

Telvent anuncia sus resultados del cuarto trimestre y año fiscal 2009

La Compañía Anuncia Previsiones para el Año 2010

- Las ventas no-GAAP¹ aumentaron un 9,4% en 2009 hasta alcanzar los 764,8 M€
- El EBITDA ajustado fue de 111,2 M€ en 2009, un incremento del 35,3%
- Cash Flow Operativo de 45,0 M€
- Record en contratación que alcanzó los 880,6 M€ durante el año
- El BPA diluido no-GAAP de 2009 fue de € 1,51

19 de febrero de 2010 – Telvent GIT, S.A. (NASDAQ: TLVT), la compañía de tecnologías de la información para un mundo sostenible y seguro, ha anunciado hoy sus resultados sin auditar correspondientes al cuarto trimestre y primeros al año fiscal, finalizados el 31 de diciembre de 2009.

Manuel Sánchez Ortega, presidente de Telvent, comentó: “Hemos cerrado con éxito 2009, uno de los años más desafiantes desde hace décadas, y creemos que lo peor puede haber pasado. Además de haber seguido creciendo en ventas, lo que combinado con el cash flow operativo que hemos obtenido y los 968 millones de euros en cartera, hace que nos sintamos con confianza de cara a afrontar el año 2010”.

“Un año más, nuestros clientes han seguido depositando su confianza en nosotros, como demuestran las cifras de nueva contratación. Asimismo, hemos seguido afianzando nuestra posición en todas nuestras regiones, consiguiendo nuevos proyectos de gran importancia”, concluyó.

Año Fiscal 2009

Las ventas durante 2009 alcanzaron los 764,8 M€, aumentando un 9,4% con respecto a los 698,8 M€ alcanzados en el año 2008.

El margen bruto durante el año 2009 fue del 34,7%, mientras que en 2008 fue del 26,7%.

¹ Las medidas financieras que se describen en esta nota de prensa son sin auditar y no-GAAP. La reconciliación de cada una de estas medidas con la medida GAAP directamente comparable se incluye inmediatamente después de los estados financieros no auditados, descritos en esta nota de prensa. El resultado no-GAAP debe ser analizado “además del” y no “en lugar del” resultado bajo “U.S. GAAP”

El beneficio operativo ajustado antes de depreciación y amortización (EBITDA) correspondiente al año 2009 fue de 111,2 M€, lo que supone un margen sobre las ventas del 14,5%, frente a los 82,2 M€ registrados durante los en 2008, donde el margen fue del 11,8%.

El margen operativo durante el año 2009 fue del 12,4%, frente al 10,2% alcanzado en 2008.

El beneficio neto después de impuestos (BDI) correspondiente al año fiscal 2009 fue de 51,3 M€, lo que supone un incremento del 37,0% sobre los 37,5 M€ alcanzados durante 2008. El beneficio por acción (BPA) básico y diluido alcanzado en 2009 fue de 1,51 euros, frente a los 1,25 euros alcanzados en el año anterior. El BPA básico y diluido ha sido calculado utilizando un número medio ponderado de acciones en circulación durante los el año fiscal 2009 de 33.985.411 y 34.094.159, respectivamente. El número medio ponderado de acciones en circulación durante el año fiscal 2008 fue de 30.096.995.

La contratación registrada durante el ejercicio 2009 alcanzó los 880,6 M€, lo que representa un aumento del 13,8% con respecto a los 773,5 M€ registrados en el año anterior.

La cartera, que representa la parte de los contratos firmados cuya ejecución está pendiente, a 31 de diciembre de 2009 fue de 967,8 M€, lo que refleja un crecimiento del 15,9% sobre los 834,9 M€ de cartera a finales de diciembre de 2008.

Las perspectivas u oportunidades de negocio, medidas como la estimación de las oportunidades existentes con un período de resolución previsto de doce a dieciocho meses, consideramos que alcanzan un valor aproximado de 3.400 M€.

A 31 de diciembre de 2009, el saldo de tesorería e inversiones financieras temporales era de 92,9 M€ y la deuda total, incluyendo una posición neta de 51,8 M€ en línea de crédito con empresas vinculadas, fue de 359,9 M€, lo que supone una posición de deuda neta de 267,0 M€. A 31 de diciembre de 2008, la posición de deuda neta de la Compañía fue de 249,9 M€, lo que supone un cambio en la posición de deuda neta de (17,1) M€.

Durante 2009, el efectivo generado por las actividades operativas (excluidos los intereses pagados) fue de 45,0 M€, además de un neto de € 35.5 M€ provenientes de otros activos principalmente (efectivo restringido y línea de crédito por cobrar). El efectivo se utilizó para pagar dividendos por valor de 13,6 M€, para el pago de intereses de por valor de 23,9 M€, en adquisiciones por un total de 30,9 M€, y para pagar CAPEX recurrente por valor total de 26,0 M€.

Cuarto Trimestre de 2009

Las ventas de Telvent en el cuarto trimestre de 2009 fueron de 209,0 M€, comparados con los 254,4 M€ registrados en el cuarto trimestre de 2008.

El margen bruto en el cuarto trimestre de 2009 fue del 34,0%, comparado con el 29,1% del mismo trimestre del año anterior.

El EBITDA en el cuarto trimestre de 2009 alcanzó los 32,6 M€, lo que supone un margen sobre las ventas del 15,6%; mientras que en el mismo período de 2008 fue de 43,9 M€, con un margen del 17,3%.

El margen operativo fue del 13,6% en el cuarto trimestre de 2009, frente al 15,7% de margen operativo en el mismo período de 2008.

