

Resultados 3^{er} Trimestre 2008



A partir del sol ... producimos energía eléctrica por vía termoelectrónica y fotovoltaica



A partir de las tecnologías de la información ... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente



A partir de biomasa ... producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal



A partir de la ingeniería ... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



A partir de los residuos ... producimos nuevos materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua



A partir del desarrollo de políticas sociales y culturales ... contribuimos al progreso económico, la equidad social, y la preservación del medio ambiente de las comunidades donde Abengoa está presente



Su Interlocutor en Recursos y Soluciones Técnicas

Índice

1. Nuestro Compromiso
2. Descripción General de las Actividades
3. Detalles de la Cuenta de Resultados
4. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes
5. Principales Novedades por Grupos de Negocio
6. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

Nuestro Compromiso



En Abengoa creemos que el mundo necesita **Soluciones** que permitan hacer nuestro desarrollo más sostenible. Los científicos nos dicen que el **Cambio Climático** es una realidad y desde Abengoa creemos que es el momento de buscar y poner en práctica soluciones.

Abengoa decidió hace más de diez años enfocar su crecimiento en la creación de nuevas tecnologías que contribuyan al **Desarrollo Sostenible**:

- Generando **Energía** a partir de recursos renovables.
- Reciclando **Residuos** Industriales y generando y gestionando **Agua**.
- Creando **Infraestructuras** que eviten nuevas inversiones en activos que generen emisiones.
- Creando **Sistemas de Información** que ayuden a gestionar más eficientemente las infraestructuras existentes.
- Creando **Nuevos Horizontes** de desarrollo e innovación.

Para ello invertimos en Investigación, Desarrollo e Innovación, **I+D+i**, expandimos de manera **Global** las tecnologías con mayor potencial y atraemos y desarrollamos el **Talento** necesario.

Asimismo, dedicamos a través de la **Fundación Focus-Abengoa** recursos humanos y económicos a promover políticas de acción social que contribuyen al progreso social y humano.

Haciendo esto creamos **Valor a Largo Plazo** para nuestros accionistas, contribuimos al crecimiento de las sociedades donde desarrollamos nuestras actividades y ayudamos a hacer del mundo un lugar mejor y más sostenible para las generaciones futuras.

Descripción General de las Actividades

2

En Abengoa creemos que el mundo actual no es sostenible. La ciencia ha llegado a conclusiones indubitadas: El cambio climático es una realidad. Ante este hecho, incuestionable, la sociedad del tercer milenio debe orientarse hacia un nuevo modelo de desarrollo económico, basado en el uso eficiente de los recursos naturales y, especialmente, de la energía, el agua y los residuos que generamos.

En Abengoa ya hace más de una década que adoptamos este cambio aplicando soluciones tecnológicas innovadoras. Nuestro objetivo es llegar a alcanzar posiciones relevantes en las áreas de mayor contribución al desarrollo sostenible:

- ◆ En **Energías Renovables** aspiramos a crear dos líderes globales: en la producción y comercialización de Bioetanol para el transporte y en Energía Solar para la producción de electricidad y venta de tecnologías asociadas.
- ◆ En **Agua** estamos creando un líder internacional en el mercado de desalación y transporte de agua.
- ◆ En **Gestión de Residuos** lideramos ciertos mercados de zinc, aluminio y servicios asociados.
- ◆ Estamos creando un líder internacional en **Tecnologías de la Información** de alto valor añadido para la gestión eficiente en los sectores de tráfico, transporte, energía y medio ambiente.

- ◆ En **Ingeniería y Construcción Industrial** lideramos los mercados de infraestructuras energéticas renovables, sistemas de transporte y electricidad.
- ◆ Creamos **nuevos horizontes de crecimiento** desarrollando negocios de alto potencial en otras energías renovables como el hidrógeno o la gestión de emisiones de gases de efecto invernadero.

Creemos que, ofrecer soluciones tecnológicas innovadoras en estos mercados y alcanzar posiciones de liderazgo global en los mismos, nos permitirán crear valor a largo plazo. Ese es nuestro objetivo: maximizar el valor de la compañía generando crecimientos rentables mediante la innovación.

Una parte del camino ya está recorrido: 1) En la última década hemos aportado nuevas soluciones para hacer un mundo sostenible; 2) Tenemos negocios, con gran potencial de crecimiento, que son líderes tecnológicos y de mercado a escala internacional; y 3) Venimos obteniendo incrementos importantes y sostenidos en nuestras magnitudes básicas. Como ilustración, en el periodo 1996-2007, los ingresos de Abengoa han crecido a una tasa compuesta media del 17%, los flujos brutos de explotación al 21% y el beneficio por acción al 20%.

Gracias al esfuerzo de más de las 20.000 personas que componen Abengoa cerramos el año 2007 con 3.214 M€ de ingresos (+20,1%), 452 M€ de flujos brutos de explotación (+57,2%), y 120 M€ de beneficio neto (+20,0%). Pero, sobre todo, 2007 nos ha permitido consolidar una cartera de negocios centrada en el desarrollo sostenible con potencial de crecimiento rentable. Nuestro posicionamiento es óptimo para afrontar otra década de crecimiento tan elevado como el de la anterior y con oportunidades de creación de valor en todas nuestras actividades.

En los negocios que denominamos de horizonte uno (generadores de caja y rentabilidad a corto plazo) contamos con cuatro actividades que, en 2007,

alcanzaron, conjuntamente, 2.374 M€ de ingresos y 350 M€ de flujos de explotación.

1) **Ingeniería y Construcción Industrial**, donde somos el segundo mayor constructor internacional de activos eléctricos (informe ENR, diciembre 2007) y servimos a más de 1.700 clientes externos, e internos. El crecimiento rentable de este negocio está bien enfocado ya que, durante 2007, hemos conseguido importantes contratos que nos permiten cerrar el año con una cartera superior a 6.000 M€.

2) **Transmisión eléctrica**, donde somos uno de los principales propietarios y concesionarios de líneas con 4.500 km en Latinoamérica con una inversión de 1.400 M€. En los próximos años tendremos oportunidades de seguir creciendo, en distintos países, mediante nuevos contratos participando en la consolidación de este sector.

3) **Reciclaje de residuos industriales**. Estamos creando un líder internacional. Ya lo somos en Europa (zinc y aluminio) y en España y Portugal (gestión de residuos industriales en general). En 2007 se ha integrado la empresa BUS, adquirida a finales de 2006, en el negocio de reciclaje de zinc y se ha acordado la fusión con Alcasa en reciclaje de aluminio. Estas dos operaciones permiten crear valor desde el primer momento y construir, en Europa, negocios más eficientes. A partir de esta sólida base podremos beneficiarnos de oportunidades de consolidación y crecimiento en países que implantarán regulaciones más exigentes en los próximos años.

4) **Tecnologías de la Información**, con una posición internacional destacada en la provisión de sistemas y servicios de alto valor añadido para la gestión en los sectores de energía, tráfico, transporte y medio ambiente. En 2007 hemos integrado dos adquisiciones de empresas de tráfico y transporte en EEUU y adquirido la mayoría de Matchmind en España. En los próximos años esperamos un crecimiento orgánico derivado de las necesidades de nuestros clientes de sistemas y servicios de alto valor añadido. Seguiremos completando

nuestra base tecnológica y geográfica, mediante adquisiciones, cuando permitan crear valor.

En los negocios que denominamos de horizonte dos (crecimientos rentables en los próximos años) contamos con dos actividades:

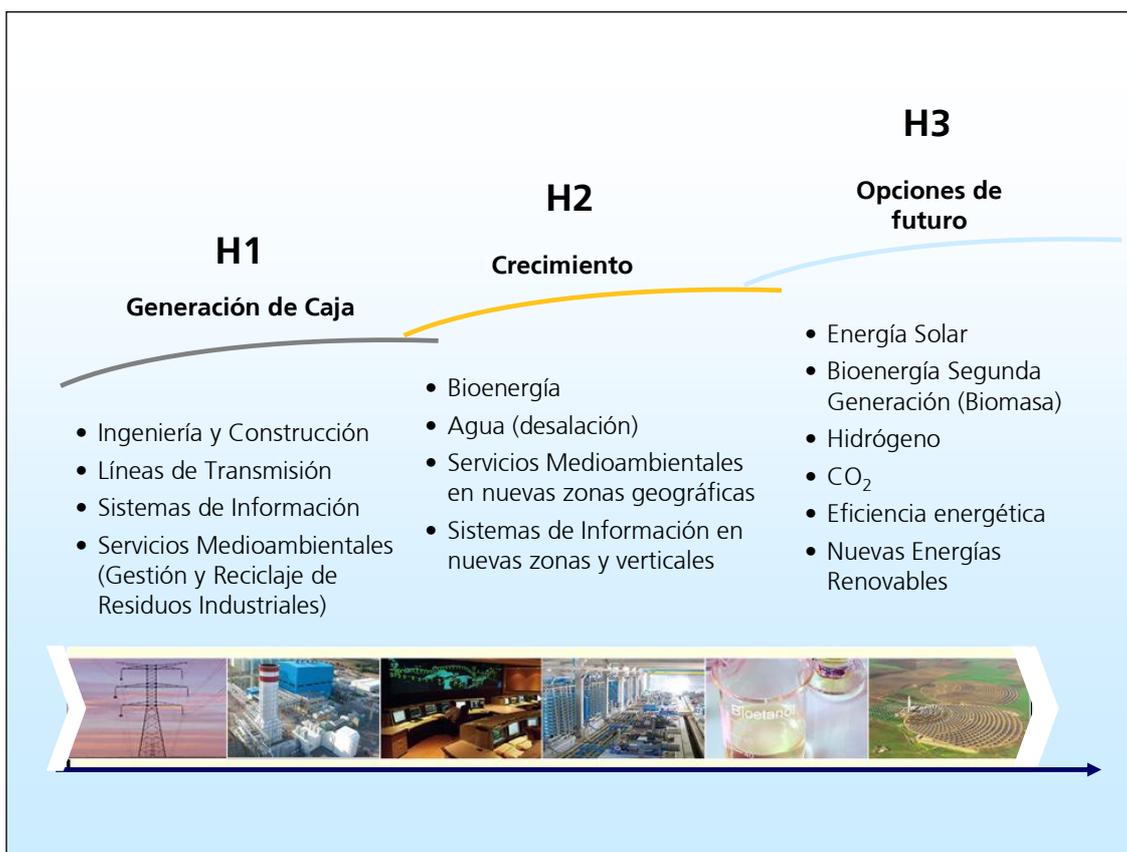
1) **Bioenergía**, con una posición internacional destacada en producción y comercialización de bioetanol y el único productor presente en los tres mercados principales (EEUU, Brasil y Europa). Este mercado viene creciendo al 25% anual y deberá seguir haciéndolo a ritmos similares en un contexto de petróleo caro y de apoyo de las administraciones a los biocombustibles, en la mayor parte de los países. De hecho, en 2007, EEUU ha aprobado un «Energy Bill» que prevé multiplicar por cinco el mercado en los próximos quince años, mientras varios países europeos han aprobado legislaciones para cumplir los objetivos de crecimiento planteados. En este contexto, nuestra estrategia consiste en ocupar posiciones en los principales mercados, en lugares óptimos, desde un punto de vista logístico, para aumentar la penetración comercial y prepararnos para la segunda generación de bioetanol, que llevamos varios años desarrollando en plantas piloto.

En 2007 se ha puesto en marcha la nueva planta de Nebraska así como, parcialmente, la de Lacq (Francia) e iniciado la construcción de tres nuevas plantas en EEUU y Holanda. Asimismo hemos entrado en Brasil con la adquisición de Dedini y ganado un concurso para construir, con el apoyo del Departamento de Energía de los EEUU, la primera planta comercial de segunda generación. En los próximos años esperamos un incremento en ingresos y rentabilidad, a pesar de la volatilidad en resultados característica de los biocombustibles de primera generación. Pero este esfuerzo inversor nos permitirá encarar la producción de la segunda generación de bioetanol celulósico como líder internacional en cuanto a eficiencia operativa y presencia comercial y logística. Esto, unido a la tecnología de segunda generación que estamos desarrollando, nos posicionará con grandes ventajas competitivas en ese mercado de alto crecimiento.

2) **Agua**, donde somos una de las cinco mayores empresas del mundo en construcción y propiedad de activos o concesiones en desalación. Un mercado que viene creciendo en torno al 10% anual. Somos el líder en infraestructuras en España. En 2007 se ha comenzado la construcción de dos grandes plantas desaladoras en Argelia y una en India. Tenemos un proyecto, que iniciaremos próximamente, en China. En los próximos años esperamos obtener nuevos contratos en distintos países, fruto de nuestros esfuerzos comerciales.

En los negocios de horizonte tres (generadores del futuro crecimiento) hemos sembrado nuevas actividades en varios mercados de alto potencial. Algunas de ellas deben convertirse en los negocios futuros de horizonte dos y de horizonte uno:

- ◆ **Solar**, donde somos uno de los pioneros a escala internacional en grandes plantas solares conectadas a red. Durante 2007 se ha puesto en marcha la primera torre termosolar comercial del mundo. A finales de 2007 tenemos en construcción un total de 170 MW solares en España, Argelia y Marruecos. En los próximos años esperamos un crecimiento elevado dada la actual cartera de proyectos en promoción.
- ◆ **Hidrógeno**, donde hemos construido una de las empresas pioneras en investigación dedicada exclusivamente a las tecnologías del hidrógeno como vector energético de futuro.
- ◆ **Gestión de emisiones**, donde contamos con una empresa centrada en la gestión de derechos de emisión y el desarrollo de proyectos de mecanismo de desarrollo limpio y donde, además, trabajamos en proyectos pioneros sobre captura y secuestro de CO₂ y eficiencia energética.



