gestión del circulante realizada y que ha generado 148,1 M€ de efectivo en 2007 (58,4 M€ el año anterior).

Respecto a los Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión, destacar las inversiones realizadas en el Grupo Dedini Agro en Brasil (hoy Abengoa Bioenergía Sao Paulo), la construcción de plantas de etanol en Europa y Estados Unidos, proyectos termosolares en España, la adquisición de Matchmind y Caseta, así como la construcción de plantas de desalación.

En cuanto a los Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Financiación, se ha producido un aumento significativo como consecuencia del aumento del endeudamiento para financiar las inversiones realizadas (859 M€ de financiación corporativa a largo plazo y un total de 409,9 M€ de financiación sin recurso).

5.- Evolución de los Grupos de Negocio.

5.1. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Solar.



El ejercicio 2007 es el primero en el que el Grupo Solar reporta como grupo diferenciado, al alcanzar cifras algo más relevantes. Durante este año se ha alcanzado una potencia instalada de 11 MW en plantas con tecnología termosolar de torre (PS 10) y de 2,2 MW en plantas con tecnología fotovoltaica (Copero y Sevilla PV).

Asimismo, tenemos en construcción 120 MW en 3 plantas termosolares (una de 20 MW, con tecnología de torre, y dos plantas cilindroparabólicas) en la plataforma Solúcar ubicada en Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como 10 MW en plantas fotovoltaicas en el sur de España. Por otro lado, se ha iniciado la construcción de una planta híbrida gas-solar en Argelia.

El Grupo de Negocio Solar ha alcanzado los siguientes resultados:

Solar	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Ventas Consolidadas	17,7	-	n.a.
- Ebitda	10,1	-	n.a.
- Margen Ebitda / Ventas (%)	57,0	-	n.a.
- Ventas Agregadas	40,1	-	n.a.
- Flujos Brutos de Explotación	9,5	-	n.a.

Las ventas agregados de este Grupo de Negocio corresponden a:

- La puesta en red de energía solar, por importe de 3,0 M€, proveniente de las ventas de energía de la planta termosolar de 11 MW y de la planta fotovoltaica de 1,2 MW que se encuentran dentro de la plataforma solar de Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como de las huertas Copero (de 1 MW) localizadas en la provincia de Sevilla, que se han ido poniendo en marcha a lo largo del año.
- La venta de tecnología solar, por 16,9 M€. En este apartado destacamos los ingresos provenientes de sistemas industriales para la generación de calor con diversas aplicaciones como climatización, agua o procesos industriales así como componentes para plantas solares.

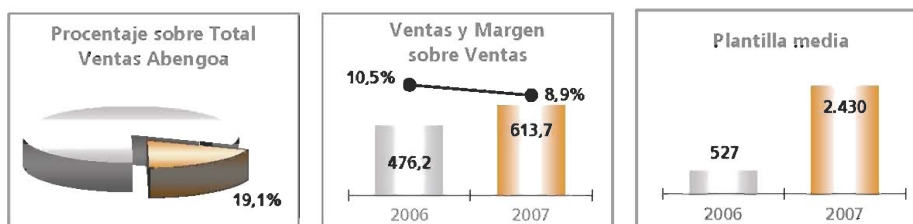
- Las promociones solares que estamos llevando a cabo en el marco de nuestro Plan Estratégico así como la finalización de las obras de varias plantas fotovoltaicas, por importe de 20,1 M€.

Durante 2007 se ha triplicado la plantilla del Grupo de Negocio, reflejando la apuesta de Abengoa por la energía solar. De hecho, la plantilla media durante 2007 se ha situado en 104 profesionales.

Por otra parte, en el año 2007 el Grupo de Negocio Solar ha invertido más de 200 M€ en construcción de plantas termosolares y fotovoltaicas, así como en la participación en proyectos de desarrollo de tecnología solar.

Adicionalmente, destacar la inversión en I+D+i, que ha ascendido a 12,9 M€, en los que se incluyen proyectos en Europa y Estados Unidos en colaboración con las instituciones y universidades líderes en energía solar.

