

06.2

Infraestructuras de tipo concesional



Abengoa cuenta con una amplia cartera de activos propios de carácter concesional donde los ingresos están regulados mediante contratos de venta a largo plazo, tipo compra garantizada ("take or pay") o suministro-venta de energía ("power purchase agreement").

	2012	2011	2010	Var. 12-11 (%)
Resumen financiero				
Ventas (M€)	473	428	308	10,6 %
Ebitda (M€)	307	298	208	3,0 %
Margen ebitda (%)	64,9	69,7	67,5	-6,8 %
Resumen transmisión				
Km construidos (km)	1.476	3.903	3.717	-62,18 %
Factor de disponibilidad medio (%)	99,40 %	99,50 %	99,10 %	-0,10 %
Resumen solar				
Plantas en operación (MW)	743	443	193	68 %
Plantas en construcción (MW)	910	1.060	930	-14 %
Producción (MWh)	~990	~367	~160	~170 %
Resumen desalación				
Capacidad instalada (ML)	675.000	375.000	315.000	80 %
Producción anual (ML)	97.435	82.405	60.745	18,1 %
Resumen cogeneración				
Capacidad eléctrica instalada (MWe)	70,56	70,56	70,56	0,00 %
Capacidad térmica instalada (MWt)	142,91	142,91	142,91	0,00 %
Producción eléctrica anual (MWh)	345.231,00	396.664,26	392.455,39	-12,97 %
Producción térmica anual (MWh)	238.702,99	285.922,89	279.451,61	-16,51 %

Negocio de líneas de transmisión

En el conjunto de los sistemas eléctricos (generación, transmisión y distribución), las infraestructuras de transmisión suponen un pequeño porcentaje de los costes totales, tanto en lo que se refiere a la inversión inicial como a los gastos de operación y mantenimiento. Sin embargo se trata de un elemento esencial en el conjunto del sistema, por lo que las expectativas de futuro son muy positivas.

Abengoa cuenta con un buen posicionamiento internacional y una experiencia probada en la gestión de activos de transmisión, y como consecuencia de ello se enfrenta a un panorama muy positivo y con enormes oportunidades de crecimiento.

Las concesiones de transmisión de Abengoa están distribuidas en distintos países y los activos que gestiona se encuentran en diferentes fases de madurez. En la actualidad cuenta con 6.693 km de líneas en concesión repartidos entre Perú, Chile y Brasil. Este año son 129 km los que se suman debido a dos nuevas líneas que Abengoa ha conseguido en Chile y que está comenzando a construir y los 2.472 km de las tres nuevas líneas adjudicadas en Brasil.

Abengoa aspira a mantener su posición de liderazgo internacional en concesiones de transmisión eléctrica que contribuyan al desarrollo sostenible. En este sentido, la principal actividad en esta división es la implantación y explotación de sistemas de transmisión de energía eléctrica pública y privada de tipo concesional.

La posición de liderazgo que ocupa Abengoa como contratista internacional en transmisión y distribución constituye una gran ventaja para aprovechar las oportunidades en el ámbito de las concesiones de transmisión. Esto, unido a su probada experiencia en ingeniería y construcción de líneas, le permite acceder a enormes oportunidades que están apareciendo en muchas regiones del mundo.

Los principales puntos de la estrategia de Abengoa en estas concesiones son:

- Mantener el liderazgo en Iberoamérica. Esta zona continúa siendo crítica para su crecimiento y; además, aquellos activos que vayan alcanzando su etapa de madurez podrían entrar en fase de rotación, creando así nuevas oportunidades de inversión.
- Estados Unidos continúa siendo un objetivo prioritario debido a la obsolescencia de los sistemas de transmisión actuales, a la gran distancia entre los polos de generación y consumo y a la incorporación de renovables al mix energético.
- Asia. La falta de infraestructuras eléctricas necesarias hace que esta región siga siendo un mercado de gran interés para Abengoa.

Durante el primer trimestre de 2012, Abengoa cerró un acuerdo con la Compañía Energética de Minas Gerais (CEMIG), una de las mayores empresas de energía eléctrica de Brasil, para vender el 50 % de la compañía conjunta, que aglutina cuatro concesiones de transmisión de las líneas STE, ATE I, ATE II y ATE III. En 2011 Abengoa ya vendió el primer paquete del 50 %, cumpliendo así con la estrategia de rotación de activos anunciada por la compañía, que permitirá realizar nuevas inversiones para continuar creciendo.

En esta misma línea de rotación de activos, al cierre del año se ha llevado a cabo la venta a la sociedad Transelec Norte, S. A., de las LT de Chile (Abenor, Araucana y Huepil) en las que Abengoa participaba en un 20 % a través de Transam.