El BDI correspondiente al cuarto trimestre de 2009 fue de 19,8 M€, comparados con los 19,6 M€ alcanzados en el mismo período de 2008. El beneficio por acción (BPA) básico y diluido en el cuarto trimestre de 2009 fue de 0,59 euros y 0,58 euros, respectivamente, frente al BPA básico y diluido de 0,60 euros alcanzados en el cuarto trimestre de 2008. El BPA básico y diluido ha sido calculado utilizando un número medio ponderado de acciones en circulación durante el cuarto trimestre de 2009 de 33.723.197 y 34.094.159, respectivamente. El número medio ponderado de acciones en circulación durante el cuarto trimestre de 2008 fue de 32.656.021.

La nueva contratación, o nuevos contratos firmados, durante el cuarto trimestre de 2009 ascendió a 177,7 M€, frente a los 296,6 M€ registrados en el cuarto trimestre de 2008.

Previsiones

Para el año fiscal 2010, se espera que las ventas crezcan orgánicamente en un rango comprendido entre el 3% y el 5%. Esperamos alcanzar un margen bruto situado entre el 34.5% y el 35.5%. El margen EBITDA ajustado se espera que se sitúe entre 14% y 15%, mientras que esperamos que el margen operativo esté entre el 12% y el 13%. Por último, el BPA diluido se espera que sea de entre 1,60 y 1,63 euros. El BPA diluido se obtiene utilizando el número medio ponderado de acciones emitidas y en circulación esperado para el año fiscal 2010 (34.094.159).

Información por Sectores

Energía

Algunos de los proyectos más importantes firmados durante el cuarto trimestre de 2009 fueron:

- Contrato para proporcionar un nuevo sistema de gestión de la distribución eléctrica (DMS, por sus siglas en inglés) para ayudar a la Universidad de Michigan a alcanzar sus objetivos relacionados con una gestión energética más sostenible. Este proyecto, basado en la suite Smart Grid Solution de Telvent, convertirá a la Universidad de Michigan en un referente para otras universidades y empresas, además de para la sociedad en general. Telvent, además de desarrollar, instalar y poner en marcha el nuevo sistema, integrará DMS con las actuales aplicaciones de control del sistema eléctrico (SCADA) y de información georreferencial (ArcFM) de la universidad.
- Contrato firmado con Shell Pipeline Company LP para suministrar una solución llave en mano que controlará la red de transporte de derivados de petróleo de la compañía. El nuevo sistema SCADA de Telvent gestionará de manera distribuida esta red, que se caracteriza por su largo recorrido y un complejo

sistema de interconexiones. Shell Pipeline podrá ampliar las funcionalidades de la solución para responder a las necesidades futuras y garantizar el cumplimiento de los estándares de seguridad de esta industria.

- Nuevo contrato con Petrochina, la mayor empresa de hidrocarburos de China, para la automatización de las nuevas expansiones de su red de transporte de gas y petróleo. Con estas nuevas expansiones, Telvent controlará la transmisión de gas en el noreste y suroeste del país, y el transporte de crudo y derivados de la zona oeste. Telvent respaldará la nueva instalación crítica a través de un proyecto "llave en mano" que incluye la instalación de su sistema de información para adquisición y control de datos OASyS. Petrochina, que a través de esta solución operará su red de ductos y la gestión de la información de una manera centralizada, verá incrementada la eficiencia y la seguridad de su instalación gracias a la información exacta y en tiempo real que proviene del campo de operaciones, y que de manera automática se integra en los sistemas de información de la compañía.

Finalmente, durante el cuarto trimestre de 2009, el departamento de Seguridad Nacional de los Estados Unidos (DHS) seleccionó el sistema SCADA de Telvent para participar en un proyecto de investigación de sistemas SCADA para mejorar la seguridad tecnológica y la protección de infraestructuras críticas. Telvent ayudará al DHS a disminuir las vulnerabilidades de los sistemas informáticos de control que gestionan las redes críticas de agua, gas, petróleo y electricidad del país. En el marco de la tecnología de redes inteligentes o "Smart Grids", donde distintas soluciones de terceros deben funcionar conjuntamente ofreciendo una garantía de total seguridad, este proyecto evaluará las vulnerabilidades y riesgos asociados a la integración de diversas tecnologías y plataformas. Este proyecto aportará las mejores prácticas y será una guía en la materia para aquellos operadores de infraestructuras críticas que decidan instalar e integrar una nueva generación de sistemas de información para el control de dichas instalaciones.

Transporte

Durante el tercer cuarto trimestre de 2009, algunos de los proyectos firmados más importantes fueron:

- Nuevo proyecto adjudicado por la Dirección de Infraestructuras y Transporte de Brasil (DNIT) para implantar la solución Telvent SmartMobility™ Tunnel en los Túneles de Morro Alto, que forman parte del ambicioso plan de DNIT para la mejora de la seguridad en las infraestructuras críticas a lo largo de las carreteras brasileñas. Los operadores al cargo de la gestión y mantenimiento de los túneles, tendrán conocimiento en todo momento de lo que está ocurriendo dentro del túnel, y podrán controlar el tráfico en tiempo real, así como estar preparados para responder de forma rápida y eficaz ante cualquier situación de emergencia que pudiera ocurrir dentro de las instalaciones. Esto va a permitir lograr mejoras en los tiempos de respuesta, así como en la eficiencia de los planes de mantenimiento de las infraestructuras.
- Proyecto con la compañía brasileña Metro Rio para realizar la implantación de un nuevo Telemando de Energía en el metro de esta ciudad. Telvent suministrará un proyecto llave en mano que incluye la instalación e

implantación de toda la infraestructura necesaria para la supervisión de los equipos localizados en dichas estaciones y subestaciones. El SCADA OASyS de Telvent será implantado en el centro de control y en todas y cada una de las salas de control locales en cada estación de pasajeros. El proyecto incluye una red wi-fi para acceso via hand-held; permitiendo así una supervisión y control exhaustivos del suministro energético y de los sistemas auxiliares.