5.2. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Bioenergía.



En el ejercicio 2007, tras la adquisición en Brasil de Dedini Agro (hoy Abengoa Bioenergía Sao Paulo), Abengoa se ha posicionado como el único jugador mundial presente en los tres mercados principales del bioetanol (Europa, Estados Unidos y Brasil).

A pesar del escenario adverso de las materias primas, Bioenergía bate los resultados obtenidos en 2006 alcanzando las siguientes cifras:

Bioenergía	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Ventas Consolidadas	613,7	476,2	28,9
- Ebitda	54,3	49,9	8,8
- Margen Ebitda / Ventas (%)	8,9	10,5	
- Ventas Agregadas	640,5	476,2	34,5
- Flujos Brutos de Explotación	79,8	49,9	59,8

Evolución en **Europa**:

- Se ha incrementado el volumen de etanol vendido alcanzando los 372,8 MI (un 3,1% más que en 2006) a pesar de la parada temporal de la planta de Salamanca.
- El precio del etanol también se ha incrementado hasta los 0,606 €/l (frente a los 0,586 €/l en 2006) debido al incremento del precio del petróleo.
- Sin embargo, estos efectos se han visto disminuidos por el incremento en el precio del cereal hasta alcanzar un precio medio en 2007 de 183,1 €/t (139,8 €/t en 2006).
- Adicionalmente, cabe destacar el efecto de la reducción en los precios del gas natural, desde 22,4 €/MWh en 2006 a 20,4 €/MWh en 2007.
- Se ha iniciado la construcción de una nueva planta en Holanda con una capacidad anual prevista de 480 MI.

Evolución en **Estados Unidos**:

- El volumen de etanol vendido ha alcanzado los 134,7 Mgal, un 32,1% superior a 2006, siendo la principal causa de este incremento la entrada en producción de la planta de Nebraska (31,9 Mgal vendidos).
- El precio del etanol también ha experimentado un ascenso hasta alcanzar los 2,13 \$/gal (1,75 \$/gal en 2006)
- El precio del cereal se ha incrementado un 39,4%, hasta los 3,43 \$/bu en 2007 (2,46 \$/bu en 2006).
- Destacar, asimismo, la reducción en los precios del gas natural, desde los 9,45 US\$/mmbtu de 2006 a 8,42 US\$/mmbtu en 2007.
- Se ha iniciado la construcción de dos nuevas plantas en los estados de Illinois e Indiana con una capacidad prevista de 88 Mgal cada una.

Como consecuencia de la reciente adquisición de Dedini Agro, cuya toma de control se ha hecho efectiva a finales de 2007, el resultado del ejercicio incluye un impacto negativo en Ebitda de -4,3 M€ que es consecuencia, fundamentalmente, de la bajada en la cotización de los precios del azúcar, que llegó a cotizar a 9,77 cUSD/lb el día 10 de octubre de 2007, y por la apreciación del Real Brasileño respecto al dólar americano.

5.3. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Servicios Medioambientales.



El ejercicio 2007 ha supuesto para Servicios Medioambientales alcanzar los mejores resultados de su historia tras la exitosa integración de BUS.

Servicios Medioambientales	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Ventas Consolidadas	769,7	555,3	38,6
- Flujos Brutos de Explotación	123,8	58,0	113,3
- Margen Flujos Brutos / Ventas (%)	16,1	10,5	

Se ha puesto en marcha un nuevo horno en la planta de Befesa Valera, situada en Gravelines (norte de Francia). La inversión de este proyecto alcanzó los 18 M€ y ha permitido aprovechar las sinergias con otro horno ya existente en la misma planta. Los dos hornos, junto a otro similar que Befesa tiene en su planta de Suecia, tienen capacidad para tratar 185.000 toneladas anuales de polvo de acero inoxidable.