Abengoa cuenta con 6.693 km de concesiones de líneas, y de ellos, 1.476 km son líneas de transmisión ya en fase de operación en Brasil, Chile y Perú.

Además, se espera que entren en operación próximamente las siguientes:

- En Brasil, las líneas Manaus y Línea Verde, con una longitud total de, respectivamente, 586 km y 987 km; la ATE VIII, de con 108 km, y la Norte Brasil, de 2.375 km.
- En Perú, la líneas ATS, de 900 km de longitud, y ATN2, de 132 km.
- En Chile, las dos nuevas líneas de 129 km de longitud cada una.

A continuación se detallan las principales concesiones en las tres áreas geográficas donde se opera:

Chile

Abengoa continúa sus actividades dentro de Chile, en cuyo mercado eléctrico es un actor clave. Las expectativas de crecimiento en los próximos años, de acuerdo a los volúmenes de inversión y al posicionamiento de Abengoa, son muy positivas.

Construcción torre de
transmisión (Chile)



Brasil

Abengoa continúa muy activa en el mercado de transmisión en este país. En la actualidad se encuentran en operación los siguientes proyectos:

- ATE IV: Abengoa posee la concesión para la operación y mantenimiento durante 30 años de la LT de 85 km y cuatro SSEE siguientes para Aneel.
- ATE V: la compañía tiene la concesión para la operación y mantenimiento de las LT con una longitud total de 132 km y SSEE en 230 kV, con un periodo de concesión de 30 años.

- ATE VI: el contrato consiste en la concesión de la operación y mantenimiento de las LT y SSEE en 230 kV durante 30 años cuyo cliente es Aneel. La LT abarca una extensión de 131 km en total.
- ATE VII: el acuerdo consiste en la concesión para la operación y mantenimiento durante 30 años de las LT y SSEE en 230 kV. Está compuesta por una LT de 115 km.

Perú

Continúa creciendo en la actividad de líneas de transmisión eléctrica.

Actualmente se encuentra en operación la siguiente línea:

- ATN: línea de alta tensión de 220 kV y sus SSEE. La obra abarca el diseño, suministro y construcción de todo el sistema eléctrico y la operación y mantenimiento durante 30 años. El proyecto consta de 572 km de línea de 220 kV, dos SSEE nuevas y cinco ampliaciones de SSEE existentes.

Próximas concesiones

En 2012 se ha comenzado la construcción la línea de corriente continua de 600 kV, Porto Velho - Araquara de 2.375 km en Brasil, se han adjudicado dos concesiones de líneas en Chile y se prosigue con la construcción de varias líneas de transmisión en Perú.

Negocio solar

Las enormes ventajas de la energía solar y concretamente de la termosolar han hecho que el sector experimente un crecimiento elevado en los últimos años y que hoy en día sea una solución para la producción eléctrica cada vez más madura, rentable y eficiente.

Bajo esta premisa, el mercado de la energía solar ha visto como en 2012 se ha mantenido el crecimiento a escala global, debido en parte a su deslocalización y expansión internacional. A pesar de que ciertos mercados con tradición en energía solar, como España, han ralentizado sus planes de crecimiento, la apuesta por las energías renovables de nuevos países con gran potencial de recursos solares está respaldando el crecimiento del mercado. Así, por ejemplo, países como Sudáfrica, India, China o Arabia Saudí, están desarrollando ambiciosos planes de fomento de las energías renovables basados en la concesión de nuevos proyectos y con objetivos específicos de capacidad para las energías fotovoltaica y termosolar.

Desde un punto de vista tecnológico, las plantas termosolares siguen evolucionando a gran velocidad, siempre persiguiendo mayores eficiencias. De esta forma, el sector será testigo de una paulatina disminución de costes, lo que permitirá que la energía solar sea más competitiva a medio plazo con respecto a las fuentes de generación convencionales, además de aportar una generación más limpia y segura. Gracias a ello, la energía solar es —y cada vez lo será más— una solución óptima para la generación eléctrica tanto en los países desarrollados como en los emergentes, en cuyos mix energéticos juega un importante papel.

En este ambiente en el que priman la competitividad, la innovación tecnológica y la flexibilidad a la hora de adaptarse a nuevas geografías, Abengoa ha logrado reforzar en 2012 su posición como referente mundial en el mercado de la energía solar.

Las líneas de actividad en las que Abengoa divide su negocio concesional solar son:

- Desarrollo de plantas solares e híbridas.
- Explotación comercial de plantas solares e híbridas.