- Ampliación del contrato con Departamento de Transporte de Nueva York, en Estados Unidos, para el suministro de soporte a la operación en el centro de gestión de movilidad de Nueva York por un año adicional. El personal de Telvent aportará su gran experiencia en gestión de movilidad a los distintos departamentos de transporte, tráfico y policía de Nueva York con el objetivo de optimizar la eficiencia del centro, así como la mejora de la seguridad vial en la ciudad.

Medio Ambiente

Algunos de los proyectos más relevantes firmados en el cuarto trimestre de 2009 fueron:

- Extensión de contrato con Alberta Transportation, en Canadá, para la instalación, mantenimiento y operación de cinco nuevas estaciones de RWIS en Stoney Trail, en Calgary. El contrato incluye la instalación de cinco nuevas torres de RWIS en los puentes y los intercambios en el área de Calgary. Además incluye el mantenimiento y la operación de estas estaciones hasta abril de 2015. El contrato incluye también servicios de predicción meteorológica que proporcionará Telvent DTN.
- Contrato con la ciudad de Winnipeg, Canadá, para construir y probar el sistema SCADA de refuerzo en su centro de control en McPhillips. Posteriormente, el actual sistema SCADA OASyS será transferido a la nueva planta de tratamiento de aguas in Deacon.

Durante el cuarto trimestre de 2009, la Oficina de Marcas y Patentes Estadounidense ha concedido a Telvent DTN una patente que reconoce que su tecnología configurable de alertas meteorológicas es única, que proporciona notificaciones automáticas de impactos meteorológicos basados en parámetros definidos por sus suscriptores. Asimismo, Telvent obtuvo el primer puesto del ranking publicado en el informe realizado por ForecastWatch.com, que ha tomado como criterio de medición la capacidad para predecir la probabilidad de precipitaciones. El estudio ha utilizado el indicador de medición numérico Brier Score, que evalúa tanto la precisión como la resolución, para comparar las predicciones de probabilidad de precipitación de los cinco mayores proveedores de servicios meteorológicos.

Agricultura

Todo el negocio del segmento de Agricultura se ha desarrollado en Norteamérica y proviene, principalmente, de la venta, a través de suscripciones, de información crítica en tiempo real a productores y distribuidores. Cabe destacar que el sector

de Agricultura de Telvent sigue manteniendo una tasa de retención de clientes por encima del 90%, lo que demuestra la fortaleza de este segmento.

El área de negocio de Agricultura de Telvent cuenta con más de 580.000 suscriptores, con más de 40.000 suscripciones "premium content" por parte de los principales productores agrícolas; 15.000 suscripciones de intermediarios y transformadores; y más de 1.500 suscripciones de empresas agrícolas que usan la plataforma de gestión de riesgos de Telvent. Entre los principales clientes, destacan Bunge, FC Stone, John Deere, Con Agra y Cargill, junto con la mayoría de los principales productores de trigo y soja en Estados Unidos. Durante 2009, más de 63 millones de celemines de cereal fueron negociados a través del portal para el comercio de cereales –DTN MarketSpace- entre las casi 1.000 empresas agrícolas que lo usan y los casi 30.000 productores registrados.

Global Services

- Acuerdo con el Banco Santander, para la renovación de sus servicios de mantenimiento, servicio técnico, integración de sistemas, colocación y suministro.
- Proyecto con Endesa para proporcionar servicios de consultoría para la realización de informes relacionados con las tendencias en los diferentes mercados de energía, tales como mercados de carbón, energía solar, energía eólica, redes eléctricas inteligentes y vehículos eléctricos, entre otros.

Uso de Información financiera "No GAAP"

Como complemento de nuestros estados financieros consolidados presentados de acuerdo con los principios estadounidenses de contabilidad generalmente aceptados (US GAAP), utilizamos ciertas magnitudes "no-GAAP", incluido el BDI no-GAAP y BPA no-GAAP. Tanto BDI no-GAAP como BPA no-GAAP son calculados ajustando ciertos efectos sobre los resultados U.S. GAAP y que no son considerados por la Dirección como variables indicativas de nuestros resultados operativos. El resultado no-GAAP es uno de los indicadores principales que utiliza el equipo de dirección para evaluar el resultado histórico y para planificar y predecir periodos futuros. Entendemos que los resultados no-GAAP proporcionan consistencia a nuestro reporting financiero, lo cual aumenta el entendimiento de nuestros inversores de nuestra realidad financiera, así como nuestras previsiones de futuro. El resultado no-GAAP debe ser analizado "además de" y no "en lugar de", el resultado bajo "U.S. GAAP". Junto con el resumen de los Estados Financieros Consolidados se presenta una reconciliación entre los datos bajo "U.S. GAAP" y los datos "No-GAAP".