Además, Befesa ha firmado un acuerdo para la integración de su negocio de aluminio con Qualitas, que aportará la recién adquirida Aluminio Catalán (Alcasa), lo que dará lugar a una sociedad cuya facturación estará cercana a los 350 M€ y que ocupará el tercer puesto en el mercado europeo de reciclaje de residuos de aluminio.

La evolución por unidad de negocio ha sido la siguiente:

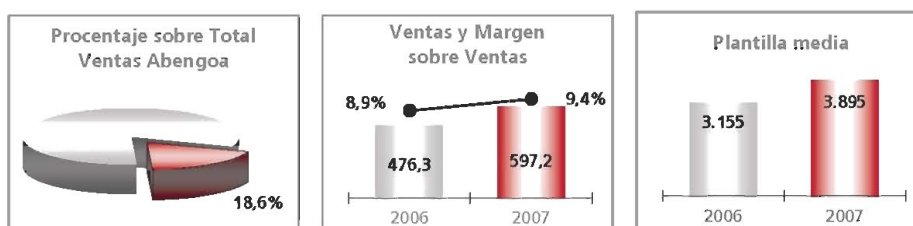
- **Reciclaje de Residuos de Aluminio.** Las ventas acumuladas durante 2007 han sido de 218,1 M€, frente a los 229,4 M€ del año anterior. Esta variación se debe principalmente a la disminución de la cotización del precio del aluminio. Durante este periodo se han tratado 356.000 toneladas de residuos con contenido de aluminio, lo que representa un incremento del 0,28%.
- **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.** Las ventas en 2007 han sido de 251,8 M€, frente a los 76,3 M€ del mismo periodo del año anterior. Sin tener en cuenta las ventas aportadas por BUS de 170,5 M€ (en 2006 aportó 19,5 M€), el crecimiento es del 43%, fruto principalmente del incremento en la capacidad de producción por la construcción y el montaje de un nuevo horno en la planta de Asúa-Erandio (Vizcaya), puesto en marcha en septiembre de 2006. Durante este periodo se han tratado 662.112 toneladas de polvos siderúrgicos y procedentes de la industria galvanizadora, lo que representa un incremento del 444,9%.

- **Gestión de Residuos Industriales.** Esta unidad ha logrado unas ventas de 124,3 M€, frente a los 110,2 M€ del año anterior, lo que supone un incremento del 12,8%. Durante 2007, se han tratado 1.338.480 toneladas de residuos industriales peligrosos y no peligrosos, lo que supone un crecimiento de 4,3% respecto al año anterior.
- **Agua.** La cifra de negocio de esta unidad acumulada en 2007 ha sido de 175,5 M€, un 25,9% más que los 139,4 M€ del año anterior, como consecuencia fundamentalmente de la ejecución de los contratos de desalación en el exterior. La cartera de obras al cierre del ejercicio es de 464 M€.

Se ha producido un incremento en flujos brutos de explotación, respecto a 2006, de 65,8 M€ (+113,3%), de los cuales 49,9 M€ corresponden a los flujos de explotación alcanzados por BUS. Sin tener en cuenta BUS, la mejora en Flujos de Explotación es del 27,4%, principalmente fruto de la positiva evolución demostrada en todas las áreas de negocio.

El margen de flujos de explotación sobre ventas ha mejorado notablemente, situándose en el 16,1%, como consecuencia de la modificación producida en el mix de ventas del grupo.

5.4. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Tecnologías de la Información.



Durante el ejercicio 2007 nuestra cifra de negocios ha experimentado un crecimiento del 25,4% con respecto al año anterior. Hemos cerrado el año con unas ventas de 597,2 M€.

Tecnologías de la Información	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Ventas Consolidadas	597,2	476,3	25,4
- Flujos Brutos de Explotación	55,9	42,3	32,1
- Margen Flujos Brutos / Ventas (%)	9,4	8,9	

Queremos destacar que este crecimiento ha sido fundamentalmente orgánico, un 20%, procediendo el restante 5% de la contribución a nuestras ventas de las adquisiciones que se han consolidado durante el ejercicio. Nuestro crecimiento orgánico es una perfecta combinación de ventas a una base de clientes estable y de largo recorrido, a los que proporcionamos nuevas soluciones y servicios, representando aproximadamente un 85% de nuestras ventas, y de la incorporación de nuevos clientes a nuestra cartera, ampliando nuestras capacidades tanto geográfica como sectorialmente.