Mediante la construcción y puesta en operación de nuevas plantas, la participación cada vez mayor en nuevos mercados a nivel internacional y la obtención de concesiones para desarrollar nuevos proyectos con tecnologías innovadoras no aplicadas antes a nivel comercial, Abengoa ha afianzado su liderazgo mundial en el ámbito de la concesiones de plantas de energía termosolar.

En su negocio solar Abengoa dispone de plantas de generación eléctrica y oficinas a nivel global, dando cobertura a geografías de muy diversa índole:

- Europa: España e Italia.
- América: Estados Unidos y Chile.
- África: Marruecos, Argelia y Sudáfrica.
- Asia: Emiratos Árabes Unidos, China e India.
- Oceanía: Australia.

Solana



Si bien la mayor parte de sus plantas se sitúan en sus dos mercados principales, España y EEUU, Abengoa está haciendo un gran esfuerzo de expansión internacional. Mediante esta internacionalización Abengoa no sólo impulsa el crecimiento del negocio concesional solar hacia el futuro, sino que también diversifica su negocio, lo que le permite reducir el riesgo de concentración, es decir, la incertidumbre asociada a posibles cambios regulatorios o de mercado.

Asimismo, realiza un importante trabajo de análisis y desarrollo de potenciales nuevos mercados, participando activamente en la elaboración de nuevos planes de desarrollo para la energía solar en colaboración con los gobiernos locales, aportándoles la experiencia de años en el desarrollo de plantas.

Como complemento, la apuesta por la diversificación e innovación tecnológica permite que Abengoa se adapte a los requerimientos de los nuevos mercados y ofrezca soluciones diseñadas a medida que optimizan la generación eléctrica a partir de la energía solar en cada geografía.

En 2012 la dimensión solar de Abengoa avanzó en el cumplimiento de sus objetivos y consolidó su liderazgo mundial en cuanto a capacidad instalada en tecnología solar. Actualmente Abengoa cuenta con 19 plantas de tecnología solar en operación comercial.

En las plantas en explotación comercial desde el inicio del 2012 (dos de torre, cuatro de colectores cilindroparabólicos, cinco fotovoltaicas y una híbrida) se han alcanzado altos niveles de eficiencia y los resultados de producción están superando las previsiones estimadas antes de su construcción. Asimismo durante 2012 se pusieron en marcha un total de siete plantas nuevas.

Para el año 2013, Abengoa, en su ámbito solar, centrará sus líneas de trabajo en la consecución de una serie de hitos a escala internacional:

- Avance en la construcción de sus proyectos internacionales en Sudáfrica y Estados Unidos.
- Comienzo de la operación de las plantas Shams-1, en los Emiratos Árabes Unidos, y Solana, en los Estados Unidos.
- Apertura de la cartera de proyectos con la participación en ofertas de nuevas oportunidades de negocio en mercados emergentes.

Las líneas de actividad en las que se divide el negocio concesional solar de Abengoa son:

- **Desarrollo de plantas solares e híbridas.**
Se incluyen aquí actividades como la búsqueda de emplazamientos idóneos para las plantas solares, la consecución de los procesos de tramitación administrativa necesarios para la construcción de los proyectos, la negociación de los acuerdos de financiación y construcción de los proyectos y, en su caso, la búsqueda y cierre de acuerdos con eventuales socios. Todas estas actividades se hacen para plantas solares que generan electricidad, para plantas híbridas que usan el sol junto con una fuente de energía convencional y para plantas industriales que producen calor para usos comerciales e industriales.
- **Explotación comercial:**
Las plantas de energía solar desarrolladas por Abengoa venden su electricidad mediante contratos a largo plazo con un régimen concesional. La óptima operación y el mantenimiento de dichas plantas son fundamentales para asegurar e incluso mejorar la rentabilidad prevista en las plantas, y la experiencia en la realización de estas tareas sirve como base para mejoras tecnológicas en plantas futuras. Además, gracias al gran volumen de plantas comerciales en operación, Abengoa es capaz de lograr sinergias entre las distintas plantas, aumentando su eficacia en la operación de las mismas.

Plataforma Solúcar



Abengoa cuenta, al cierre del ejercicio 2012, con un total de 743 MW en explotación y 910 MW en construcción en distintas geografías:

España

Durante 2012 se ha consolidado la experiencia en operación en las dos principales tecnologías termosolares: de torre y de colectores cilindroparábolicos.