La Compañía utiliza medidas "no-GAAP" para ofrecer a los inversores y analistas cifras que son más comparables a las que utiliza el equipo directivo en su evaluación de los resultados históricos para la planificación y proyección de periodos futuros. Los ajustes representan la eliminación del impacto de los principios de contabilidad generalmente aceptados que el equipo directivo no es capaz de pronosticar (por ejemplo, el impacto de las uniones temporales de empresas en las que formamos parte y el impacto en resultados de registrar a valor de mercado tanto derivados como partidas cubiertas), que generalmente no han afectado la situación de caja de la Compañía en el periodo (tal como los gastos del plan de compensación de acciones y el impacto en resultados de registrar a valor de mercado tanto derivados como partidas cubiertas), o que el equipo directivo cree que son de carácter extraordinario y por lo tanto deben eliminarse de los resultados GAAP con fines comparativos. A continuación se muestra una explicación de la naturaleza de cada uno de estos ajustes y la forma en que el equipo directivo utiliza los resultados "no-GAAP" como medida en su gestión de la Compañía:

- *Unión Temporal de Empresa (UTE)*: Telvent, durante el curso normal del negocio, y como es práctica habitual en su industria, participa en a UTEs en España para ofertar y llevar a cabo algunos de sus proyectos en los sectores de tráfico, energía y medio ambiente. Estas relaciones se llaman comúnmente "Unión Temporal de Empresas (UTE). Estas UTEs se establecen por razones comerciales, a petición del cliente, y porque a veces se requieren para ofertar para proyectos relacionados con organismos gubernamentales. Una UTE (que se considera un "consorcio temporal" en la legislación española) es una forma de cooperación empresarial utilizado en el ámbito de la contratación pública, sin personalidad jurídica, que se establece por tiempo cierto, determinado o indeterminado, para llevar a cabo un trabajo, servicio o suministro en España. Los términos que rigen el funcionamiento de una UTE son libremente convenidos por los participantes, siempre que se establecen en los estatutos y conforme a la ley aplicable. Las UTEs son operadas a través de un comité de gestión, compuesto por una representación equitativa de cada uno de los socios de la empresa, que toma las decisiones sobre las actividades de la empresa en participación y que tienen un efecto importante en el éxito final de la empresa. Como resultado de la adopción de FIN 46R, Consolidación de Entidades de Interés Variable, en enero de 2004, estas UTEs se consideran entidades de interés variable, ya que no tienen capital social y que por defecto implican que cualquiera de los socios responda de forma solidaria sobre las acciones/decisiones tomadas por cualquier otro socio. Por esta razón, y aplicando criterios cuantitativos para determinar qué socio es el más estrechamente relacionado con la UTE, la compañía consolida trimestralmente los resultados de más de 100 UTEs. Sin embargo, la Compañía considera que no tiene control sobre la mayoría de las UTEs que consolida, y por lo tanto es incapaz de controlar o predecir los resultados de las UTEs en las que participa. La Compañía sólo tiene control sobre su parte proporcional de las ventas y márgenes relacionados con la labor que está llevando a cabo a través de la UTE. Además, el trabajo llevado a cabo por otros socios de la UTE a veces puede no estar relacionado con el negocio de Telvent, y por lo tanto no consideramos que esas ventas deban incluirse en las ventas de Telvent. Por estas razones, el equipo de dirección tiene en cuenta las ventas y el coste de ventas bajo GAAP, excluyendo las ventas y el coste de las ventas atribuibles a los otros socios de las UTEs, e incluyendo las ventas y el coste de las ventas de las UTEs que se realizan mediante el método de puesta en equivalencia. Las ventas, el coste de las ventas y el margen bruto no-GAAP resultante, son los indicadores más cercanos a las medidas de gestión que el equipo de dirección usa en la gestión de la Compañía.

- *Registro a valor de mercado de derivados y partidas cubiertas*: La Compañía contrata seguros de cambio para cubrirse contra las posibles fluctuaciones en los tipos de cambio de monedas extranjeras en los proyectos a largo plazo. Además, la Compañía contrata derivados con objeto de limitar incrementos en tipos de interés con el fin de gestionar el riesgo de tipo de interés de determinados acuerdos de financiación de coste variable a largo plazo. Estas operaciones han sido designadas como coberturas de flujos de efectivo y son registradas a su valor de mercado en el Balance consolidado de la Compañía, registrando transitoriamente en el patrimonio neto (como "other comprehensive income") la parte efectiva de los cambios en el valor de mercado. Estas ganancias y pérdidas no realizadas son reconocidas en el beneficio, junto con los efectos correspondientes de la partida cubierta, una vez que la transacción prevista ocurra (por ejemplo, una vez que las facturas en moneda extranjera se expiden a los clientes o se reciben de los proveedores). Cuentas a cobrar y cuentas a pagar (las "partidas cubiertas") denominadas en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio de cierre aplicables a final del trimestre o del año, con las variaciones registradas en los beneficios de cada período. Debido al volumen de los contratos de seguros de cambio y el número de monedas que cubren, la Compañía no estima las ganancias y pérdidas no realizadas derivadas de los asientos contables exigidos por la norma SFAS 133 en cada fecha de cierre. Por el contrario, la compañía estima y gestiona el riesgo de tipo de cambio proyecto por proyecto, supervisando y prediciendo los efectos reales de tesorería resultantes de tales transacciones al final de un proyecto (ambos causados por la partida cubierta y el seguro de cambio). Por esta razón, el equipo de dirección utiliza internamente una medida no-GAAP, que equivale a los ingresos/gastos financieros GAAP, pero que excluye las ganancias y pérdidas no realizadas de poner a valor de mercado los derivados y de registrar a tipo de cambio del cierre de cada período la cobertura de las cuentas a cobrar y a pagar denominadas en moneda extranjera.