Por otro lado, también destacamos la contribución de las sociedades que se han ido incorporando al grupo y que nos permite seguir ampliando nuestra gama de soluciones y servicios. En 2007 hemos consolidado por primera vez el 100% de las actividades provenientes de nuestra filial en USA, Telvent Farradyne Inc., adquirida en julio de 2006 y de Maexbic, S.A. adquirida en diciembre del año anterior. Adicionalmente en el ejercicio hemos incorporado dos nuevas sociedades con impacto en la cifra de ventas, la sociedad americana Caseta Technologies adquirida en mayo, y la sociedad de consultoría Matchmind, en la que recientemente hemos tomado una participación mayoritaria. Todas ellas han venido a reforzar nuestra oferta de soluciones y servicios de forma global, contribuyendo de forma positiva a la cuenta de resultados de Telvent. Por otro lado, hemos tomado una participación significativa en la sociedad especializada en seguridad informática S21SEC, con lo que esperamos consolidar el liderazgo en el mundo de la seguridad digital, factor clave de las tecnologías de la información del hoy y del mañana.

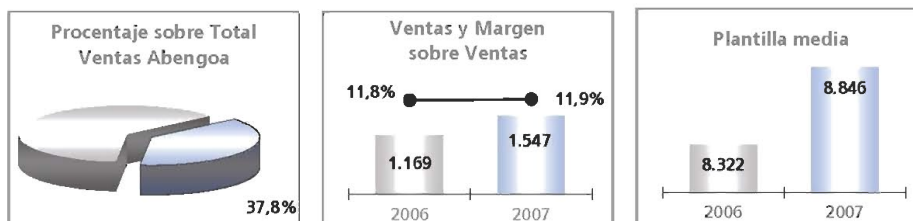
Hemos incrementado nuestra rentabilidad de Flujos Brutos pasando del 8,9% al 9,4% fruto tanto de una mejora en nuestros márgenes como de eficiencias operativas que estamos acometiendo

Nuestros clientes siguen confiando en Telvent. Durante 2007 la cifra de nueva contratación ha sido de 700 M€ frente a los 553 M€ del año anterior, lo que significa un incremento del 26%. La cartera al 31 de diciembre de 2007, trabajos contratados pendientes de ejecutar, alcanza los 580 M€, un 30% más que a finales de 2006, lo que nos da un indicador del grado de visibilidad que tenemos sobre el año que comienza.

Durante 2007 hemos consolidado nuestra nueva estructura en cinco actividades de negocio o segmentos: Energía, Transporte, Medio Ambiente, Administraciones Públicas y Global Services. En cada uno de ellos seguimos creciendo, invirtiendo en nuevas soluciones, ampliando nuestra presencia en geografías clave y poniendo las bases para crear nuevas oportunidades de negocio.