Para alcanzar estos objetivos hemos reforzado durante 2007 las capacidades que nos permiten abordar un crecimiento rentable global en mercados con un componente tecnológico importante. Durante los próximos años será clave seguir reforzando nuestras capacidades en estas áreas críticas para nuestro desarrollo:

- ◆ **I+D+i**, donde invertimos en 2007 55 M€ y contamos con 460 profesionales que trabajan con centros de investigación y universidades de distintos países.
- ◆ **Internacionalización**. En 2007 tenemos un 62% de nuestro negocio y un 56% de nuestras personas fuera de España, con fuerte presencia en mercados como EEUU y Europa y en economías con gran potencial como Brasil, China e India.

- ◆ **Financiación** donde, durante 2007, hemos suscrito financiación corporativa adicional por 859 M€ en condiciones ventajosas y cerrado financiaciones de proyecto sin recurso por un total de casi 1.200 M€. Esto nos permite afrontar, desde una posición privilegiada, el escenario actual de mayor incertidumbre.

- ◆ **Control de riesgos** donde, durante 2007, se ha continuado desarrollando los equipos y herramientas que nos permiten identificar y gestionar los riesgos financieros y operativos de nuestros negocios. Como ejemplo, Abengoa ha realizado este año una auditoría SOX siguiendo los criterios de los mercados financieros más estrictos.

- ◆ **Sistemas de información y gestión** donde, durante 2007, han quedado implantados varios sistemas de gestión móviles que hacen más ágil la toma de decisiones y la gestión y control de los negocios en un contexto internacional.

- ◆ **Atracción, Desarrollo y Retención del talento.** En 2007 se han incorporado 1.700 personas, impartido más de 660 mil horas de formación e impulsado nuestro programa de potenciales directivos.

- ◆ **Responsabilidad social, transparencia y comunicación.** En 2007 hemos continuado esforzándonos, en el fomento de la cultura, desde la **Fundación Focus Abengoa**, con acciones como la compra del cuadro de Velázquez «Santa Rufina», la implantación de políticas sociales y el fomento del conocimiento sobre las soluciones para un desarrollo sostenible. Desde principios de 2008, contamos con una nueva página web que aumenta el grado de transparencia de la compañía.

En definitiva, 2007, ha servido para reforzar la posición en todas nuestras actividades, mejorar nuestras magnitudes y prepararnos para un crecimiento rentable. Una parte importante son negocios estables con una elevada generación de caja, en otros ocupamos posiciones de liderazgo en mercados de elevado crecimiento y, algunos, son de gran potencial. Gracias a ese posicionamiento, conseguido en los últimos años, uno de los principales retos continuará siendo elegir entre las oportunidades de crecimiento que se nos presentan y asignar nuestros recursos a las actividades con mayor potencial de creación de valor.

Obviamente, en nuestro camino nos enfrentaremos a retos y riesgos. En algunos de nuestros mercados las regulaciones se endurecerán, las condiciones financieras serán menos favorables, los detractores de la innovación seguirán expresando opiniones basadas en datos erróneos sobre las energías renovables. Sin embargo, la demanda de soluciones innovadoras para asegurar un desarrollo sostenible, seguirá creciendo y nuestra presencia en distintas actividades nos protegerá. Si somos capaces de innovar y gestionar, como lo venimos haciendo, crearemos valor para nuestros accionistas contribuyendo a cuidar el mundo que legaremos a las generaciones futuras.

Organización Actual

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía aportando valor a largo plazo a nuestros accionistas desde una gestión caracterizada por el fomento del espíritu emprendedor, la responsabilidad social y la transparencia y el rigor en la gestión.

Estamos presentes en más de 70 países en los que operamos con nuestros cinco Grupos de Negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



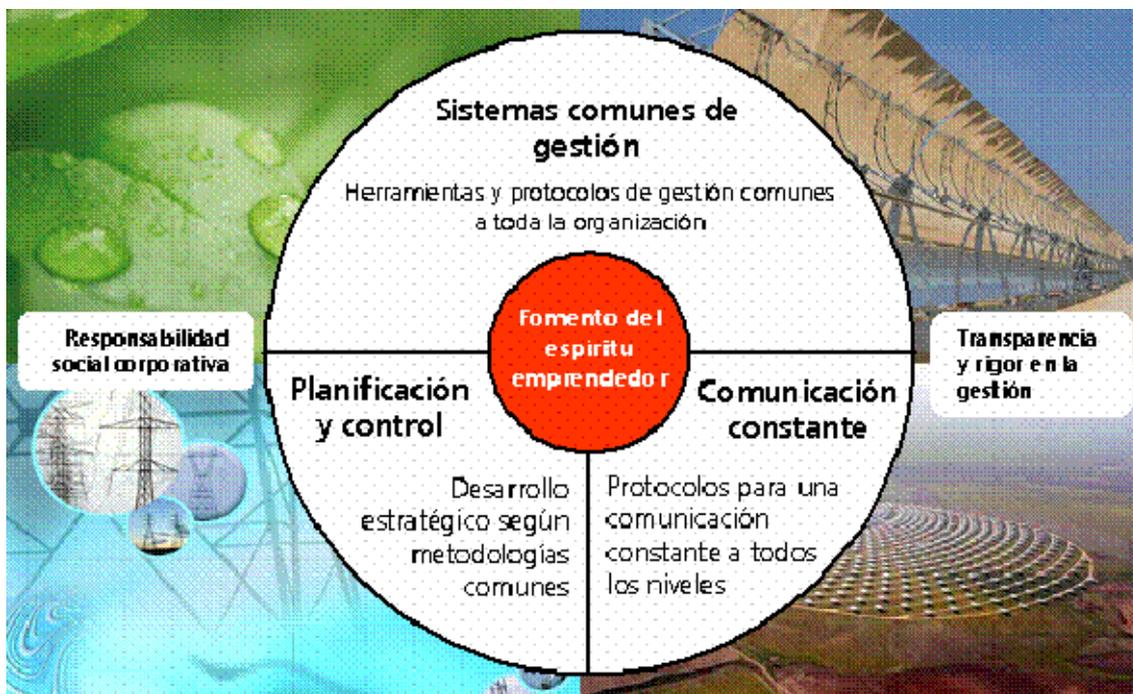
Nuestro Modelo de Gestión

El crecimiento de Abengoa se fundamenta en cinco ejes estratégicos:

- ◆ Creación de nuevos negocios que ayuden a combatir el cambio climático y contribuyan a un desarrollo sostenible.
- ◆ Mantenimiento de un equipo humano altamente competitivo.
- ◆ Estrategia permanente de creación de valor mediante la generación de nuevas opciones, definiendo los negocios actuales y futuros según un procedimiento estructurado.
- ◆ Diversificación geográfica en aquellos mercados con mayor potencial.
- ◆ Gran esfuerzo inversor en actividades de investigación, desarrollo e innovación.

Estos ejes están soportados por un modelo de gestión que se caracteriza por tres elementos:

- ◆ Responsabilidad social corporativa
- ◆ Transparencia y rigor en la gestión
- ◆ Fomento del espíritu emprendedor



3

Detalles de la Cuenta de Resultados

Las Ventas consolidadas a 30 de septiembre de 2008 alcanzan los 2.583,9 M€, lo que significa un incremento del 17,5% respecto a los nueve primeros meses de 2007. Los Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación crecen un 74,3%, destacando la buena evolución de Bioenergía, con un incremento respecto al mismo periodo del ejercicio anterior del 72,2%.

El Beneficio atribuible a la sociedad dominante en los nueve primeros meses de 2008 creció un 25,1% respecto a la cifra alcanzada en el mismo periodo de 2007, ascendiendo a 100,6 M€.

M€	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas	2.583,9	2.199,3	17,5%
Flujos Brutos (*)	467,2	268,0	74,3%
% Flujos Brutos / ventas	18,1%	12,2%	
Ebitda	393,2	242,8	61,9%
% Ebitda / ventas	15,2%	11,0%	
BAI	129,1	107,9	19,7%
BDI atrib. soc. dominante	100,6	80,4	25,1%

(*) Resultado antes de intereses, impuestos, amortizaciones y provisiones, ajustado por los flujos de los trabajos realizados para el propio inmovilizado.

Para comparar de forma homogénea el BDI del periodo considerado, es necesario aislar el impacto de la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Baracaldo y los cambios en el perímetro de consolidación, con lo que obtendríamos un BDI de 95,7 M€ (un 19% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior).

◆ Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	29,4	16,7	76,5	1,1	0,8
Bioenergía	613,1	430,5	42,4	23,7	19,6
Servicios Medioambientales	630,3	543,9	15,9	24,4	24,7
Tecnologías de la Información	440,6	389,0	13,3	17,1	17,7
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.284,7	926,0	38,7	49,7	42,1
Eliminaciones ⁽²⁾	(414,4)	(106,9)		(16,0)	(4,9)
Total	2.583,9	2.199,3	17,5	100,0	100,0

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Flujos Brutos (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	21,0	2,5	738,1	4,5	0,9
Bioenergía	74,9	43,5	72,2	16,0	16,2
Servicios Medioambientales	124,8	76,4	63,3	26,7	28,5
Tecnologías de la Información	37,6	31,9	18,0	8,0	11,9
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	208,8	113,7	83,7	44,7	42,4
Total	467,2	268,0	74,3	100,0	100,0

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Ebitda (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	3,6	-4,2	n.a.	0,9	-1,7
Bioenergía	58,4	43,5	34,2	14,9	17,9
Servicios Medioambientales	124,8	76,4	63,3	31,7	31,5
Tecnologías de la Información	37,6	31,9	18,0	9,6	13,1
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	208,8	113,7	83,7	53,1	46,8
Eliminaciones ⁽²⁾	(40,1)	(18,4)		(10,2)	(7,6)
Total	393,2	242,8	61,9	100,0	100,0

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Flujos Brutos / Ventas	9M 2008	9M 2007
Solar	71,3%	15,0%
Bioenergía	12,2%	10,1%
Servicios Medioambientales	19,8%	14,0%
Tecnologías de la Información	8,5%	8,2%
Ingeniería y Construcción Industrial	16,3%	12,3%
Total	18,1%	12,2%

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Ventas (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Solar	29,4	16,7	76,5
Bioenergía	613,1	430,5	42,4
Servicios Medioambientales	630,3	543,9	15,9
Tecnologías de la Información	440,6	389,0	13,3
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.284,7	926,0	38,7
Eliminaciones ⁽²⁾	(414,4)	(106,9)	
Total	2.583,9	2.199,3	17,5

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ing. y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Las Ventas consolidadas de Abengoa a 30 de septiembre de 2008 alcanzan la cifra de 2.583,9 M€, lo que representa un incremento del 17,5% sobre el mismo periodo del año anterior. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado sus ventas durante estos nueve primeros meses del año.

El Grupo de Negocio Solar ha obtenido unas ventas de 29,4 M€ en los primeros nueve meses de 2008, frente a los 16,7 M€ registrados en 2007. Bioenergía obtiene unas ventas de 613,1 M€, con un incremento del 42,4% frente a los 430,5 M€ registrados en 2007. Servicios Medioambientales alcanza unas ventas de 630,3 M€ durante el periodo, frente a los 543,9 M€ del mismo periodo del año anterior, registrando un incremento del 15,9%. Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 440,6 M€, frente a los 389 M€ de 2007 (13,3% de incremento). Por

último, Ingeniería y Construcción Industrial logra unas ventas de 1.284,7 M€, un 38,7% más frente a los 926 M€ de 2007.

◆ Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación

Flujos Brutos (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Solar	21,0	2,5	738,1
Bioenergía	74,9	43,5	72,2
Servicios Medioambientales	124,8	76,4	63,3
Tecnologías de la Información	37,6	31,9	18,0
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	208,8	113,7	83,7
Total	467,2	268,0	74,3

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

La cifra de Flujos de Explotación alcanza, a 30 de septiembre de 2008, los 467,2 M€, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 74,3%.

El Grupo de Negocio Solar obtiene en los nueve primeros meses de 2008 unos Flujos de Explotación de 21 M€. Bioenergía alcanza unos Flujos de Explotación de 74,9 M€ en 2008, con un incremento del 72,2% frente a los 43,5 M€ registrados en 2007. Servicios Medioambientales alcanza unos Flujos de Explotación de 124,8 M€, frente a los 76,4 M€ del año anterior, registrando un incremento del 63,3% (11% si excluimos el efecto de la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Baracaldo). Tecnologías de la Información obtiene unos Flujos de Explotación de 37,6 M€, frente a los 31,9 M€ de 2007 (18% de incremento). Finalmente, Ingeniería y Construcción Industrial logra unos Flujos de Explotación de 208,8 M€, un 83,7% más frente a los 113,7 M€ de 2007.

◆ **Impuestos**

M€	9M 2008	9M 2007	Var (%)
BAI	129,1	107,9	19,7
Impuesto de Sociedades	(13,1)	(16,1)	(18,6)
Socios Externos	(15,4)	(11,3)	35,8
BDI	100,6	80,4	25,1
Tasa Impositiva	10,2%	15,0%	

El resultado antes de impuestos en los nueve primeros meses de 2008 ha sido de 129,1 M€ y representa un incremento del 19,7% respecto a los 107,9 M€ alcanzados en el mismo periodo del año anterior.