- *Gastos correspondientes a los planes de acciones y plan extraordinario de retribución variable*: La empresa aplica la norma SFAS 123R para contabilizar el plan de adquisición de acciones establecido por Abengoa con respecto a las acciones de Abengoa. Este plan ha sido contabilizado como un plan de adjudicación de acciones según SFAS 123R, y está siendo tratado similar a un plan de

opciones sobre acciones. Una valoración del plan se realizó en la fecha de concesión y los correspondientes gastos de compensación en especie se reconocen en el período de servicio requerido de cinco años y seis meses. Además, la compañía tiene un plan extraordinario de compensación variable para los miembros de su equipo directivo, que se abonará parcialmente acciones ordinarias de la Compañía al final de un período de cinco años, basado en el logro de determinados objetivos. La compensación sólo es exigible a partir del final del quinto año del plan. Los gastos de compensación son registrados según los principios contables generalmente aceptados de estos dos planes. La Compañía proporciona una medida no-GAAP, que excluye el impacto de estos planes por el hecho de que ningún desembolso de efectivo es requerido a Telvent.

- *Amortización de intangibles surgidos de las adquisiciones:* La Compañía registra activos intangibles durante el proceso de asignación del precio de adquisición de sociedades. Éstas incluyen sus contratos con los clientes (cartera), sus relaciones comerciales, tecnología de software adquirida, nombres comerciales y en investigación y desarrollo en proceso, entre otros. Estos activos intangibles son amortizados, según los principios de contabilidad generalmente aceptados, sobre sus vidas útiles estimadas. En la valoración de una adquisición, la Compañía no tiene en cuenta en su valoración, los gastos de amortización no dinerarios derivados de estos activos intangibles. Por lo tanto, la Compañía periódicamente excluye tal impacto de su epígrafe de depreciación y amortización para llegar a la depreciación y amortización no-GAAP, que considera información útil para los inversores.

Datos de la Conferencia de Información de Resultados

Manuel Sánchez, presidente de Telvent, y Bárbara Zubiría, directora de administración, consolidación y reporting y de relación con inversores, presentarán los resultados del cuarto trimestre y año fiscal 2009 a través de una conferencia que será retransmitida simultáneamente vía web a las 11:00 horas de la costa este / 17:00 horas de Madrid, el viernes 19 de febrero de 2010.

Para poder acceder a dicha conferencia, los participantes de Norteamérica deberán marcar el número (877) 263-0337, y los participantes internacionales el número +1 (706) 758-3263. También se podrá seguir en directo a través de la Zona de Inversores de la página web de Telvent, www.telvent.com. Es recomendable acceder a la página web al menos 15 minutos antes del comienzo de la misma para poder registrarse y descargar el software de audio necesario para escucharla.

La grabación de la conferencia estará disponible en la web aproximadamente dos horas después de que la conferencia haya finalizado. Para acceder a la grabación, los participantes de Norteamérica deberán marcar el número (800) 642-1687, y los participantes internacionales el +1 (706) 645-9291. El código de grabación es 55506795.

Acerca de Telvent

Telvent (NASDAQ: TLVT) es la compañía global de soluciones tecnológicas y servicios de información de negocio que contribuye a mejorar la eficiencia y la seguridad de las empresas líderes en todo el mundo. Telvent se dirige a aquellos mercados que resultan críticos para la sostenibilidad del planeta, entre los que destacan la energía, el transporte, la agricultura y el medio ambiente. (www.telvent.com).

Contactos de Relación con Inversores

Bárbara Zubiría
Tel. +1 301 354 4680
Email: ir@telvent.com

Contacto de Comunicación

Patricia Malo de Molina
Tel. +34 954 93 71 11
Email: comunicacion@telvent.com

Declaración de Previsiones

Esta nota de prensa contiene previsiones. La declaración de previsiones puede ir precedida de palabras como "creencias", "expectativas", "posibilidades", "anticipaciones", "planes", "intenciones", "asunciones" o expresiones similares. La declaración de intenciones es reflejo de las expectativas de negocio actuales, a fecha de esta nota de prensa, e implica ciertos riesgos e incertidumbres. Los resultados reales de Telvent podrían diferir materialmente de los anticipados en la declaración de previsiones, como consecuencia de diversos factores. Algunos de estos factores que puedan generar resultados diferentes de los actuales o los previstos están incluidos bajo el título "Riesgos Empresariales" en el Informe Anual de la Compañía para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2008, registrado, a través del formulario 20-F, el 18 de marzo de 2009 en la Securities and Exchange Commission, enmendado el 1 de octubre de 2009, y actualizado, si aplicase, en los Informes Trimestrales de la Compañía a través del Formulario 6-K, para los trimestres finalizados a 31 de marzo de 2009, el 30 de junio de 2009 y el 30 de septiembre de 2009, registrados en la Securities and Exchange Commission el 21 de mayo de 2009, el 27 de agosto de 2009 y el 30 de noviembre de 2009, respectivamente. Telvent no pretende, y no asume ninguna obligación, de actualizar o revisar sus previsiones de futuro en esta nota de prensa después de la fecha de su publicación. A causa de los riesgos e incertidumbres descritas anteriormente, y la posibilidad de que los resultados reales cambien a causa de variaciones en las presunciones en las que ciertas previsiones de futuro están basadas, los inversores deben tener en mente que los resultados, eventos o desarrollos revelados en cualquier previsión de futuro hecha en esta nota de prensa pueden no ocurrir, y que los resultados reales pueden variar considerablemente de los descritos aquí, inclusive aquellos descritos como "previstos, esperados, fijados, proyectados u otros".

