

Abengoa presenta los resultados de los primeros nueve meses de 2014

- Crecimiento de doble dígito tanto en ebitda (24 %) como en beneficio neto (38 %).
- Excelente contratación que sitúa la cartera de pedidos en 7.305 M€.
- Anunciada la primera venta de activos a Abengoa Yield.

12 de noviembre de 2014.- Abengoa (MCE: ABG.B/P SM /NASDAQ: ABGB), compañía internacional que aplica soluciones tecnológicas innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de energía y medioambiente, ha obtenido unas ventas de 5.237 M€ en los primeros nueve meses de 2014, en línea con los resultados del mismo periodo del año anterior. El resultado operativo (ebitda) ha sido de 1.701 M€, un 24 % más que en el mismo periodo de 2013, mientras que el beneficio después de impuestos se sitúa en 100 M€, un 38 % más que en el mismo periodo del año anterior.

La cartera total de contratación a 30 de septiembre 2014 ascendió a más de 47.000 M€, lo que representa un incremento del 10 %. Dicha cartera está compuesta por la cartera de ingeniería y construcción de 7.300 M€, con un crecimiento del 3 % respecto a 30 de septiembre de 2013, y una cartera de pedidos de los ingresos de concesiones de 40.300 M€, que ha aumentado en un 11 % sobre una base interanual. El endeudamiento corporativo pro-forma a 30 de septiembre 2014 es de 2.1x, una mejora de 0.4x con respecto al trimestre anterior, bien encaminado para cumplir con el objetivo de 2.0x para final de 2014.

La diversificación geográfica sigue siendo uno de los factores clave en la estrategia y el crecimiento continuado de Abengoa. Norteamérica y Sudamérica continúan siendo las primeras geografías por ventas, con un 36 % y un 25 % respectivamente. España sigue perdiendo peso con un 16 %, mientras que el resto de EU representa un 13 %, África el 7 % y Oriente Medio y Asia un 4%.

Manuel Sánchez Ortega, consejero delegado de Abengoa, ha destacado que “una vez más la compañía ha conseguido unos muy buenos resultados trimestrales, incrementando nuestro ebitda en un 24 % respecto al año anterior durante los primeros nueve meses de 2014, gracias a una mejora en nuestras actividades. Nos sentimos también orgullosos de traducir estos buenos resultados en un sólido crecimiento del beneficio neto, que ha aumentado un 38 % durante el mismo período”.

ABENGOA

Soluciones tecnológicas innovadora para el **desarrollo sostenible**

Asimismo ha señalado que “la primera venta de activos a Abengoa Yieldo bajo el acuerdo ROFO, supone una confirmación de la importancia estratégica que tiene para Abengoa y una prueba de que efectivamente se trate de un vehículo que nos permite cristalizar las inversiones en activos concesionales de manera recurrente y a largo plazo, mientras que al mismo tiempo se reduce el costo de financiación de Abengoa y se mejora nuestro modelo de negocio”.

Operaciones corporativas

El 22 de septiembre de 2014, Abengoa llegó a un acuerdo definitivo con Abengoa Yield, sujeto al cierre de la financiación por parte de ésta, para vender tres activos renovables por una suma total de 323 M\$. Los activos renovables vendidos son: tres activos de energía termosolar con una capacidad combinada de 131 MW ubicados en España (Solacor and PS) y un parque eólico de 50 MW ubicado en Uruguay (Cadonal). El cierre de la operación está previsto que se formalice antes de final de año, y se enmarca dentro del acuerdo de de Right Of First Refusal suscrito entre las dos compañías.