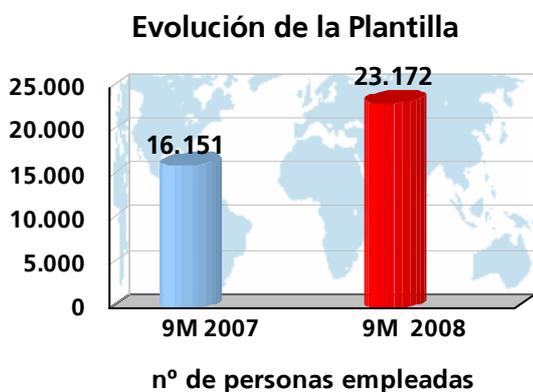
El gasto por Impuesto de Sociedades ha ascendido a 13,1 M€. Así, la tasa impositiva se sitúa, para los primeros nueve meses del ejercicio, en el 10,2%.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	9M 2008	9M 2007	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	100,6	80,4	25,1
% BDI / Ventas	3,9%	3,7%	

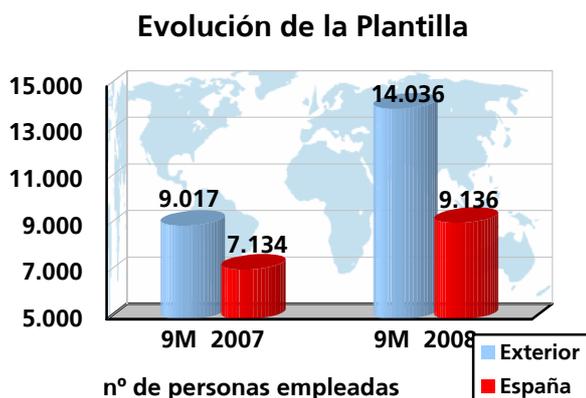
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 100,6 M€, lo que supone un incremento del 25,1% respecto a los 80,4 M€ del ejercicio anterior.

◆ **Evolución de la plantilla media**



Respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, la plantilla media de Abengoa se ha incrementado en 7.021 personas, un 43,5%.

◆ **Procedencia de la Plantilla**



El incremento de la plantilla se origina fundamentalmente en el exterior, causado principalmente por la adquisición de Dedini Agro (hoy Abengoa Bioenergy Brasil).

Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

4

4.1 Solar

El Grupo de Negocio Solar ha alcanzado los siguientes resultados en los nueve primeros meses de 2008:

Solar (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	29,4	16,7	76,5%
Ebitda	3,6	-4,2	n.a.
Ebitda / Ventas	12,1%	n.a.	
Flujos Brutos de Explotación	21,0	2,5	738,1%

Las ventas agregadas del Grupo de Negocio Solar en los nueve primeros meses del ejercicio 2008 corresponden a:

- ◆ Producidas por la puesta en red de energía solar, por importe de 5,5 M€, proveniente de las ventas de la planta termosolar de 11 MW y las plantas fotovoltaicas (11,6 MW) que se encuentran dentro de la Plataforma Solar Solúcar en Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como en otras localidades de Andalucía.
- ◆ Producidas por la venta de tecnología solar por 43,6 M€, provenientes fundamentalmente de sistemas industriales para la generación de calor con diversas aplicaciones como climatización, agua o procesos industriales, así como componentes para plantas solares.
- ◆ Producidas por las promociones solares que está realizando el Grupo de Negocio como desarrollo de su actividad, por importe de 20 M€.
- ◆ Producidas por las construcción de proyectos, por importe de 11,2 M€.

Es necesario considerar los ajustes y eliminaciones que, derivados del proceso de consolidación contable, se han realizado por transacciones con otras compañías del grupo en lo relativo a promoción y construcción de plantas solares así como al desarrollo de nuevas tecnologías. En el periodo considerado las ventas eliminadas han sido de 50,9 M€.

A nivel agregado, en el análisis de los flujos brutos de explotación generados por el Grupo de Negocio Solar, destacamos que los mismos están afectados por las inversiones que se vienen realizando en el desarrollo de nuevos negocios, en la promoción de nuevas plantas y en investigación, desarrollo e innovación.

Estas inversiones nos permitirán una generación de mayores flujos futuros, tanto a partir de la plataforma solar actualmente en construcción, como en el desarrollo de futuras plataformas termosolares y fotovoltaicas (en España y en el exterior).

En este sentido es de destacar el avance en actividades de promoción **termosolar**:

- ◆ España: 600 MW en fases avanzadas de promoción, así como 181 MW en operación o construcción.
- ◆ Estados Unidos: 280 MW en promoción, tras el acuerdo alcanzado con APS (Arizona).

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	11	170	600	781
EEUU	0	0	280	280
Resto del mundo	0	150	0	150

En **fotovoltaica** contamos con 11,6 MW en operación y hasta 27 MW en promoción.

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	11,6	0,0	27,0	38,6

En cuanto a la actividad de **I+D**, Abengoa Solar cuenta con 60 personas dedicadas en exclusiva a tareas de investigación y desarrollo y con un programa de inversión muy ambicioso.

Cifras en M€	Acum. 2006	2007	2008
Inversión en I+D	49,2	12,9	13,2

Desde 2005 Abengoa Solar ha invertido 75,3 M€ en I+D en los que se incluyen proyectos en Europa y Estados Unidos en colaboración con las instituciones y universidades líderes en energía solar.

4.2 Bioenergía

Las Ventas del Grupo de Negocio Bioenergía durante los primeros nueve meses de 2008 han sido de 613,1 M€ frente a los 430,5 M€ del 2007, produciéndose por tanto un incremento del 42,4%. Las ventas de etanol explican el 79,1% de dicho aumento, debido a los superiores precios en Europa y Estados Unidos y al mayor volumen de etanol vendido en ambos mercados. A este hecho hay que añadir la incorporación de Abengoa Bioenergía Brasil, que no estaba en 2007.

El Ebitda experimenta un aumento del 34,2% respecto al ejercicio anterior, pasando de 43,5 M€ en 2007 a los 58,4 M€ actuales. El incremento se obtiene básicamente por el neto entre la incorporación de Brasil al perímetro de consolidación, un mejor comportamiento de los precios de etanol y el incremento en los costes operativos sufridos como consecuencia de la subida del precio del grano en Europa y Estados Unidos.

El margen Ebitda sobre Ventas se mantiene en el negocio operativo en niveles similares a los del ejercicio precedente, una vez aislados el efecto del mayor negocio por trading y los gastos asociados a nuestra apuesta por la innovación tecnológica y el desarrollo orgánico de nueva capacidad de producción.

Bioenergía (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	613,1	430,5	42,4%
Ebitda	58,4	43,5	34,2%
Ebitda / Ventas	9,5%	10,1%	
Flujos Brutos de Explotación	74,9	43,5	72,2%

El volumen de ventas de etanol acumulado en septiembre de 2008 ha sido de 325,2 Ml en Europa y 107,3 Mgal en EEUU. En el mismo periodo de 2007, se vendieron 267,1 Ml en Europa y 90,8 Mgal en EEUU. El incremento en EEUU se debe a la planta de Ravenna, ya que entró en producción en el segundo semestre de 2007, mientras que en Europa se han obtenido contratos significativos en Holanda, Francia y Alemania.

En 2008 el precio del etanol en Europa ha experimentado un aumento con respecto a los precios del ejercicio 2007, obteniéndose unos precios CIF medios acumulados a la fecha de 0,614 €/litro (frente a los 0,589 €/litro en 2007). En Estados Unidos, el precio ha resultado igualmente superior, 2,40 USD/gal (CIF) frente a los 2,22 USD/gal de 2007 (CIF). En este periodo, el precio del grano en Europa se ha mantenido en parámetros superiores a los del ejercicio anterior, 210,3 €/t (frente a 169,8 €/t en 2007) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio de 4,90 USD/Bu, frente a los 3,27 USD/Bu de 2007. Adicionalmente, cabe destacar el efecto del aumento en los precios del gas natural en Europa, desde 20,0 €/Mwh en 2007 a 26,5 €/Mwh en 2008 y la disminución de estos precios en Estados Unidos desde 8,54 USD/mmbtu en 2007 a 7,00 USD/mmbtu.

Con el comienzo de operaciones en Brasil conseguimos superiores ingresos acumulados a septiembre por la venta tanto de etanol (115,1 Ml a un precio de 0,865 R\$/l) como de azúcar cristal (305,7 Mt a un precio de 498 R\$/t), entre otros.

3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	630,3	543,9	15,9%
Flujos Brutos de Explotación	124,8	76,4	63,3%
Flujos Explot. / Ventas	19,8%	14,0%	

Hasta el 30 de septiembre de 2008, las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un crecimiento respecto al mismo periodo del ejercicio anterior de 86,4 M€, lo que supone un incremento del 15,9%. Esta mejora es consecuencia del incremento del volumen de residuos tratados en todas las áreas del Grupo.

En relación al Ebitda, se ha producido un incremento respecto al mismo periodo de 2007 de 48,4 M€, suponiendo una mejora del 63,3%. Sin tener en cuenta la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Barakaldo, el crecimiento del Ebitda respecto al mismo periodo del ejercicio anterior sería del 11,0%. El ratio Ebitda/Ventas, sin considerar la venta de los terrenos mencionados, alcanza el 13,5%.

4.4 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	440,6	389,0	13,3%
Flujos Brutos de Explotación	37,6	31,9	18,0%
Flujos Explot. / Ventas	8,5%	8,2%	

Durante los nueve primeros meses del ejercicio 2008 las Ventas del Grupo de Negocio Tecnologías de la Información aumentaron respecto al ejercicio anterior un 13,3%, alcanzando una cifra de 440,6 M€. Los Flujos Brutos de Explotación también se han visto incrementados en relación al ejercicio anterior en un 18%, pasando de 31,9 M€ en 2007 a 37,6 M€ en 2008.

Este crecimiento se ha debido principalmente a la contribución de la adquisición de Matchmind, llevada a cabo en el último trimestre de 2007; y también gracias a un aumento en la actividad del segmento de Transporte.

En el periodo considerado se ha mejorado el margen Flujos de explotación sobre ventas pasando del 8,2% de 2007, al 8,5% actual.

La inversión en I+D durante los nueve primeros meses de 2008 ascendió a 10,3 M€ (aprox. 3,8% de las ventas), lo que una vez más muestra la apuesta constante por la investigación, el desarrollo y la innovación, como motor de la evolución de las tecnologías de la información.

Por segmentos, destacar:

- **Energía** ha representado aproximadamente un 29% del negocio global en este periodo. Las ventas alcanzaron 127,8 M€, comparado con 164,1 M€ en los nueve primeros meses de 2007, principalmente por la menor contribución a las ventas del proyecto de Vattenfall (Suecia) en 2008, cuya finalización tuvo lugar el pasado mes de junio.
- **Transporte**, supone un 38% de la actividad en el periodo. Los ingresos alcanzaron los 168,4 M€, comparados con los 141,7 M€ alcanzados en

2007, debido principalmente al significativo aumento de la actividad en Oriente Medio y, en menor medida, en Latinoamérica.

- **Medio Ambiente** ha cerrado el tercer trimestre de 2008 con unas ventas de 27,7 M€, comparado con los 25,8 M€ de los nueve primeros meses de 2007. Este incremento es debido principalmente al gran aumento de la actividad en España y el resto de Europa, que ha compensado una reducción en la actividad proveniente de Norte América y Oriente Medio.
- **Administraciones Públicas** ha visto reducida su cifra de negocio en 2008 en un 20,3%, hasta los 23,3 M€. Esta reducción de las ventas respecto a 2007 en el segmento de Administraciones Públicas se debe principalmente a la ralentización general de la economía española y por tanto en los presupuestos de las administraciones y entidades gubernamentales.
- **Global Services** ha alcanzado una cifra de ventas en los nueve primeros meses del año de 97,2 M€, comparado con los 30,8 M€ del mismo periodo de 2007, principalmente conseguida gracias a la consolidación de la sociedad de consultoría Matchmind, en la que en Octubre de 2007 se tomó una participación mayoritaria. Matchmind ha venido a reforzar la oferta de soluciones y servicios de forma global, contribuyendo de forma positiva a la cuenta de resultados de Telvent. El margen bruto en este segmento durante el periodo ha sido del 33,4%.

4.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	1.284,7	926,0	38,7%
Flujos Brutos de Explotación	208,8	113,7	83,7%
Flujos Explot. / Ventas	16,3%	12,3%	

Las Ventas de Ingeniería y Construcción Industrial en los nueve primeros meses de 2008 aumentaron respecto al ejercicio anterior en un 38,7%, alcanzando una cifra de 1.284,7 M€. Los Flujos de Explotación también se han visto incrementados en relación al ejercicio anterior en un 83,7%, pasando de 113,7 M€ en 2007 a 208,8 M€ en 2008.

En la positiva evolución del Grupo de Negocio destacan las aportaciones de las construcciones de plantas de biocombustibles (Francia, Róterdam, Indiana e Illinois) y termosolares (PS 20, Solnova 1, Solnova 3 y las plantas híbridas de Argelia y Marruecos), la construcción de líneas de transmisión en Brasil (ATE III-VII) y las nuevas concesiones de hospitales y edificios administrativos.

La aportación del negocio concesional de Líneas de Transmisión se refleja en el siguiente cuadro:

Líneas de Transmisión (M€)	9M 2008	9M 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	98,5	79,3	24,1%
Flujos Brutos de Explotación	84,0	68,9	21,9%
Flujos Explot. / Ventas	85,3%	86,8%	

Este incremento se debe principalmente a la entrada en operación comercial de la línea ATE III, en el norte de Brasil, en los estados de Tocantins y Pará. Con la entrada en operación de este sistema, Abengoa ya cuenta en Brasil con 2.140 km de líneas en operación.