Unaudited Consolidated Balance Sheets
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	As of December 31, 2009	As of December 31, 2008
Assets:		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	€ 92,893	€ 67,723
Restricted cash	-	18,085
Other short-term investments	758	589
Derivative contracts	2,622	8,046
Accounts receivable (net of allowances of € 1,122 as of December 31, 2009 and € 2,386 as of December 31, 2008)	66,450	152,951
Unbilled revenues	320,919	218,271
Due from related parties	8,762	18,322
Inventory	20,432	19,562
Other taxes receivable	18,974	18,565
Deferred tax assets	14,514	5,885
Other current assets	5,694	5,573
Total current assets	€ 552,018	€ 533,572
Deposits and other investments	7,476	7,595
Investments carried under the equity method	6,472	6,596
Property, plant and equipment, net	81,549	73,861
Long-term receivables and other assets	10,732	8,586
Deferred tax assets	30,789	26,726
Other intangible assets, net	184,359	48,444
Goodwill	234,404	345,345
Derivative contracts long-term	831	498
Total assets	€ 1,108,630	€ 1,051,223
Liabilities and equity:		
Current liabilities:		
Accounts payable	€ 264,368	€ 294,947
Billings in excess of costs and estimated earnings	61,989	45,253
Accrued and other liabilities	15,951	16,927
Income and other taxes payable	24,526	27,770
Deferred tax liabilities	2,687	2,422
Due to related parties	63,915	29,105
Current portion of long-term debt	17,621	27,532
Short-term debt	97,335	56,728
Short-term leasing obligations	8,822	8,041
Derivative contracts	4,788	8,694
Total current liabilities	€ 562,002	€ 517,419
Long-term debt less current portion	171,202	193,495
Long-term leasing obligations	13,043	18,599
Derivative contracts long-term	1,430	4,877
Other long term liabilities	29,516	37,745
Deferred tax liabilities	50,093	5,238
Unearned income	1,360	1,233
Total liabilities	€ 828,646	€ 778,606

Unaudited Consolidated Balance Sheets (continued)
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	As of December 31, 2009	As of December 31, 2008
Commitments and contingencies	-	-
Redeemable non-controlling interest	-	20,020
Equity:		
Non-controlling interest	208	97
Shareholders' equity:		
Common stock, € 3.00505 nominal par value, 34,094,159 shares authorized, issued, same class and series	102,455	102,455
Treasury stock, at cost; September 11, 2009 – 370,962 shares	(4,707)	-
Additional paid-in-capital	94,481	89,696
Accumulated other comprehensive income (loss)	(24,967)	(25,363)
Retained earnings	112,514	85,712
Total shareholders' equity	€ 279,776	€ 252,500
Total Equity	€ 279,984	€ 252,597
Total liabilities and shareholders' equity	€ 1,108,630	€ 1,051,223

Unaudited Consolidated Statements of Operations
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	Three Months Ended December 31,		Year Ended December 31,	
	2009	2008	2009	2008
Revenues	€ 227,469	€ 267,009	€ 791,053	€ 724,613
Cost of revenues	157,384	195,021	526,889	538,641
Gross profit	€ 70,085	€ 71,988	€ 264,164	€ 185,972
General and administrative	32,068	21,186	117,583	67,430
Sales and marketing	4,474	4,586	25,261	21,677
Research and development	1,168	5,327	14,079	19,067
Depreciation and amortization	9,564	6,076	29,981	14,561
Total operating expenses	€ 47,274	€ 37,175	€ 186,904	€ 122,735
Income from operations	22,811	34,813	77,260	63,237
Interest expense	(8,258)	(7,415)	(31,327)	(18,160)
Interest income	70	(6)	307	28
Other financial income (expense), net	(2,321)	(6,661)	(6,877)	(5,212)
Income from companies carried under equity method	153	(39)	(71)	270
Other income (expense), net	(55)	(1,919)	(1,128)	(1,919)
Total other income (expense)	€ (10,411)	€ (16,040)	€ (39,096)	€ (24,993)
Income before income taxes	12,400	18,773	38,164	38,244
Income tax expense (benefit)	(3,869)	3,617	(1,087)	6,890
Net income	€ 16,269	€ 15,156	€ 39,251	€ 31,354
Loss/(profit) attributable non-controlling interests	35	688	(175)	(1,144)
Net income attributable to the parent company	€ 16,304	€ 15,844	€ 39,076	€ 30,210
Earnings per share				
Basic net income attributable to the parent company per share	€ 0.48	€ 0.49	€ 1.15	€ 1.00
Diluted net income attributable to the parent company per share	€ 0.48	€ 0.49	€ 1.15	€ 1.00
Weighted average number of shares outstanding				
Basic	33,723,197	32,656,021	33,985,411	30,096,995
Diluted	34,094,159	32,656,021	34,094,159	30,096,995

Unaudited Condensed Consolidated Statements of Cash Flows
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