- **Energía** ha representado aproximadamente un 38% de nuestro negocio global en 2007, con una cifra de ventas de 225 M€, lo que supone un aumento de casi el 12% con respecto a 2006. Durante este ejercicio queremos destacar el crecimiento espectacular de nuestro negocio en el sector eléctrico en Europa, seguido por otras regiones como Norte América y Latinoamérica. Nos hemos posicionado como líderes en el sector de Smart Grid Solutions, contando con una referencia de primera línea con el proyecto que estamos desarrollando para Vattenfall en Suecia que ha contribuido significativamente a las ventas del segmento. En 2007, nuestro OASys DNA 7.5 fue avalado por el Laboratorio Nacional de Idaho y el Departamento de Energía de Estados Unidos, lo que demuestra nuestro gran compromiso con la seguridad de los sistemas de control de infraestructuras críticas.
- **Transporte** es otro de los segmentos más representativos, supone un 36% de nuestra actividad en el ejercicio. Los ingresos crecieron un 35%, hasta los 221 M€. Estamos muy satisfechos con el liderazgo que estamos adquiriendo en Latinoamérica, Asia, España y especialmente Norteamérica, donde durante este año hemos completado la adquisición de la compañía Caseta Technologies, especializada en el desarrollo, integración y mantenimiento del ciclo completo de sistemas de gestión y cobro de peajes, que viene a completar las capacidades y soluciones que proveemos en la región a través de nuestra filial Telvent Farradyne.
- **Medio Ambiente** ha cerrado el año con unas ventas de 40 M€, frente a 41 M€ en el ejercicio anterior. Queremos destacar los éxitos obtenidos en la aplicación de nuestro sistema de información meteorológica para aeropuertos y nuestros sistemas de optimización de gestión de la red de distribución de agua, incluyendo detección de fugas, ahorro en el consumo y garantía de suministro.
- **Administraciones Públicas** ha prácticamente duplicado su cifra de negocio, alcanzando los 50 M€.
- **Global Services** ha alcanzado una cifra de ventas de 61 M€, lo que supone un incremento de más del 84% con relación al año anterior, en parte, conseguido gracias a los cambios estructurales acometidos por la división para hacer frente de una manera más eficiente a las necesidades tecnológicas de nuestros clientes.

5.5. Análisis de la Cuenta de Resultados del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción Industrial.



En la positiva evolución del Grupo de Negocio destacan las aportaciones de las construcciones de plantas de biocombustibles y termosolares por parte de Abener, las nuevas concesiones de hospitales y edificios administrativos de Inabensa, y por último las concesiones de líneas de alta tensión en Brasil, destacando la puesta en marcha de la nueva concesión para la línea de transmisión Colinas-Sobradinho (ATE II). También es destacable, en comparación con el año anterior, los peores resultados registrados por el negocio de Cogeneración, debidos principalmente a la caída en los precios de venta de la energía producida.

Ingeniería y Construcción Industrial (*)	2007	2006	Var. 07/06
	M€	M€	%
- Ventas Consolidadas	1.546,6	1.169,4	32,3
- Flujos Brutos de Explotación	183,3	137,5	33,3
- Margen Flujos Brutos / Ventas (%)	11,9	11,8	

(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación.

Este crecimiento de actividad y desarrollo internacional, nos ha posicionado como líderes a nivel mundial en los sectores de actividad en los que estamos presentes. En este sentido, según la última información publicada en la revista Engineering New Records, Abengoa es el líder mundial en contratos internacionales relacionados con la construcción de infraestructuras de transmisión y distribución de electricidad y ocupa la segunda posición en la construcción de infraestructuras relacionadas con la energía.

Por áreas de negocio:

- En la línea de actividad de **Energía**, destacar la evolución positiva de Abener Energía, debida a la construcción «llave en mano» de las plantas de promoción interna para Bioenergía (planta de bioetanol de 245 MI en Lacq-Francia, planta de producción de biodiesel de 200.000 toneladas en San Roque-Algeciras, tres plantas con capacidad para producir hasta 480.000 m³ de bioetanol a partir de maíz o trigo, en Holanda, Inglaterra y Alemania) y Abengoa Solar (construcción de la segunda central termosolar con tecnología de torre y potencia de 20 MW de la Plataforma Solar Sanlúcar La Mayor, Sevilla, e inicio de la construcción de dos centrales cilindro parabólicas de 50 MW), junto con la incorporación de nuevas sociedades (Abencs y EPG) para desarrollar la actividad internacional de esta sociedad.