5

Principales Novedades por Grupos de Negocio



Abengoa Solar desarrolla y aplica tecnologías para producir energía eléctrica a partir del sol, construyendo y operando centrales e instalaciones de generación con tecnologías termosolares y fotovoltaicas.



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica



Los acontecimientos más importantes en el Grupo de Negocio Solar, durante los nueve primeros meses de 2008, han sido los siguientes:

◆ **Termosolar**

España

Abengoa Solar continúa la construcción de 170 MW en la Plataforma Solar Solúcar, incluyendo la planta Solnova 4 de 50 MW de potencia cuya construcción se ha iniciado en septiembre. Recordar que en la misma están previstos 300 MW de potencia que estarán en operación en 2013 con un amplio abanico de tecnologías solares, y desde la que se producirá energía suficiente para abastecer el consumo de 180.000 hogares, tantos como los de la ciudad de Sevilla. El proyecto supone una inversión aproximada de unos 1.200 M€.

Esta plataforma es el reflejo de la apuesta de Abengoa por la energía del futuro, el respeto al medio ambiente, los recursos naturales y la lucha contra el cambio climático: con este proyecto se evitará la emisión de más de 600.000 toneladas de CO₂ anuales a la atmósfera.

Asimismo, se ha cerrado la financiación de Solnova 3 y Solnova 4 en los meses de enero y agosto, respectivamente. Se trata de dos plantas con una potencia de 50 MW cada una. Ambas cuentan con tecnología cilindro-parabólica, compuestas por aproximadamente 300.000 m² de espejos en una superficie total de unas 230 hectáreas. Su tecnología consiste en concentrar la radiación solar sobre un tubo absorbedor de calor por el interior del cual circula un fluido que alcanza altas temperaturas. Este fluido

produce vapor que es enviado a un turbogenerador donde se expande con objeto de producir energía.

Por otro lado, la generación de energía eléctrica en la PS10, primera central de energía solar termoeléctrica de tecnología de torre construida en el mundo para operar de forma comercial, ha alcanzado un ritmo de producción que supera la previsión anual a la fecha.

Recordar que el Presidente del Gobierno de España, José Luis Rodríguez Zapatero, visitó las instalaciones de la Plataforma Solúcar donde junto con el Presidente de la Junta de Andalucía, Manuel Chaves, elogió la actividad de Abengoa y calificó a la compañía como «una empresa internacional líder», asimismo, afirmó que «con proyectos como la Plataforma Solúcar nos encontramos en primera línea de la siguiente revolución industrial económica, que consiste en el tránsito de la dependencia de los combustibles fósiles a las energías renovables».

Finalmente, los premios Nobel de la Paz Al Gore y R. Pachauri, realizaron una visita a la Plataforma Solúcar en Sanlúcar la Mayor, Sevilla, el pasado 18 de octubre. Durante la jornada, debatieron con directivos de Abengoa sobre los principales retos de las energías renovables en su paulatina y necesaria sustitución de las energías fósiles convencionales.

El modelo energético actual, basado en que más del 80% de las fuentes primarias de energía proceden de combustibles fósiles, está agotado. Agotado, porque en el plazo de unos años se agotarán las fuentes de petróleo y gas. Y agotado, sobre todo, porque es insostenible en el tiempo ya que produce un calentamiento progresivo de la atmósfera debido a la emisión de gases de efecto invernadero.

Existen en este momento fuentes renovables de energía que pueden ir sustituyendo progresivamente a las energías fósiles. Su precio será competitivo sin financiación pública en muy pocos años. En algunos casos ya es competitiva; y más aún lo será cuando se internalicen los costes de

emisión de gases de efecto invernadero. El fin de las energías fósiles significa un cambio profundo en los costes de la energía y en las ubicaciones de las fuentes de energía y de poder.

Estados Unidos

En este periodo se ha firmado con Arizona Power Service (APS), la mayor eléctrica de Arizona, un contrato para construir y operar la que será la mayor planta solar eléctrica en el mundo. La planta se ubicará a 100 kilómetros al sur de Phoenix y su puesta en servicio se estima para 2011.

Solana, así se denominará la central, tendrá una potencia de 280 MW que permitirán suministrar electricidad a 70.000 hogares y evitará 400.000 toneladas de CO₂ anuales. Solana utilizará tecnología de colectores cilindro-parabólicos desarrollada por Abengoa Solar y ocupará una superficie aproximada de ochocientas hectáreas.

Durante su construcción se crearán 1.500 nuevos puestos de trabajo así como 85 puestos cualificados durante la explotación de la misma.

En el pasado mes de septiembre se ha aprobado por el Congreso de los Estados Unidos la extensión de la desgravación fiscal existente actualmente para proyectos solares, lo que permite cumplir con una de las condiciones precedentes acordadas con el cliente.

Internacional

Por otro lado, en Argelia y Marruecos, continúa la construcción de las dos centrales de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro parabólicos que producirán 150 y 479 MW de potencia respectivamente, de los cuales, 20 MW en cada una, procederán de un campo de colectores cilíndrico-parabólicos con aceite térmico.

◆ Fotovoltaica

España

Se ha finalizado la construcción y cerrado la financiación de tres plantas por un total de 9,4 MW que se unirán a las ya operativas. La potencia instalada ha sido puesta en operación durante el mes de septiembre.

Asimismo, se siguen realizando activamente labores de promoción de nuevos proyectos en distintas zonas de España.

◆ Tecnología y Componentes

Abengoa Solar en su continua apuesta por el desarrollo de tecnologías aplicables en el proceso de generación eléctrica, tiene dedicadas a más de 60 personas a labores de investigación y desarrollo.

A día de hoy continúa el desarrollo de diferentes proyectos, tanto en tecnología termosolar como fotovoltaica. En este sentido, en el pasado mes de agosto el proyecto de investigación y desarrollo ConSOLI+DA que lidera Abengoa, con un importante número de empresas privadas y organismos públicos, ha sido seleccionado dentro del programa Cenit. El proyecto, que supondrá una inversión de 24 M€, persigue la mejora de las diferentes tecnologías solares térmicas de alta concentración, el progreso en la integración de las instalaciones y el desarrollo de nuevas aplicaciones. Además, permitirá posicionar a la industria española como líder en estas tecnologías en el mundo.

Por otra parte, el proyecto ConSOLI+Da va a favorecer la creación en España de una red multidisciplinar de investigación y desarrollo, en un área en la que los avances tecnológicos son necesarios para el progreso de la eficiencia y la reducción de los costes. La energía solar es limpia, inagotable y su uso disminuye las emisiones de CO₂; además, es fundamental para

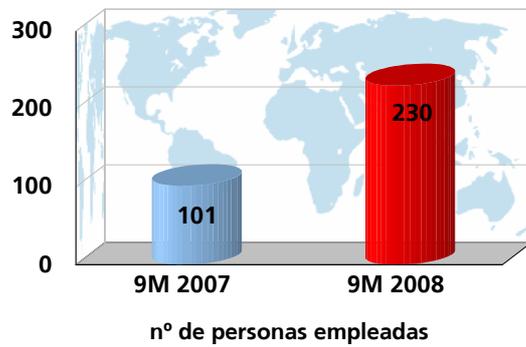
cumplir con el objetivo fijado por la Unión Europea de reducir las emisiones de CO₂ en un 20% en 2020.

Desde principios de año estamos desarrollando con el Departamento de Energía de Estados Unidos, y en colaboración con distintas Universidades americanas, varios proyectos de tecnología termosolar y fotovoltaica que fueron adjudicados en el pasado mes de diciembre. Adicionalmente, en el mes de septiembre, continuando con nuestra estrategia de invertir en el desarrollo de nuevas tecnologías para lograr una mayor eficiencia, el Departamento de Energía (DOE) de los Estados Unidos nos ha seleccionado dos proyectos de investigación en tecnologías termosolares, por un importe total de 14 M\$. Estados Unidos apuesta con su último programa de I+D por lograr que en 2015 la tecnología termosolar para la producción de electricidad sea competitiva con las tecnologías convencionales, y confía en Abengoa Solar como un socio preferente.

El primer programa de Abengoa Solar persigue desarrollar una tecnología de almacenamiento para colectores cilindro-parabólicos que reduzca entre un 20 y un 25 por ciento los costes de almacenamiento térmico. El segundo busca analizar una nueva tecnología para integrar sistemas de almacenamiento en plantas termosolares de torre.

Por otro lado, Rioglass Solar, planta para la fabricación de espejos cilindroparabólicos donde Abengoa Solar participa como socio minoritario, ha entregado más de 180.000 espejos desde que iniciara operaciones en el primer trimestre de 2008 a distintos clientes.

Finalmente, Abengoa Solar alcanzó un acuerdo con Concentrix Solar GmbH, fabricante alemán de módulos de concentración que utiliza tecnología desarrollada por el Instituto Fraunhofer, para unir experiencias y liderazgo en la creación de Concentrix Iberia, compañía que nace para comercializar plantas solares basadas en la tecnología de concentración FLATCON, es decir, módulos solares con las mayores eficiencias del mercado (más del 23%).

Evolución de la Plantilla

La plantilla media del Grupo de Negocio Solar en los nueve primeros meses de 2008 ascendió a 230 personas, un 127,7% más que en el mismo periodo de 2007.

5.2 Bioenergía

Tiene como sociedad cabecera a Abengoa Bioenergía y se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, bioetanol y biodiesel entre otros, que utilizan la biomasa (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas) como materia prima. Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas) o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen las emisiones de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kioto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos, energía renovable, y alimento animal.



Los principales acontecimientos durante los nueve primeros meses de 2008, fueron los siguientes:

Desarrollo del Negocio

- ◆ El presidente de la Comisión de Agricultura de la Cámara de EE.UU., Collin Peterson (demócrata por Minnesota), visitó las instalaciones de Abengoa Bioenergía, en Salamanca, para tratar temas de agricultura, comercio y combustibles renovables.

Durante la visita a la nueva instalación de biomasa celulósica de Abengoa Bioenergía, la delegación mantuvo conversaciones con el personal europeo de Abengoa Bioenergy sobre los beneficios que tienen los biocombustibles para reducir los gases de efecto invernadero, proporcionando equilibrio frente a la gasolina, y la repercusión limitada que tienen en los precios de los alimentos en el mundo y sobre su disponibilidad. Las conversaciones se ocuparon también del Título de Energía de la legislación de la «Farm Bill» (Ley Agraria), de reciente aprobación, y de los beneficios que reportará su aplicación para el desarrollo y comercialización de los biocombustibles celulósicos. En dicha legislación Abengoa colaboró con el Congreso en la estructuración de un programa de garantía de préstamo para ayudar a financiar la nueva tecnología empleada en una biorrefinería celulósica.

- ◆ La Certificación OHSAS 18001 junto con las de ISO 9001:2000 y 14001:2004 que ya tienen todas las instalaciones americanas, refuerzan el compromiso de Abengoa Bioenergía con la calidad, la seguridad y el medio ambiente. Entre los organismos que toman parte en el establecimiento de la norma OHSAS 18001 se encuentran BSI, DNV, las autoridades acreditadoras de Sudáfrica y España, así como otras organizaciones bien conocidas y respetadas en este campo.

- ◆ En junio de 2008 se completó el traslado de las oficinas centrales de San Luis, en Missouri, hasta un nuevo edificio en la nueva zona del centro urbano de Chesterfield. El edificio diseñado por el arquitecto Gyo Obata, de Hellmuth, Obata y Kasabaum refleja la contribución del Grupo de Negocio en la lucha contra el cambio climático, reutilizando el 95% del mobiliario y elementos de las oficinas privadas y de la sala de conferencias y garantizando que el nuevo tenga la certificación de cumplimiento con los requisitos de Calidad del Aire en Interiores.

La reubicación de Bioenergy cumple con los requisitos del Certificado de Leed (Leadership in Energy and Environmental Design: Liderazgo en Diseño Energético y Medioambiental), un programa que considera la sostenibilidad, la eficiencia en el uso del agua, la eficiencia energética, el entorno y la tecnología como medios para reducir el impacto del carbono en el proyecto.

- ◆ Abengoa Bioenergía Brasil cuenta con una distribuidora de combustibles y una pequeña red de gasolineras en el país. La distribuidora, homologada por la Agencia Nacional del Petróleo (ANP), tiene capacidad para suministrar bioetanol hidratado a más de 250 gasolineras (sobre todo en el Estado de Minas Gerais), y está negociando para final de año el suministro a 750 gasolineras, duplicando de este modo la actual capacidad de ventas mensuales (más de 3 Ml). Las gasolineras Auto Posto São Luiz, Auto Posto São João y Auto Posto Santa Cruz das Palmeiras tienen una capacidad de venta de más de 4 Ml de bioetanol hidratado, 500 000 l de gasolina y más de 5 Ml de biodiésel–diésel (2%) anuales.

La mayor parte de las ventas de alcohol hidratado se hace directamente a distribuidoras como Petrobrás, Ipiranga, Exxon y Shell. Las gasolineras que comercializan nuestro producto están obligadas por ley a exhibir un pequeño cartel informativo en cada uno de los surtidores de bioetanol, que garantiza a los clientes la procedencia y distribución del combustible. Al ser productores y distribuidores de bioetanol nuestros precios son altamente competitivos.