Year Ended December 31,

	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>2007</u>
Cash flows from operating activities:			
Net income attributable to the parent company	€ 39,076	€ 30,210	€ 24,877
Less (loss)/profit attributable to non-controlling interest	<u>175</u>	<u>1,144</u>	<u>268</u>
Net income	39,251	31,354	25,145
Adjustments to reconcile net income attributable to the parent company to net cash provided by operating activities:			
Depreciation and amortization	32,065	14,923	10,902
Income/loss from investment carried under the equity method	71	(270)	-
Net foreign exchange (gains) losses	9,265	(2,993)	1,324
Allowance for doubtful accounts	1,406	2,324	(411)
Interest accrued	4,223	2,048	-
Deferred income taxes	(16,952)	(2,797)	(4,848)
Non-controlling interests	175	1,144	268
Stock and extraordinary compensation plans	2,509	1,808	1,735
Change in operating assets and liabilities, net of amounts acquired:			
Accounts and other long-term receivable	(10,390)	(11,231)	693
Other tax receivable	(7,265)	-	-
Inventory	629	4,930	(3,102)
Unbilled revenues	(94,495)	(27,627)	(89,534)
Related parties trade receivables and other assets	(14,020)	8,950	18,642
Other assets	(31)	-	-
Billing in excess of costs and estimated earnings	15,334	(13,681)	9,626
Accounts payable, accrued and other liabilities, related parties trade payable	60,776	34,465	46,556
Due to temporary joint ventures	(1,338)	<u>935</u>	<u>(2,817)</u>
Net cash provided by (used in) operating activities	<u>€ 21,038</u>	<u>€ 43,138</u>	<u>€ 13,911</u>
Cash flows from investing activities:			
Restricted cash - guaranteed deposit of long term investments and commercial transactions	18,147	(9,662)	(545)
Due from related parties	17,416	17,661	(11,632)
Purchase of property, plant & equipment	(9,835)	(7,478)	(2,948)
Investment in intangible assets	(16,404)	(1,890)	-
Acquisition of subsidiaries, and non-controlling interests, net of cash	(29,652)	(147,920)	(32,414)
Disposal / (acquisition) of investment	<u>(1,000)</u>	<u>(4,211)</u>	<u>(5,281)</u>
Net cash provided by (used in) investing activities	<u>€(21,328)</u>	<u>€(153,500)</u>	<u>€(52,820)</u>
Cash flows from financing activities:			
Proceeds from long-term debt	25,000	57,512	371
Proceeds from sale and lease-back transaction	-	-	25,315
Repayment of long-term debt	(52,655)	(1,635)	(4,284)
Proceeds from short-term debt	40,978	4,701	40,134
Repayment of short-term debt	(8,912)	(22,815)	(15,737)
Dividends paid to shareholders	(12,274)	(9,951)	(8,774)
Dividends paid to non controlling interest	(1,283)	(1,231)	-
Proceeds from issuance of common stock, net	-	78,510	-
Proceeds (repayments) of government loans	(102)	(467)	(844)
Purchase of treasury stock	(4,707)	-	-
Due to related parties	<u>38,553</u>	<u>348</u>	<u>7,770</u>
Net cash provided by (used in) financing activities	<u>€ 24,598</u>	<u>€ 104,972</u>	<u>€ 43,951</u>

Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	€ 24,308	€ (5,390)	€ 5,042
Net effect of foreign exchange in cash and cash equivalents	862	(642)	(519)
Cash and cash equivalents at the beginning of period	60,792	68,409	60,997
Joint venture cash and cash equivalents at the beginning of period	<u>6,931</u>	<u>5,346</u>	<u>8,235</u>
Cash and cash equivalents at the end of period	<u>€ 92,893</u>	<u>€ 67,723</u>	<u>€ 73,755</u>
Supplemental disclosure of cash information:			
Cash paid for the period:			
Income taxes	12,359	7,275	5,853
Interest	23,936	17,547	12,068
Non-cash transactions:			
Capital leases	4,189	4,295	2,780

Segment Information

(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

US GAAP	Three months ended		Year Ended	
	December 31,		December 31,	
	2009	2008	2009	2008
Revenues				
Energy	€ 83,501	€ 71,819	€ 239,892	€ 198,364
Transportation	72,123	111,417	244,430	295,182
Environment	11,602	20,354	55,535	46,951
Agriculture	18,951	15,277	77,481	15,277
Global Services*	41,292	48,142	173,715	168,839
	<u>€ 227,469</u>	<u>€ 267,009</u>	<u>€ 791,053</u>	<u>€ 724,613</u>
Gross Margin				
Energy	24.5 %	33.2 %	30.8 %	27.2 %
Transportation	18.0	14.6	21.9	20.0
Environment	62.7	30.7	40.7	26.1
Agriculture	78.2	76.8	78.2	76.8
Global Services*	35.2	28.7	30.8	28.9
	<u>30.8 %</u>	<u>27.0 %</u>	<u>33.4 %</u>	<u>25.7 %</u>
Non-GAAP	Three months ended		Year Ended	
	December 31,		December 31,	
	2009	2008	2009	2008
Revenues				
Energy	€ 83,294	€ 71,645	€ 241,017	€ 199,484
Transportation	53,848	99,928	217,184	268,323
Environment	14,333	20,673	58,600	48,366
Agriculture	18,951	15,277	77,481	15,277
Global Services*	38,578	46,908	170,470	167,345
	<u>€ 209,004</u>	<u>€ 254,431</u>	<u>€ 764,752</u>	<u>€ 698,795</u>
Gross Margin				
Energy	27.1 %	33.2 %	31.3 %	27.2 %
Transportation	22.8	18.3	24.5	22.2
Environment	50.3	31.2	38.7	25.3
Agriculture	78.2	76.8	78.2	76.8
Global Services*	36.8	29.5	31.4	29.2
	<u>34.0 %</u>	<u>33.2 %</u>	<u>34.7 %</u>	<u>26.7 %</u>

* Durante el cuarto trimestre de 2008, hemos cambiado nuestros segmentos de negocio. Nuestro antiguo segmento de Administraciones Públicas ha sido combinado con nuestro segmento de Global Services. En vistas de nuestra reciente adquisición de DTN, hemos creado un nuevo segmento, Agricultura. Todos los resultados previos que aparecen en la tabla de información por segmentos incluida en esta nota de prensa han sido reformulados para ajustarse a nuestros nuevos segmentos de negocio.