Resultados por segmentos

El segmento de ingeniería y construcción ha experimentado una disminución en las ventas del 5 %, hasta los 3.090 M€. Asimismo, el ebitda ha disminuido un 4 %, hasta los 504 M€, con unos márgenes del 16,3 %. La división de ingeniería y construcción se ha adjudicado contratos nuevos por valor de 3.595 M€, lo que supone un incremento del 1 % frente al mismo periodo del año anterior, situando la cartera de pedidos en 7.305 M€ a 30 de septiembre de 2014. Adicionalmente, cuenta con oportunidades comerciales detectadas por un valor de 166.000 M€, lo que supone un incremento del 33 % con respecto al mismo período del 2013. La ligera caída en ingresos durante los primeros nueve meses de 2014, se ha debido principalmente al impacto negativo de las fluctuaciones en los tipos de cambio, la finalización de la ejecución de algunos grandes proyectos de energía termosolar como Solana y Mojave en los EE.UU. y Solaben 1 y 6 en España y el retraso del comienzo de la ejecución de algunos proyectos recientemente firmados.

La actividad de infraestructuras de tipo concesional ha incrementado sus ventas un 38 % frente al mismo periodo del año anterior, alcanzando los 569 M€, mientras que el ebitda incrementó un 58 % hasta los 403 M€. El aumento se debe principalmente a los nuevos activos que han entrado en operación, y al buen comportamiento y el aumento de la eficiencia de las plantas en operación. La cartera de pedidos de los ingresos de concesiones ascendió a 40.300 M€ a 30 de septiembre de 2014, un aumento del 11 % con respecto al año anterior. La vida media restante de los activos concesionales fue de aproximadamente 25 años.

El área de producción industrial, que incluye el negocio de bioenergía, ha aumentado sus ventas un 1 %, hasta los 1.578 M€. El ebitda del segmento ha

ABENGOA

Soluciones tecnológicas innovadora para el **desarrollo sostenible**

alcanzado 81 M€ en el mismo periodo del ejercicio anterior, un aumento del 103 %, debido principalmente a los buenos resultados de nuestras operaciones en Brasil y Estados Unidos , sumado a una mejora en el mercado europeo.

Previsión de resultados para el año

Abengoa ha revisado al alza la estimación de ebitda corporativo a entre 885 M€ y 900 M€, lo que representa un incremento del 6-8 %. La estimación de ebitda de para el 2014 se mantiene sin cambios entre 1.350 M€ y 1.400 M€, lo que representa un incremento del 10-14 % respecto al año 2013.

Por otro lado, se revisa a la baja la estimación de ingresos de Abengoa los cuales se espera se sitúen entre 7.400 M€ y 7.500 M€, lo que representa un aumento de 1-2 % respecto al año 2013.

El resto de objetivos financieros se mantienen sin cambios.

Datos de la conferencia de presentación de resultados

Manuel Sánchez Ortega, consejero delegado de Abengoa, y Bárbara Zubiría, EVP de Mercados de Capitales y Relación con Inversores, ofrecerán hoy una conferencia para presentar los resultados que se retransmitirá simultáneamente vía web a las 6:00 p.m. (hora de Madrid) y 12:00 p.m. (hora de Nueva York).

Para poder acceder a la conferencia los participantes deberán marcar el número: +34 91 788 93 03. Dicha conferencia podrá ser seguida en directo a través de la página web de Abengoa. Es recomendable acceder a la página web al menos 15 minutos antes del comienzo de la misma para poder registrarse y descargar el software de audio necesario para poder escucharla.

Una grabación de la conferencia estará disponible en la web de Abengoa aproximadamente dos horas después de que la conferencia haya finalizado.

Acerca de Abengoa

Abengoa (MCE: ABG.B/P SM /NASDAQ: ABGB) aplica soluciones tecnológicas innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de energía y medioambiente, generando electricidad a partir de recursos renovables, transformando biomasa en biocombustibles o produciendo agua potable a partir del agua de mar. (www.abengoa.com).

Departamento de Comunicación:

Patricia Malo de Molina Meléndez.

Tel: +34 954 93 71 11

E-mail: comunicación@abengoa.com

Contacto Relación con Inversores:

Bárbara Zubiría Furest.

Tel: +34 954 93 71 11

E-mail: ir@abengoa.com

ABENGOA

Soluciones tecnológicas innovadora para el **desarrollo sostenible**

Puedes seguirnos también en:



Y en nuestro blog: <http://www.laenergiadelcambio.com>