La comercialización de los productos bioetanol hidratado y anhidro surge como resultado de una verticalización de las actividades relacionadas con el bioetanol. A diferencia de lo que ocurre en Europa, en Brasil el proceso de producción comienza con el tratamiento agrícola de la caña de azúcar, aproximadamente 94.000 ha, 60% como arrendamiento y 40% contratada a proveedores, y la industrialización en las plantas de Abengoa Bioenergía Brasil, con una previsión de producción para esta zafra de 190 Ml y capacidad de almacenaje de más de 78 Ml.

- ◆ La nueva página web basada en la anterior, se ha rediseñado, actualizándose y redistribuyéndose los contenidos publicados para que la información resulte más atractiva y visual, clara y organizada, con aumento de la velocidad de acceso y facilitándose las actualizaciones.

Los nuevos contenidos abundan en la comunicación transparente y veraz de la información disponible sobre los biocarburantes y su influencia en los diferentes ámbitos de nuestro entorno. En este sentido, la estrategia de Abengoa Bioenergía se apoya en el uso de datos y hechos verificables para combatir los numerosos errores y manipulaciones en la información vertida últimamente a la opinión pública acerca del bioetanol y las compañías productoras.

Se ha hecho especial hincapié en la última campaña informativa de prensa a nivel internacional que ha despertado el interés de los ciudadanos en general por los biocarburantes y por nuestra política de desarrollo sostenible, que aplicamos en todas nuestras actividades. También se pone a disposición de los usuarios un conjunto de documentos rigurosos y avalados como respuesta a las críticas que reciben los biocarburantes.

Manteniendo nuestra identidad como Grupo de Negocio dentro de Abengoa, se han adoptado los nuevos estándares de diseño y estilo corporativos, que incluyen una serie de medidas para hacer el contenido web accesible para todos los usuarios de internet y en especial para las personas con discapacidad.

Por último, y tras el comienzo de nuestras operaciones en Brasil, se ha incluido el idioma portugués que proporcionará una mayor visibilidad en este país y nos permitirá transmitir nuestra Misión, Visión y Valores con claridad y efectividad.

Novedades legislativas

- ◆ La Ley de los Alimentos, la Conservación y la Energía de 2008, aprobada por el Congreso de EE.UU., en junio reforzará e impulsará el desarrollo de nuevas tecnologías de biocombustibles, especialmente para producir bioetanol procedente de la celulosa. Fiscalmente, esta ley proporciona especiales incentivos para la producción de bioetanol celulósico, mediante la reducción del crédito de impuestos especiales sobre el bioetanol de 51 centavos a 45 centavos por galón, a cambio de un nuevo crédito fiscal de producción de hasta 1,01\$ por galón de bioetanol celulósico producido. Este crédito estará disponible hasta final de 2012.

El apartado de energía proporciona subvenciones, préstamos y garantías de préstamos específicos diseñados para promocionar la investigación, desarrollo, implementación y comercialización del bioetanol celulósico, así como los suministros de materias primas y los sistemas logísticos necesarios para hacer que la producción comercial del bioetanol celulósico sea una realidad.

Esta ley supone otro paso importante del Congreso estadounidense para hacer de EE.UU. menos dependiente de la energía importada y respetuoso respecto a los gases de efecto invernadero, proporcionando nuevos incentivos que ayuden a que Abengoa Bioenergy pueda ver hecho realidad su objetivo de producir comercialmente el bioetanol celulósico

- ◆ El administrador de la EPA (Agencia de Protección Ambiental de EE.UU.) anunció la decisión de la Agencia de denegar la solicitud del Gobernador de Texas para la renuncia parcial a las provisiones RFS (Estándar de Combustible Renovable) de la Ley de Independencia Energética y Seguridad

de 2007. El volumen total de biocarburantes (como el etanol) que será mezclado en EE.UU. durante el año 2008 se mantendrá en 9 M de galones, viéndose aumentada esta cantidad en 2009 hasta los 11,1 M de galones. La EPA concluyó que no existía «ninguna evidencia de que la RFS estuviera causando graves perjuicios económicos», y, por tanto, la solicitud debía ser rechazada.

A la decisión de la EPA se unen las Secretarías de los Departamentos de Energía y Agricultura de EE.UU. en una carta conjunta dirigida al Congreso, el 11 de junio de 2008. En la carta se indica también que a largo plazo las futuras tecnologías de biocarburantes eliminarán en gran medida el debate entre alimento y combustible, mediante la utilización de biocarburantes celulósicos a partir de materias primas que sobre todo son materiales de desecho que no tienen por que ser producidos en tierras de cultivo. Con este objetivo, Abengoa Bioenergía continúa con sus programas de investigación y desarrollo para probar y comercializar tecnologías para producir etanol de celulosa a escala comercial. Abengoa Bioenergía ha logrado su primera producción de etanol a partir de materiales celulósicos en su instalación piloto en York, Nebraska. El desarrollo de la tecnología en su instalación de demostración de Salamanca (España) y en la nueva instalación a escala comercial que construye, con la ayuda del departamento de Energía de EE.UU. en Hugoton, Kansas, contribuirán a la consecución de los objetivos de desarrollo sostenible, medio ambiente e independencia energética.

I+D+i

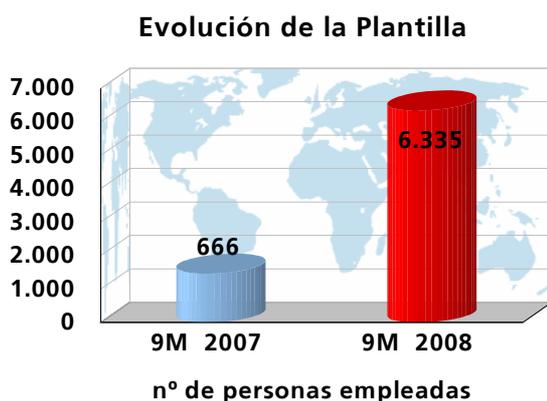
- ◆ El 4 de marzo de 2008, los Departamentos de Agricultura y de Energía de EEUU adjudicaron un millón de dólares a la Universidad de Colorado, en Boulder, para desarrollar sistemas termosolares de reacción para la conversión de biomasa en gas de síntesis.

La tecnología concentra la luz del sol para calentar rápidamente la biomasa (como hierba, sorgo, restos de madera y algas) en presencia de vapor a

más de 2000 °F para producir el gas de síntesis, que contiene principalmente hidrógeno y monóxido de carbono. Después se procesarán estos componentes para producir hidrógeno, combustible líquido o productos químicos. El uso de energía solar evita la necesidad de quemar una parte de la biomasa para proporcionar energía para las reacciones de gasificación.

Los participantes del consorcio diseñarán y pondrán en práctica sistemas solares de receptor/reactor para la conducción, controlar el proceso y realizar el análisis para identificar oportunidades de comercialización a corto plazo. El consorcio también desarrollará un protocolo de las cosechas de biomasa (como switchgrass –biomasa herbácea– y algas) que pueden ser cultivadas en áreas semiáridas y áridas y donde la energía solar es habitual.

Abengoa Bioenergía Nuevas Tecnologías, situada en San Luis, Missouri, aportará la gestión de gasificación de biomasa comercial a la investigación. Abengoa Solar, situada en Lakewood, Colorado, aportará su experiencia en tecnología solar comercial a la investigación.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Bioenergía en los primeros nueve meses de 2008 ascendió a 6.335 personas, principalmente debido a Bioenergía Brasil (Dedini).

5.3 Servicios Medioambientales

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales y en la gestión y generación del agua. Gestiona más de 2,5 millones de t de residuos, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 1,2 millones de t, con lo que se evita la emisión de más de dos millones de t de CO₂ al año. Tenemos capacidad para desalar 1.000.000 m³ de agua al día, lo que equivale al abastecimiento de 4,5 millones de personas.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua.



Los principales acontecimientos en las áreas en las que opera el Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales durante los nueve primeros meses de 2008, fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- Hasta el tercer trimestre de 2008 se han tratado 251.000 t de residuos con contenido en aluminio, lo que representa un incremento del 18% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Befesa Reciclaje de Residuos de Aluminio y Qualitas Equity Partners, han firmado un contrato de financiación sin recurso a largo plazo por importe de 120,0 M€, con objeto de refinanciar la adquisición de Alcasa (Aluminio Catalán), atender sus necesidades de circulante y obtener fondos para afrontar nuevas oportunidades de crecimiento. La financiación ha sido otorgada por un sindicato de cinco entidades integrado por Caja Madrid, BBVA, Banco Popular, Bank of Scotland y KBC.

Befesa Aluminio ha sido seleccionada para suministrar tres máquinas de colada para la nueva planta de reducción de aluminio, asociada a una central de generación de energía, de EMAL (Emirates Aluminium Company Limited), que será construida en el puerto de Califa en Abu Dabi (Emiratos Árabes Unidos). El importe del contrato es superior a los 5,5 M€.

Befesa Aluminio ha sido seleccionada para suministrar cinco máquinas de colada para la producción de lingotes de aluminio, como parte del proyecto de expansión de la nueva fundición de aluminio de Vedanta, en Jharsuguda (India), por un importe superior a los 12 M\$. Vedanta Resources plc es uno de los principales grupos empresariales indios, con una actividad diversificada e integrada en el sector de los metales y de la minería.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.**- Hasta el tercer trimestre de 2008 se han tratado 505.000 t de residuos de acero y galvanización, suponiendo un incremento del 12,5% respecto a las 449.000 t tratadas en ejercicio anterior.

Durante el primer trimestre del ejercicio se cerraron los acuerdos de abastecimiento de polvos de acerías que garantizan el funcionamiento de las plantas a su total capacidad. En este sentido es de destacar el acuerdo alcanzado con Outokumpu para el tratamiento en nuestra planta de Valera de 30.000 t de stock histórico de polvos de filtro provenientes de su acería de inoxidable en Tornio (Finlandia).

Asimismo, en el mes de junio se ha concluido con el cierre de los términos de venta del oxido waelz del ejercicio 2008 con la práctica totalidad de clientes.

- ◆ **Gestión de Residuos de Industriales.**- Durante los nueve primeros meses de 2008 se han tratado 904.000 t de residuos industriales, cantidad superior en un 12,4% a la tratada en el mismo periodo de 2007, cuando se trataron 804.000 t.

Con fecha 1 de febrero, Befesa ha formalizado la venta del terreno donde se encuentra su planta de desulfuración, en actividad, a Iurbenor Promociones, S.A., por más de 44 M€, dentro del Plan Especial de Reforma Interior Sefanitro (PERI) del municipio de Barakaldo (Bizkaia). A Iurbenor se le hará entrega del terreno en un plazo que garantiza el traspaso de la actividad a una nueva ubicación, lo que permite continuar la plena operatividad de la planta actual, todo ello compaginado con el desarrollo urbanístico que de la zona va a llevar a cabo Iurbenor Promociones, S.A. Gracias al mantenimiento de la actividad de la planta actual de Befesa se evitará el cierre de la misma y, por lo tanto, una repercusión en los puestos de trabajo. Befesa dispone ya de una reserva de terreno en el Puerto de Bilbao, para el que está tramitando actualmente la correspondiente autorización ambiental.

El pasado 12 de mayo, la autoridad sanitaria regional de Chile otorgó a Soluciones Ambientales del Norte, filial de Befesa Chile, el permiso de funcionamiento de la planta de tratamiento de residuos peligrosos y no peligrosos. La planta se ubica en el desierto de Atacama, uno de los más áridos del mundo, a 120 kilómetros al interior de la ciudad de Antofagasta y a 1.600 kilómetros de la capital Santiago, emplazada en un terreno de 40 hectáreas.

- ◆ **Agua.**- Hasta el tercer trimestre de 2008 se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destaca:

La Empresa de Gestión Medioambiental, S.A (Egmasa), ha adjudicado a Befesa el contrato por la ejecución de las obras de ampliación y modernización de la Estación Depuradora de Aguas Residuales (EDAR) de Jerez de la Frontera, en Cádiz, por un importe superior a los 9 M€. En la EDAR de Jerez se tratan todas las aguas residuales que se generan en las ciudades de Jerez, Guadalcaín, Estella, Los Albarizones, La Corta y El Portal, antes de su vertido al río Guadalete. Esta actuación, beneficiará a una población de más de 250.000 habitantes.

La Empresa Metropolitana de Abastecimiento y Saneamiento de Aguas de Sevilla (Emasesa), ha adjudicado a Befesa, en UTE con Agua y Gestión de Servicios Ambientales, S.A., el mantenimiento, la conservación y la explotación de la Estación Depuradora de Aguas Residuales (EDAR) de Tablada, por un importe superior a los 7,5 M€. La EDAR de Tablada, en servicio desde 1990, se encuentra al oeste de la ciudad de Sevilla y trata las aguas residuales procedentes del Barrio de Los Remedios. Esta depuradora, basada en un tratamiento convencional con fangos activos a media carga, digestión anaerobia y deshidratación mecánica de lodos con cogeneración, tiene un caudal medio diario de 50.000 metros cúbicos al día, beneficiando a 200.000 habitantes.

Depuradora del Baix Llobregat, S.A. (Depurbaix) ha adjudicado a Befesa, en UTE con Acsa Infraestructuras, S.A., el contrato de proyecto y obras de la

Planta Desalobrador de parte del efluente tratado en la depuradora del Baix Llobregat, por un importe superior a 13,0 M€. Esta actuación forma parte de un conjunto de obras realizadas con el objetivo de mejorar la calidad del agua del efluente vertido en el Delta del río Llobregat por la EDAR del Baix Llobregat y de reutilizarlo para diferentes usos tales como mantenimiento del caudal ecológico del río, suministro de agua a humedales de la zona y creación de una barrera contra la intrusión salina. Con este objeto, se proyecta una planta desalobrador de 2.700 m³/h utilizando la tecnología de electrodiálisis reversible, lo que permitirá la reducción de la conductividad para el uso del efluente de la EDAR para riego agrícola.