Reconciliations between GAAP and Non-GAAP Measures
(In thousands of Euros, except margins, share and per share amounts)

	Three months ended December 31,		Year Ended December 31,	
	2009	2008	2009	2008
<u>Reconciliation of Non-GAAP Revenues:</u>				
Revenues	€ 227,469	€ 267,009	€ 791,053	€ 724,613
<i>Joint Venture adjustment</i>	(18,465)	(12,578)	(26,301)	(25,818)
Non-GAAP Revenues	209,004	254,431	764,752	698,795
<u>Reconciliation of Non-GAAP Gross Margin:</u>				
Gross Margin	% 30.8	% 27.0	% 33.4	% 25.7
<i>Joint Venture adjustment effect on margin</i>	3.2	2.1	1.3	1.0
Non-GAAP Gross Margin	34.0	29.1	34.7	26.7
<u>Reconciliation of Adjusted EBITDA:</u>				
Net Income attributable to the parent company	€ 16,304	€ 15,844	€ 39,076	€ 30,210
<i>Loss/(profit) attributable non-controlling interests</i>	(35)	(688)	175	1,144
<i>Income tax expense (benefit)</i>	(3,869)	3,617	(1,087)	6,890
<i>Other income (expense), net</i>	55	1,919	1,128	1,919
<i>Income from companies carried under equity method</i>	(153)	39	71	(270)
<i>Other financial income (expense), net</i>	2,321	6,661	6,877	5,212
<i>Interest income</i>	(70)	6	(307)	(28)
<i>Interest expense</i>	8,258	7,415	31,327	18,160
<i>Depreciation and amortization</i>	9,564	6,076	29,981	14,561
EBITDA	32,375	40,889	107,241	77,798
Adjustments				
<i>Stock compensation plan expense adjustment</i>	392	451	2,509	1,805
<i>Joint Venture effect adjustment</i>	(698)	2,084	(545)	693
<i>Amortization included above EBITDA</i>	490	469	1,995	1,870
Adjusted EBITDA	32,559	43,893	111,200	82,166
<u>Reconciliation of Non-GAAP Income from Operations:</u>				
Income from Operations	€ 22,811	€ 34,813	€ 77,260	€ 63,237
<i>Joint Venture adjustment effect</i>	(753)	2,084	(545)	693
<i>Stock compensation plan expense adjustment</i>	392	451	2,509	1,805
<i>Amortization of Intangibles adjustment</i>	5,902	2,683	15,600	5,772
Non-GAAP Income from Operations	28,352	40,031	94,824	71,507
<u>Reconciliation of Non-GAAP Operating Margin:</u>				
Operating Margin	% 10.0	% 13.0	% 9.8	% 8.7
<i>Joint Venture effect</i>	0.8	0.0	0.3	0.5
<i>Stock compensation plan expenses effect on margin</i>	0.2	1.7	0.3	0.2
<i>Amortization of Intangibles effect on margin</i>	2.6	1.0	2.0	0.8
Non-GAAP Operating Margin	13.6	15.7	12.4	10.2

Reconciliations between GAAP and Non-GAAP Measures (continued)
(In thousands of Euros, except margins, share and per share amounts)

	Three months ended September 30,		Nine months ended September 30,					
	2009	2008	2009	2008				
<u>Reconciliation of Non-GAAP Net income attributable to the parent company:</u>								
GAAP Net income attributable to the parent company	€	16,304	€	15,844	€	39,076	€	30,210
Joint Venture effect		(395)		718		(298)		211
Stock compensation plan expenses		392		451		2,509		1,805
Amortization of Intangibles		5,902		2,683		15,600		5,772
Mark to market of derivatives		(652)		1,687		(462)		1,858
Fiscal effect of previous adjustments		<u>(1,750)</u>		<u>(1,819)</u>		<u>(5,096)</u>		<u>(2,381)</u>
Non-GAAP Net income attributable to the parent company		19,801		19,564		51,329		37,475
<u>Reconciliation of Non-GAAP Earnings per Share:</u>								
GAAP Basic net Earnings per share	€	0.48	€	0.49	€	1.15	€	1.00
Joint Venture effect on EPS		(0.01)		0.03		(0.01)		0.02
Stock compensation plan expenses effect on EPS		0.01		0.01		0.07		0.06
Amortization of Intangibles effect on EPS		0.18		0.08		0.46		0.19
Mark to market of derivatives effect on EPS		(0.02)		0.05		(0.01)		0.06
Fiscal effect of previous adjustments effect on EPS		<u>(0.05)</u>		<u>(0.06)</u>		<u>(0.15)</u>		<u>(0.08)</u>
Non-GAAP Basic net Earnings per share		0.59		0.60		1.51		1.25
GAAP Diluted net Earnings per share	€	0.48	€	0.49	€	1.15	€	1.00
Joint Venture effect on EPS		(0.01)		0.03		(0.01)		0.02
Stock compensation plan expenses effect on EPS		0.01		0.01		0.07		0.06
Amortization of Intangibles effect on EPS		0.17		0.08		0.46		0.19
Mark to market of derivatives effect on EPS		(0.02)		0.05		(0.01)		0.06
Fiscal effect of previous adjustments effect on EPS		<u>(0.05)</u>		<u>(0.06)</u>		<u>(0.15)</u>		<u>(0.08)</u>
Non-GAAP Diluted net Earnings per share		0.58		0.60		1.51		1.25