- Nuestra experiencia, que avala a Abener en la construcción «llave en mano» de centrales de tecnología solar térmica, ha resultado decisiva para la adjudicación de la primera Central Híbrida solar-ciclo combinado del mundo de 150 MW (en Hassi R'Mel, Argelia), así como de la central de Ain-Beni-Mathar (Marruecos) con 470 MW de potencia y que utilizará tecnología de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro-parabólicos. En conjunto, ambos proyectos supondrán una inversión cercana a los 800 M€.
- En 2007 hemos seguido avanzando en nuestro compromiso con el **Medio Ambiente**, aumentando de forma considerable nuestras inversiones en I+D+i en el ámbito de las pilas de combustibles e hidrógeno, a través de nuestra filial Hynergreen Technologies, así como en captura y valorización de CO₂ y eficiencia energética a través de la división de I+D de Instalaciones Inabensa.
- A través de ZeroEmissions Technologies, hemos aglutinado las actividades de «trading» de carbono y proyectos MDL asociados al protocolo de Kyoto. En este sentido, hemos firmado contratos para la realización de proyectos MDL (mecanismos de desarrollo limpio) con empresas de diversos países, como China e India.
- Como aspecto menos positivo en el área de energía, destacar la aportación del negocio de **Cogeneración** al resultado de Abengoa, la cual se ha visto cercenada por la negativa evolución de los precios de venta de la energía que se han visto reducido hasta en un 18% respecto al ejercicio anterior.
- En **Instalaciones** no solo se consolidan las cifras alcanzadas en 2006, si no que además se superan en más de un 25%, debido a la correcta ejecución de nuestros proyectos durante 2007, entre los que cabe destacar la ejecución del Lote 2 del proyecto Siepac, Sistema de Interconexión Eléctrica de Países de América Central, consistente en una línea de transmisión eléctrica de 230 kV y la línea a 400 kV Misurata-Surt-Ras Lanouf-Agdabia de simple circuito a 400 kV y 575 km de longitud y a los nuevos contratos que hemos logrado en este ejercicio: Construcción de las instalaciones de los centros penitenciarios de Albocásser (Castellón) y en Morón de la Frontera (Sevilla), proyecto de ampliación del Palacio de Exposiciones y Congresos de Sevilla, suministro de equipamiento para el edificio del nuevo centro internacional de exposiciones de Beijing (China), despliegue de la red de telecomunicaciones del tercer operador en Marruecos, construcción de tres plantas fotovoltaicas por un total de 8 MW y muchos más que nos han permitido este crecimiento.
- Es importante destacar, en instalaciones el desarrollo de la actividad de concesiones en Inabensa, mediante la participación en construcciones de edificios singulares, y la posterior gestión de la sociedad concesionaria.

En esta línea de actividad, hemos finalizado en el ejercicio 2007 la construcción del Hospital del Tajo en Aranjuez, encontrándose en curso la ejecución de tres juzgados para la Generalitat de Cataluña. Asimismo, Inabensa ha sido adjudicataria de la concesión del nuevo edificio de hospitalización y consultas externas del Hospital Costa del Sol, en Marbella (Málaga).

- En **Comercialización y Fabricación Auxiliar** el incremento del 22% con respecto a 2006, se debe fundamentalmente a Eucomsa que ha incrementado significativamente sus ventas (más de un 25%) destacamos los numerosos suministros que hemos hecho para REE, tanto para la red eléctrica de transporte a 400 kV como para la construcción de diversas subestaciones, a lo que hay que añadir que para el futuro se vislumbran perspectivas muy positivas como consecuencia del lanzamiento de las actividades de fabricación para las plantas de colectores cilíndrico-parabólicos de energía solar.
- Con respecto a **Iberoamérica**, hemos mantenido nuestra actividad en los diversos países en los que nos encontramos, destacando las ejecuciones que hemos tenido en Brasil, construcción de líneas de alta tensión con longitud de 922 km, que ha supuesto unos Flujos Brutos de Explotación cercanos a 25 M€. En la actividad de concesiones de líneas de transmisión, hemos obtenido en este ejercicio unos Flujos Brutos de Explotación de, aproximadamente, 100 M€. También subrayar el crecimiento de actividad en México y Perú, donde hemos incrementado nuestra cifra de facturación en un 20%.