La Algerian Energy Company (AEC), sociedad estatal argelina, ha ratificado la adjudicación del proyecto para el diseño, la construcción, la financiación y la explotación por veinticinco años de la desaladora de agua de mar de Tenés – Chlef a Befesa Agua. La inversión para el desarrollo de la planta, que se construirá en la ciudad argelina de Tenés (región de Chlef), en la costa del Mediterráneo a 200 km de Argel, es superior a los 232 M\$. La desaladora tendrá una capacidad de producción de 200.000 m³ de agua al día, que permitirán abastecer a una población de 800.000 personas y utilizará la tecnología de ósmosis inversa. Befesa realizará esta actuación bajo la modalidad de DBOOT (Design, Build, Own, Operate and Transfer), en el marco de una empresa mixta hispano-argelina, en la que tendrá una participación del 51%, mientras que el 49% restante estará controlado por la Algerian Energy Company. El proyecto estará financiado en un 80% por bancos argelinos, incluido Crédit Populaire d'Algerie (CPA), y en un 20% por Befesa y AEC. Tanto el diseño y la construcción en la modalidad de llave en mano de la planta como su operación por veinticinco años será responsabilidad en un 100% de Befesa Agua. Los ingresos por la venta de agua durante este periodo serán de más de 50 M\$ anuales, lo que supone ingresos totales superiores a los 1.400 M\$.

El Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino, a través de la Dirección General del Agua, ha adjudicado a Befesa la ejecución de las

obras del colector interceptor general del río Sar, correspondientes al tramo entre Pontepedriña y la depuradora de Silvouta en Santiago de Compostela (La Coruña), por un importe superior a los 20 M€. Esta actuación responde a los principios del Programa Agua (Actuaciones para la Gestión y la Utilización del Agua) del ministerio, que incluyen actuaciones para la mejora de la gestión y del suministro de agua, acordes con las necesidades existentes y futuras, ligadas al desarrollo de los territorios de forma sostenible en términos económicos, sociales y ambientales. El proyecto tiene como objetivos la remodelación del actual sistema de saneamiento y el control de las aguas de tormenta de las cuencas vertientes al río Sar en el tramo citado, para incorporar los vertidos directos existentes a la red de colectores secundarios.

Befesa Agua ha resultado adjudicataria del contrato para el diseño y la construcción de una planta de tratamiento de efluentes industriales en la factoría de Fertiberia en Huelva (España), por un importe superior a los 3 M€. Esta solución, que se enmarca en el plan de actuación de regeneración medioambiental que Fertiberia realiza en las Marismas del Rincón, le permitirá a la empresa poder tratar las aguas ácidas procedentes de las balsas de apilamiento de fosfoyesos.

El Consorcio de Aguas de Busturialdea, empresa pública responsable del abastecimiento y del saneamiento de veinte municipios del interior de la provincia de Vizcaya (España), ha adjudicado a Befesa Agua, en UTE con la empresa Construcciones Intxausti, las obras del colector general de la margen izquierda de la ría de Mundaka, en el tramo comprendido entre este municipio y la depuradora de Lamiarán, por un importe cercano a los 2 M€.

La Consejería de Fomento de la Junta de Extremadura, que ostenta las competencias en materia de infraestructuras hidráulicas y transportes de esta comunidad autónoma, ha adjudicado a Codesa (filial de Befesa), en UTE con la empresa Magetasan, la construcción de la estación depuradora

de aguas residuales (EDAR) y los colectores de Santa Amalia, en Badajoz (España), por un importe superior a los 2,5 M€.

Aguas del Ter de Llobregat, empresa pública dependiente de la Generalitat de Cataluña, ha adjudicado a Befesa, en UTE con ACSA, la ejecución de las obras de la arteria que unirá el Ramal Sant Celoni con el Ramal Hostalric por un importe superior a los 26 M€. Esta arteria forma parte de un conjunto de actuaciones para conectar la desaladora de Tordera con la potabilizadora del Ter de Llobregat, con las que, a corto plazo, se solucionarán los problemas de abastecimiento de más de 20.000 habitantes de esta zona. El proyecto adjudicado incluye el tramo de conducción que conecta la derivación prevista para el municipio de San Celoni, situado en la comarca del Vallés Oriental, con la derivación prevista para los municipios de Hostalric y Sant Feliu de Buixalleu, en la comarca catalana de la Selva. La longitud total del tramo es de 16,7 km.

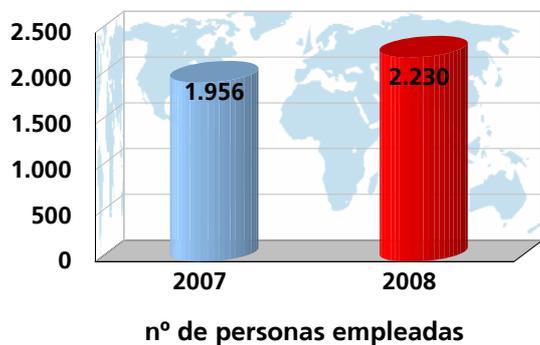
La sociedad estatal dependiente del Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino, Depurbaix, ha adjudicado a Befesa Agua, en UTE con ACSA, la ejecución de las obras relativas al bombeo y la conducción a la Vall Baixa para la reutilización del efluente de la estación de depuradora de aguas residuales (EDAR) del Baix Llobregat, por un importe superior a los 3,5 M€.

La empresa municipal Aguas de Reus, S.A., que gestiona el ciclo integral del agua en este municipio, ha adjudicado a Befesa Agua, en UTE con Moix Serveis i Obres SL., la ejecución de las obras de ampliación de la estación de tratamiento de agua potable (ETAP) de Reus, en Tarragona, por un importe superior a los 3 M€.

Con fecha 13 de octubre, Befesa Medio Ambiente anunció el acuerdo alcanzado para la adquisición, a través de su filial Befesa Agua, del cincuenta y uno por ciento de la compañía estadounidense NRS Consulting Engineers, dedicada a la ingeniería y a la construcción de plantas de agua. NRS Consulting Engineers es una de las ingenierías líderes en el sector de la

desalación de agua subterránea y salobre en Texas, donde ha diseñado aproximadamente el treinta por ciento de las instalaciones que dicho estado dispone para el tratamiento de este tipo de agua, y es la única que diseña, construye y realiza el pilotaje de los proyectos de desalación. NRS Consulting Engineers también lleva a cabo el diseño y la construcción de otras instalaciones para el abastecimiento, la depuración, la reutilización, la gestión de regadíos y otros métodos avanzados para el tratamiento de aguas superficiales y subterráneas. Tiene una cifra de negocio de 7,5 M\$ e incorporará un equipo de 40 profesionales altamente cualificados. Esta adquisición permitirá aprovechar las sinergias en cuanto a capacidad y experiencia de ambas empresas para desarrollar grandes proyectos de desalación, sobre todo en los estados con mayor potencial como Texas, California y Florida, mediante tecnologías y soluciones sostenibles que mejoran la eficiencia integral en todo el ciclo del agua.

Evolución de la Plantilla



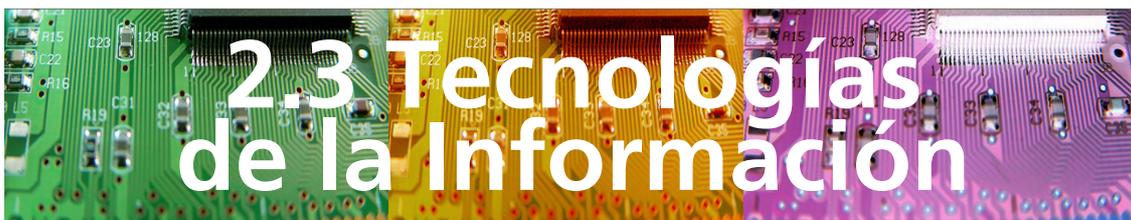
La plantilla media hasta el tercer trimestre de 2008 ascendió a 2.230 personas, un 14,0% más que en el mismo periodo de 2007.

5.4 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía de tecnologías de la información para un mundo sostenible y seguro, es especialista en productos, servicios y soluciones integradas de alto valor añadido destinados a los sectores de la energía, el transporte, el medio ambiente y las Administraciones Públicas, así como a Global Services. Su innovadora tecnología y su experiencia demostrada contribuyen a gestionar de forma eficaz y segura los procesos operativos y de negocio de las empresas líderes mundiales.



A partir de las Tecnologías de la Información... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente.



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabajamos durante el tercer trimestre de 2008 son los siguientes:

Energía

- ◆ Contrato con Petroproducción, en Ecuador, para el suministro, instalación, construcción, prueba y puesta en marcha del sistema SCADA en el Distrito Amazónico. El objetivo del proyecto es la implantación de un Centro de Control Maestro que, junto con una serie de equipos para la adquisición de instrumentación y distribuidos a lo largo de las distintas estaciones sub-eléctricas proporciona operaciones en tiempo real y gestión de la información histórica, así como aplicaciones para la optimización de la producción, la gestión de información geográfica, y la distribución y generación de energía eléctrica.

Importe del contrato: 13 M€.

- ◆ Contrato con ADMA Opco, en Abu Dhabi, para instalar el sistema SCADA en dos de los mayores campos petrolíferos offshore en el mundo, Zakum y Umm Shaif. Telvent ha logrado la parte FAT (realización de las pruebas de aceptación de fábrica) del proyecto, concretamente en relación con el DCS (Distributed Control System) de las dos principales plataformas, además de 94 torres de extracción.

Importe del contrato: 7 M€.

- ◆ Contrato con Adif para el suministro, instalación y puesta en marcha de los sistemas de control de catenaria de la expansión de la línea de Alta Velocidad Madrid-Barcelona hasta Figueras. Estos sistemas gestionarán todas las líneas de suministro de energía a la línea ferroviaria.

Importe del contrato: 6 M€.

- ◆ Contrato con Keystone, (joint venture de TransCanada Ductos y Conoco Phillips) en los Estados Unidos y Canadá, para proporcionar Transient Model, Operator Trainer Simulator, Leak Detection, SCADA, Liquids Applications, y un OSISoft PI Historian para el nuevo oleoducto que transportará crudo desde Alberta, en Canadá, a la zona del Medio Oeste de Estados Unidos.

Importe del contrato: 5,2 M€.

- ◆ Contrato con IGDAS (Distribuidora de Gas de Estambul Co), para automatizar la red municipal de distribución de gas natural que abastece a más de tres millones de clientes. En 2003, Telvent, como líder de una joint venture, se adjudicó el presente contrato y la aceptación final se hizo efectiva a partir de mayo de 2008. Telvent suministró los siguientes productos y soluciones para mejorar la seguridad, la exactitud de los datos y la información en tiempo real: la más reciente OASYS UX versión 6.3 en configuración triple redundante; GMAS - Gas Gestión y Análisis de Sistema; MDS - (Software de Distribución de Mensajes); centro de control principal; copia de seguridad de emergencia del Centro de Control, PCs del Jefe de Centro (Field Terminal Center) en 30 localidades; 615 SCADAPack RTUs; y herramienta de generación de informes.

Importe del Contrato: 4,6 M€.

- ◆ Contrato con Alcoa c/o Fluor Global Services, en los Estados Unidos, para actualizar a DNA y S2300. Fluor Corporation es una de las compañías de propiedad pública más grandes del mundo, dedicadas a la ingeniería, adquisiciones, construcción, mantenimiento y servicios.

Importe total del contrato: 2 M€.

- ◆ Contrato con Baltimore Gas & Electric, en los Estados Unidos, para sustituir su sistema SCADA de distribución de gas por un sistema OASyS DNA 7.5 con aplicaciones de gas. Este contrato corresponde a uno de los clientes de

OpenVector restantes que hemos estado esperando a actualizar a OASyS DNA.

Importe del contrato: 1,8 M€.

- ◆ Contrato con Abener para el suministro del DCS para la central de potencia de la planta solar de Argelia. El alcance cubre no solo el suministro del sistema de control sino también la ingeniería, programación y servicios de puesta en marcha del sistema que gestionará la planta.

Importe del contrato: 0,8 M€.

- ◆ Contrato con Delmarva, una filial de Pepco Holdings Inc. (PHI) Service Company, en Estados Unidos para completar un proyecto de actualización del sistema SCADA. Delmarva es un cliente actual de Telvent con sede en Wilmington, Delaware. El proyecto consiste en la actualización del OASyS 6.2 NT a un sistema de línea base OASyS DNA 7.5. Utilizan actualmente 16 RTU de Telvent a lo largo de su gasoducto de transporte de gas natural. El plazo de ejecución es de 9 meses.

Importe del contrato: 5,2 M€.

- ◆ Ampliación del contrato del sistema de Gestión y Control de información en tiempo real para los Centros Principales de Operación (CPOC) de las Plataformas de Producción del Ku-Maalob-Zaap, Proyecto Scada KMZ., Centro de Monitoreo del Activo (CMA) y Centro de Entrenamiento del Activo (CEA) situados a 80 kilómetros de la isla del Carmen en el estado de Campeche, en México, para PEMEX Exploración y Producción.

- ◆ Contrato con Abengoa Bioenergía, en Francia, para desarrollar una aplicación que gestione las operaciones de descarga en su planta de bioetanol situada en Lacq, Francia. Telvent ha terminado correctamente el SAT de este proyecto que incluye: sistema OASyS SCADA totalmente redundante; interfaz con ERP para la recepción, validación y programación de órdenes de carga, interfaz con controladores de carga para la supervisión y control del proceso de carga en el modo de tiempo real.

- ◆ Contrato con Grand Bahama Power Company, en las Bahamas, para actualizar un servidor dual. Grand Bahama Power Company suministra energía eléctrica a la isla de Gran Bahama, es una empresa de servicios totalmente integrada que da servicio a los 45.000 residentes de la isla.
Importe del contrato: 0,3 M€.
- ◆ Contrato con Williams Electric (WEC) para la Marina de EE.UU. para la extensión de servicios de apoyo. WEC es un distribuidor autorizado de Telvent de sistemas SCADA y ha establecido un contrato GSA con el Gobierno de los EE.UU. para el equipamiento y mano de obra, asociados con la instalación de los componentes de Telvent. WEC ha instalado un SCADA con 30.000 puntos de distribución eléctrica para la Marina de los EE.UU. en San Diego, California.
- ◆ Contrato con ArcelorMittal, en Estados Unidos, para actualizar un sistema SCADA ya existente de Telvent.
- ◆ Contrato con la Agencia de Transporte de Nueva York, NYCTA (New York City Transit Agency), en los Estados Unidos, para proporcionar el mantenimiento de un sistema OASYS durante dos años. La Agencia de Transporte de Nueva York está integrada en la Agencia Metropolitana de Transporte (Metropolitan Transportation Agency, MTA) y es la mayor agencia de todas las que forman parte de ella.
- ◆ Contrato de mantenimiento con Pioneer Rural Electric, en los Estados Unidos. Pioneer sirve a casi 16.000 miembros consumidores, y tiene más de 2500 kilómetros de línea de distribución.
- ◆ Contrato con Exelon Power Team, en Estados Unidos, para prestar apoyo a sus RTU de SAGE y a su red de comunicaciones que cubre la totalidad de Estados Unidos. Exelon Power Team ocupa un puesto destacado en el sector de energía al por mayor. Vende la electricidad producida en plantas de generación de la compañía matriz Exelon mediante contratos de corta y larga duración. Otras operaciones incluyen los contratos de suministro de

energía en el mercado abierto. Exelon Power Team es también responsable del suministro de electricidad al por mayor a las compañías eléctricas reguladas de Exelon y proporciona servicios de gestión de riesgos.

- ◆ Renovación del contrato de Mantenimiento Preventivo y Correctivo para los Sistemas de Control de Gas Natural de México basados en el Scada Oasys. Telvent pone a disposición de Gas Natural los servicios de ingeniería y asesoría para el mantenimiento preventivo y correctivo del Sistema de Teleinformación y Administración de Redes de los Centros de Control Principal y de Emergencias ubicados en Monterrey Nuevo León y en Toluca, respectivamente. Asimismo, Gas Natural se beneficia de servicios de mantenimiento correctivo como son el soporte de primer nivel 7x24, el soporte en sitio con un máximo de respuesta de 48 horas o la solución remota de incidencias online.

Transporte

- ◆ Contrato con la Autoridad de Transporte Metropolitano de Puentes y Túneles (MTA Bridges & Tunnels) de Nueva York en Estados Unidos, para el mantenimiento del sistema de peaje electrónico E-ZPass. El contrato incluye la mejora, renovación y mantenimiento de los sistemas de peaje E-ZPass dispuestos en los siete puentes y los dos túneles que gestiona la MTA B&T, y que cuentan con vías de peaje electrónico (E-ZPass) y manuales. Para ello, Telvent implementará su sistema ROMS.
Importe del contrato: 21,3 M€.
- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico, en España, para la prórroga de Servicio de Mantenimiento y Trabajo de Adecuación de las Instalaciones de Regulación, Postes SOS y Control de Tráfico en las Carreteras Dependientes del Centro de Gestión de Tráfico de Madrid. Es una prórroga por dos años
Importe del contrato: 15,5 M€.

- ◆ Contrato con Acciona Brasil (a través de su nueva Concesionaria Rodovia do Aço S.A.), en Brasil para el suministro, instalación y puesta en marcha de un sistema de ITS compuesto de subsistemas de CCTV, control de velocidad y centro de control. El subsistema de CCTV tendrá 84 cámaras digitales de televisión ubicadas al largo de 200 Km de autopista. El subsistema de control de velocidad contará con 10 puntos de medición de velocidad equipados con radares capaces de medir la velocidad en 2 carriles y registrar imágenes de los coches con exceso de velocidad. Todos los equipos estarán conectados con un centro de control ubicado en la ciudad de Vassouras.
Importe del contrato: 1,9 M€.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico (DGT) en España, para el suministro de un Sistema de Grabación y Transmisión Digital de Vídeo. El proyecto define los requisitos técnicos necesarios para la adquisición de un sistema de grabación y transmisión de video, basado en tecnología IP, capaz de grabar y archivar las imágenes recibidas de las cámaras de vídeo que la DGT tiene ya instaladas por las carreteras de España para su vigilancia. La característica principal de este sistema será su operación automática, limitándose las necesidades de un operador a la gestión de las alarmas del sistema, a la búsqueda y reproducción de imágenes de incidentes, a los cambios de configuración y a la gestión de mantenimiento.
Importe: 1,4 M€.

- ◆ Contrato con el Departamento de Transporte de Missouri en Chesterfield (Estados Unidos), para el suministro de servicios de gestión de proyectos incluyendo a un Supervisor de TMC (Traffic Management Center), Operadores y Operadores Senior para operar 24 horas al día, 7 días a la semana el Portal Guía (Gateway Guide) del Centro de Control de Tráfico.

- ◆ Contrato con Bidegi, en España, para la ejecución de las obras del Proyecto para la instalación del equipamiento del peaje de la estación de Orio en la Autopista AP-8. Dicho contrato incluye el suministro e instalación del

sistema de peaje, sistema de comunicaciones, sistema de detección de colas, energía y obra civil en la estación de cobro de peaje de Orio, en la autopista AP-8.

- ◆ Contrato con Autoridades Portuarias Independientes, en México, para la Adquisición, Instalación, Capacitación y Puesta en marcha de dos Estaciones Remotas de Radar (Tipo X) en los puertos de Lázaro Cárdenas y Manzanillo.
- ◆ Ampliación del contrato con el Ayuntamiento de Oviedo, en España para el mantenimiento de las instalaciones semafóricas de Noviembre de 2008 hasta Noviembre de 2009.
- ◆ Contrato con Ayuntamiento de Málaga, en España para la centralización de la red semafórica, medidores y cámaras de la zona13. Dicho contrato consiste en la sustitución del obsoleto sistema de control de semáforos en dicha zona, por uno de modernas técnicas de control que permita mejorar sustancialmente la gestión del tráfico.
- ◆ Contrato con Itinere, en España para el Suministro de antenas de telepeaje. El contrato responde a los trabajos de suministro de antenas de telepeaje.
- ◆ Contrato con Metro Ligero Oeste, en España, para el suministro e instalación de máquinas expendedoras y dispositivos de cancelación de títulos de transporte para la nueva estación de Aravaca de Metro Ligero. El proyecto consiste en cerrar la nueva estación con siete equipos acceso a la estación así como tres equipos de venta automática.
- ◆ Ampliación del contrato con el Ayuntamiento de Valladolid, en España para el mantenimiento de las instalaciones semafóricas de Octubre de 2008 hasta Diciembre de 2008.
- ◆ Contrato con Donsheng District Traffic Police, en China para el suministro y puesta en marcha de 33 reguladores RBY. Este contrato es la ampliación de

un contrato previo financiado mediante una ayuda FAD. Lo que nos permite afianzarnos en la región y demostrar que nuestro sistema puede ser competitivo en precio/prestaciones con otros sistemas locales.

Medio Ambiente

- ◆ Renovación del contrato con la Consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, en España, para el Mantenimiento de la Red de Vigilancia y Control de la Calidad Ambiental de Andalucía. Mediante este contrato Telvent se hará cargo del mantenimiento y operación de más de 200 puntos de medida de calidad ambiental, incluidas las redes privadas adheridas a la Administración Andaluza, y del Centro de Control.
Importe del contrato: 2,8 M€.

- ◆ Contrato con el Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino. Dirección General del Agua, en Valladolid para la ejecución del Anteproyecto en la Esclusa 42 del Canal de Castilla en Valladolid. Se trata de la contratación del Anteproyecto para el concurso de elaboración de proyecto y ejecución de la remodelación del edificio principal, reordenación de toda la parcela y nueva construcción de almacén, garaje, laboratorio e instalaciones auxiliares para el centro de control de Cuenca en la Esclusa 42 del Canal de Castilla en Valladolid.

- ◆ Prorroga del contrato con la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), en España, para el Servicio de Mantenimiento de los Equipos de Observación Meteorológica en Aeropuertos y Bases Aéreas. Se trata de la prestación de servicios al Instituto Nacional de Meteorología para el mantenimiento correctivo de los equipos meteorológicos aeronáuticos en los aeropuertos y bases aéreas.
Importe del contrato: 1,2 M€.

- ◆ Contrato con la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), en España, para el suministro e instalación de un Sistema de Ayudas Meteorológicas Aeronáuticas para la Base Aérea y el Aeropuerto de Zaragoza. Se trata del

suministro e instalación de equipamiento meteorológico aeronáutico para equipar la base aérea y el aeropuerto de Zaragoza. En el alcance se incluyen tres estaciones meteorológicas ubicadas junto al umbral de pista que recogen los datos en tiempo real y son enviados para su procesamiento a la oficina meteorológica aeronáutica y al resto de dependencias del aeropuerto y la base aérea.

- ◆ Contrato con la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), en España para el suministro e instalación de equipamiento meteorológico aeronáutico para adaptación a categoría II/III de ILS del Aeropuerto de Gerona. Se trata del suministro e instalación de equipamiento meteorológico aeronáutico para proporcionar un sistema de ayuda a la navegación que facilite al aeropuerto de Gerona operar en categoría II/III. En el alcance se incluyen tres estaciones meteorológicas equipadas con transmisores de doble base de la marca Telvent, modelo Revolver.
- ◆ Contrato con la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), en España, para el suministro e instalación de un Sistema de Ayudas Meteorológicas para la Base Aérea de Talavera la Real, Badajoz. Se trata del suministro e instalación de equipamiento meteorológico aeronáutico para dotar la base aérea de Talavera la Real. En el alcance se incluyen dos estaciones meteorológicas ubicadas junto al umbral de pista que recogen los datos en tiempo real y son enviados para su procesamiento a la oficina meteorológica aeronáutica y al resto de dependencias de la base.
- ◆ Contrato con Alberta Transportation, en Canadá, para un estudio de expansión de la red de Alberta RWIS que está actualmente gestionada y mantenida por Telvent. En el presente contrato se determinará la ubicación de las próximas veinte estaciones RWIS que se añadirán a la red de Alberta RWIS en el futuro. El proyecto incluye un macro estudio de alto nivel, talleres con grupos regionales de transporte y personal de mantenimiento de carreteras, y un micro de estudio con visitas sobre el terreno. Además, Telvent proporcionará un informe de las nuevas tecnologías RWIS para que Alberta Transportation lo tenga en consideración.

- ◆ Contrato con Abener Energía S.A., en Marruecos para la contratación de un sistema de CEM (Continuous Emission Monitoring) en la planta de Ciclo Combinado con Campo Solar integrado en Ain Beni Mathar. El proyecto incluye el suministro, instalación y puesta en operación de un sistema de monitoreo continuo de emisiones, formado por un conjunto de equipos que permiten realizar la medida de gases y partículas emitidos por cada una de las chimeneas de la planta. Los datos son registrados y presentados localmente en el sistema de adquisición de datos Ambitel, de la familia Telvent.
- ◆ Contrato con Abener Energía S.A., en España para el suministro e instalación de cinco estaciones meteorológicas en el campo solar de Solnova 1 y otras cinco en el de Solnova 3, para medir y registrar variables meteorológicas. Una estación estará situada junto al ciclo de potencia del campo solar y las otras cuatro en el perímetro de la central. Las situadas junto al ciclo de potencia son estaciones más completas, mientras que las situadas en el perímetro de la central son estaciones secundarias.

Administraciones Públicas

- ◆ Contrato con Servicio de Salud de Castilla-La Mancha (Sescam), en España, para modernizar y ampliar los actuales Sistemas de Información e infraestructuras de los centros de salud de atención primaria de Castilla La Mancha; un total de 883 centros de atención sanitaria divididos en 190 centros de salud y 693 consultas locales.
Importe del contrato: 7,8 M€.
- ◆ Contrato con el Servicio Andaluz de Salud para la implantación de una plataforma de almacenamiento centralizada de las imágenes médicas generadas en los centros sanitarios de Andalucía.
Importe del proyecto 1,8 M€.
- ◆ Contrato con Hospital Universitario Virgen del Rocío, en España, para Suministro e implantación de un sistema integrado de diagnóstico por

imagen. El conjunto de Hospitales Universitarios Virgen del Rocío es el Centro Sanitario más importante de Andalucía y uno de los más importantes de España y Europa.

Importe del contrato: 1,4 M€.

- ◆ Contrato con Servicio Andaluz de Salud, en España para el mantenimiento correctivo y evolutivo de los sistemas de información de Telvent desplegados en la red de Hospitales del SAS.

Importe del contrato: 1,2 M€.

- ◆ Contrato con el Ministerio de Administraciones Públicas en España para el mantenimiento evolutivo, preventivo y correctivo de @Firma. El presente contrato cubre el desarrollo de nuevas funcionalidades sobre @Firma, así como su mantenimiento preventivo y correctivo para el 2008.

- ◆ Contrato con la Diputación de León, en España, para la realización de una consultoría de procedimientos administrativos dentro del "plan Avanza". El contrato incluye la realización de la consultoría de simplificación y racionalización de procedimientos administrativos, y la implantación y puesta en funcionamiento de la plataforma para dar soporte a la administración electrónica.

Global Services

- ◆ Contrato con Telefónica Soluciones, en España para el alojamiento de su plataforma, espacio para oficinas y almacén así como los servicios necesarios para la mejora del servicio facilitado a sus clientes finales, todo ello gracias a la seguridad del centro de datos, capacidad de respuesta por parte de Telvent y a una plataforma de primer nivel.

Importe del contrato: 4 M€.

- ◆ Contrato con Jazztel, en España para los servicios de externalizado del back-up remoto y gestión de sus sistemas de almacenamiento lo que va a proporcionar a Jazztel una reducción en sus costes y una mejora en los

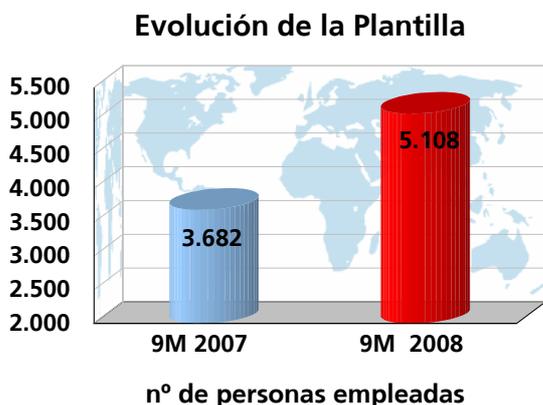
procedimientos de gestión del back-up y almacenamiento. Todo gracias a la experiencia de Telvent en la gestión de externalización y alta disponibilidad y seguridad de sus infraestructuras.

- ◆ Contrato con La Corporación de Radio y Televisión Española (RTVE), en España para servicios adicionales a la renovación de su plataforma tecnológica y los servicios necesarios para la externalización de su portal web 2.0 de información multimedia.

Telvent desarrolla y gestiona 24x7 la plataforma multicanal de contenidos de RTVE y permite nuevas comunicaciones a la vez que incrementa la calidad y capacidad de la oferta audiovisual de RTVE.

- ◆ Contrato con Ydilo en España, para la renovación de los servicios de su plataforma tecnológica en los distintos Centros de Datos de Telvent así como la actualización de los servicios de interconexión en la sala de Meet-Me-Room y manos remotas.
- ◆ Contrato con Jet Multimedia en España para la ampliación del espacio y externalización de su plataforma así como los servicios necesarios para el desarrollo de su actividad e interconexión en la sala Meet-Me-Room con el resto de operadores.
- ◆ Contrato con Deloitte en España para la externalización de su plataforma tecnológica y gracias a la experiencia de Telvent en la gestión de externalización y alta disponibilidad y seguridad de sus infraestructuras, todo ello altamente valorado por el cliente.
- ◆ Contrato con Telecinco en España, para la ampliación de la externalización de su portal web y de sus contenidos audiovisuales, incluyendo soluciones tecnológicas para el alojamiento, la administración y la gestión de servicios IT que permiten a la compañía disponer de una plataforma web corporativa innovadora, segura y con una disponibilidad 24x7

- ◆ Contrato con Grupo Ferrovial en España para la consultoría y migración de su CPD principal y para la ampliación de los circuitos relacionados con la migración.
- ◆ Contrato con Broadband Gibraltar para el alojamiento de su plataforma tecnológica en el Centro de Datos de Telvent y donde se albergan los contenidos y las aplicaciones críticas de Broadband permitiendo un importante ahorro de costes, la disponibilidad inmediata de infraestructuras y el aporte de la experiencia de una compañía especializada en la explotación de edificios técnicos para alojar centros de datos.
- ◆ Contrato con Merrill Lynch, en España para la renovación del contrato de su plataforma de respaldo para los sistemas de información así como para las puestos de Trading (Mesa de mercado) y desde donde recibe servicio en caso de contingencia.
- ◆ Contrato con Maroc Connect, en España para el alojamiento de su plataforma en los Centros de Datos de Telvent así como los servicios necesarios para el desarrollo de su actividad e interconexión en la sala Meet-Me-room con el resto de los operadores alojados en Telvent.
- ◆ Contrato con TICE (Transacciones Internet de Correo Electrónico) en España para la renovación de su plataforma tecnológica, que incluye administración de sistemas y bases de datos, seguridad, acceso a Internet, monitorización y back up.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Tecnologías de la Información en los nueve primeros meses de 2008 ascendió a 5.108 personas, un 38,7% más que en 2007.

5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica, solar y geotermia). Redes y proyectos «llave en mano» de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales.



5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a nuevas contrataciones, adjudicaciones, nuevas plantas y mejoras en los procesos internos que aseguren la calidad de los servicios relativos al área de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa durante los nueve primeros meses de 2008, son los siguientes:

- ◆ A principio del mes de febrero se ha registrado ante la Organización de las Naciones Unidas el «Montevideo Landfill Gas Capture and Flare Project», proyecto en el que participa Zeroemissions gracias a su inversión en el Fondo Español de Carbono.

El acuerdo de compraventa de los Certificados de Reducción de Emisiones (CER) que el proyecto genera es de un millón de CER. Eso significa que a lo largo de los 21 años de operación, se evitarán a la atmósfera un millón de toneladas de CO₂ equivalentes.

- ◆ Abener Energía ha iniciado la construcción de una central de 470 MW de potencia, en Ain-Ben-Mathar, Marruecos.

La principal novedad del proyecto reside en su tecnología. Ain Beni Mathar, es una central híbrida con un campo solar cuya superficie reflectante útil supera los 180.000 m² y tiene capacidad para generar una potencia de 20 MW. El resto proviene de un ciclo combinado, compuesto por dos turbinas de gas de 150 MW cada una, una turbina de vapor de 170 MW, calderas de recuperación y un aerocondensador como equipos principales.

- ◆ Abener Energía está construyendo dos centrales termosolares con tecnología CCP (colectores Cilindroparabólicos) y 50 MW de potencia cada una en Sanlucar la Mayor (Sevilla).

Disponen de 360 colectores cuya superficie reflectiva útil supera los 800 m² cada uno. Son estructuras de espejo con forma parabólica que realizan un seguimiento azimutal del sol, concentrando las radiaciones sobre un tubo por cuyo interior circula un fluido portador de calor.

Cada una de las centrales alcanza 114 GWh anuales de producción eléctrica estimada, lo que equivale al consumo de 30.000 hogares. Además, gracias a la tecnología CCP evita la emisión de cerca de 90.000 toneladas de CO₂ anuales.

- ◆ Instalaciones Inabensa, S.A., filial de instalaciones de Abeinsa, construirá en UTE, la catenaria y los sistemas asociados al tramo ferroviario de alta velocidad (AVE), Montilla del Palancar-Valencia y Montilla del Palancar-Albacete para el Administrador de Infraestructuras Ferroviarias (Adif), por un importe superior a los 90 M€.
- ◆ La Agencia Andaluza de la Energía adjudicó las obras de construcción de su nueva sede a la UTE de la que forma parte Inabensa, por importe de 11,8 M€. El proyecto concibe una estructura medioambientalmente sostenible que consumirá un 60% menos de energía que un edificio de las mismas características.
- ◆ Asimismo, Adif a adjudicado a Inabensa en UTE, la ejecución de las obras relativas a la construcción, suministro, montaje, puesta en servicio y mantenimiento de las tres subestaciones eléctricas de tracción y sus centros de autotransformación asociados para la línea de alta velocidad Madrid-Zaragoza-Barcelona-Frontera Francesa, ofreciendo así un suministro de energía eléctrica con las necesarias condiciones de fiabilidad y garantía requeridas. El importe del contrato asciende a, aproximadamente, 57 M€.
- ◆ Inabensa Abu Dhabi ha sido adjudicataria del contrato para la ampliación de la red eléctrica de la zona oeste de Abu Dhabi. El proyecto, por un importe de 15,5 M€, incluye el suministro y la instalación de diez nuevas

subestaciones transformadoras de distribución 33/11 kV y otras diez a ser recolocadas o desmontadas.

Abengoa Brasil

- ◆ La Agencia Nacional de Energía Eléctrica de Brasil, Aneel, ha adjudicado al Consorcio Amazonas, integrado en un 47,8% por Abengoa Brasil, la explotación de la línea de transmisión eléctrica entre las poblaciones de Oriximiná, Itacoatiara y Camiri, con una potencia de 500 kV y una longitud de 586 kilómetros. La concesión contempla la construcción de las instalaciones, y su posterior explotación y mantenimiento por un período de 30 años. La inversión estimada del contrato asciende a 565,5 MR\$.

El proyecto, además, contempla la construcción de dos subestaciones nuevas y la ampliación de una subestación existente, y se ejecutará en un plazo de 36 meses. Los trabajos se desarrollarán en la margen izquierda del río Amazonas.

La línea servirá para suministrar la energía generada con fuentes hidráulicas a Manaus, capital del estado de Amazonas e importante centro productivo y tecnológico del noroeste brasileño, que actualmente se abastece de la energía generada con centrales diesel.

Con esta nueva concesión, Abengoa supera ya los 6.000 kilómetros de líneas de transmisión propias, que mantiene y opera en Brasil, Chile y Perú.

Abengoa México

- ◆ Abengoa México se ha adjudicado en consorcio el contrato para la construcción e instalación de una línea de transmisión con una longitud de 74 kilómetros de línea de doble terna y tendido de una línea existente en 207,7 km, ambas en 400 kV, así como la ampliación de 9 alimentadores de 3 subestaciones en 230 kV en los estados de Guerrero y Michoacan, por un monto aproximado de 75 M\$ de Estados Unidos.

- ◆ Asimismo, Abengoa México, ha sido adjudicataria de la construcción de 2 entronques de 1,3 km. de línea y 2 subestaciones eléctricas con 4 alimentadores de 400 kV y 2 alimentadores en 230 kV con una capacidad de 875 MVA y 175 MVA de compensación inductiva, en el estado de Sinaloa, por importe, aproximado, de 42 M\$ de Estados Unidos.

Abengoa Perú

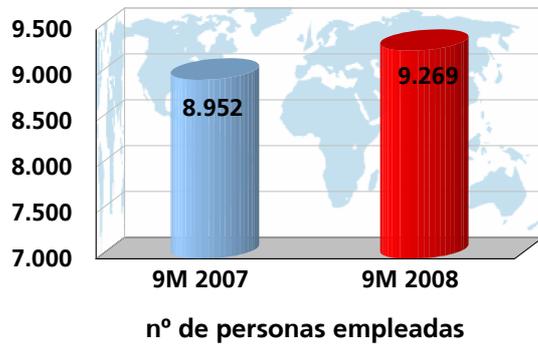
- ◆ La agencia para la promoción pública de la inversión en Perú, Proinversión, ha adjudicado a Abengoa Perú la concesión para la explotación de la línea de transmisión eléctrica entre las poblaciones Carhuamayo-Paragsha-Conococha-Huallanca-Cajamarca-Cerro-Corona-Carhuaquero, con una potencia de 220 kV y con una longitud de 670 Km. La inversión del contrato estimada por Proinversión, supera los 250 M\$, en los que se incluye la construcción, la operación y el mantenimiento de dicha línea de transmisión por 30 años.

Comemsa

- ◆ Comemsa, filial de Abeinsa que se dedica a la fabricación de estructuras para torres de transmisión y distribución, estructuras de subestaciones, torres soporte para telecomunicaciones y estructuras solares ha sido adjudicada para el suministro de estructuras de celosía correspondientes al proyecto de Interconexión Guatemala-México y para el proyecto de línea de transmisión eléctrica S/E Hidroxacbal-S/E La Esperanza. Las previsiones de suministro ascienden a 6.500 t.

Teyma Uruguay

- ◆ Teyma Uruguay ha firmado con la Administración de Obras Sanitarias del Estado (OSE) en contrato para construir la sexta línea de bombeo, que tiene por objetivo solucionar el abastecimiento de agua potable para la zona oeste de Montevideo y Canelones (Uruguay). El plazo de ejecución de las obras será de dos años y el importe es de 30 M€.

Evolución de la Plantilla

La plantilla media hasta el tercer trimestre de 2008 del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción ascendió a 9.269 personas, un 3,5% más que en 2007.

Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

6

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al tercer trimestre de 2008

◆ **Escrito de 01.09.2008 (Ref. 88.195)**

Información económica periódica correspondiente al primer semestre 2008.

◆ **Escrito de 22.09.2008**

Aclaraciones al Contrato de Liquidez y Detalle de operaciones realizadas al amparo del mismo en el periodo 23/05/08 a 22/08/08.

2. Evolución bursátil

Comportamiento de la Acción

Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Ordinaria, el 6 de abril de 2008 Abengoa, S.A. contaba con 10.720 accionistas.

La última cotización de las acciones de Abengoa en el periodo ha sido de 14,20 €, un 41,3% inferior a la de 31 de diciembre de 2007 (24,18 €) y un 567% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica, desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 567% lo que significa multiplicar por 6,7 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo, el selectivo IBEX-35 se ha revalorizado un 135%.