En tecnología de torre Abengoa acumula ya una experiencia de más de cinco años explotando y operando la planta PS10, primera torre comercial del mundo, y más de tres años operando la PS20, ambas situadas en la plataforma Solúcar, en Sanlúcar La Mayor (Sevilla, España). La planta PS10 genera energía limpia capaz de cubrir las necesidades de 5.500 hogares, lo que equivale a un ahorro anual de 6.000 toneladas de CO₂, mientras que la planta PS20 genera electricidad suficiente como para abastecer a 10.000 hogares y evitar la emisión a la atmósfera de 12.000 toneladas anuales de CO₂.

PS20



En plantas de colectores cilindroparabólicos, se han alcanzado los 550 MW en explotación comercial en distintas plataformas solares en España, con once plantas de esta tecnología. Cada una de estas plantas de colectores cilindroparabólicos, genera la electricidad equivalente al consumo anual de 26.000 hogares y evitan la emisión de 31.400 toneladas de CO₂ al año.

Una de las grandes ventajas de que la compañía explote un gran número de plantas es que ayuda a disminuir los costes de operación y mantenimiento, y esto se consigue mediante sinergias, preparación de personal experto. Además, se pueden realizar evaluaciones comparativas (benchmarking) que ayudan a detectar acciones de mejora puntuales y a desarrollar estrategias óptimas en explotación y operación.

En la plataforma Solúcar se encuentran operando con éxito desde 2010 las tres primeras plantas de colectores cilindroparabólicos que Abengoa puso en operación comercial. Estas plantas están aportando un gran valor añadido pues el aprendizaje continuado a través de su operación día a día no solo genera una importante experiencia para el diseño de nuevas plantas y métodos de operación, sino también para el desarrollo de componentes específicos de apoyo a la operación, que ayudan a reafirmar el papel de Abengoa como líder tecnológico en el sector.

Asimismo, en España hay actualmente cuatro plataformas solares más que operan plantas de colectores cilindroparabólicos, tres de ellas con socios de primer orden internacional: Eon, JGC e ITOCHU.

Dichas plantas se encuentran en la plataforma solar Écija, con la primera de sus dos plantas en operación desde el año 2011 y la segunda desde 2012, y en las plataformas solares El Carpio, Solar Extremadura y Solar Castilla-La Mancha, también en operación desde el 2012. Todas estas plantas acumulan ya varios meses de operación comercial y están obteniendo muy buenos resultados en generación eléctrica. Estas entradas en operación tan fiables y positivas solo pueden ser fruto de la experiencia acumulada de Abengoa.

Plataforma Extremadura



Argelia

Argelia

Se consolida la operación de la planta híbrida de ciclo combinado con campo solar de Hassi R'Mel, en Argelia, de 150 MW y que ha cumplido su primer aniversario en operación comercial.



Próximas concesiones

En 2013 se espera la entrada en operación de las plantas Solana, en Arizona, Estados Unidos y Shams-1, en el desierto de Abu Dabi, y ambas pasarán a formar parte del negocio concesional de Abengoa, dando una vez más muestra del afán de la compañía por diversificarse e internacionalizar su negocio. En los próximos años, continuará la expansión del negocio concesional a nivel internacional, con los proyectos Mojave Solar, en California, EEUU y Khi Solar y Kaxu Solar, en Sudáfrica. Todas estas plantas se encuentran actualmente en fase de construcción.

Negocio de desalación

El mundo se enfrenta al gran desafío del agua, un reto con dos vertientes:

- La escasez de agua, que está alcanzando niveles alarmantes y al que se añade el problema de la falta de tratamiento de agua.
- Las industrias son grandes consumidoras de agua y dependen de este recurso para su normal funcionamiento por lo que la gestión del agua es ahora crítica para su supervivencia.

El contexto de crisis económica a nivel mundial en el que nos encontramos hace que la situación sea aún más complicada. Se necesitan grandes inversiones para actualizar las instalaciones existentes y desarrollar nuevas infraestructuras de agua con las que intentar corregir o paliar los problemas de escasez y contaminación de los recursos. Sin embargo, los países y sus Gobiernos no tienen los recursos financieros para abordarlos y en muchas ocasiones la solución no puede esperar. Esto abre una gran oportunidad de mercado para el sector privado que quiera invertir en agua, ya que a través de asociaciones público-privadas se pueden construir las infraestructuras de agua necesarias con capital privado y en régimen de concesión.

Abengoa se dedica a la promoción, desarrollo y explotación de plantas de tratamiento de agua y busca mantener el liderazgo mundial en el negocio de las plantas de desalación mediante la gestión de los activos en propiedad y la expansión de la actividad en tratamiento y reúso de agua y en la externalización industrial.

Abengoa tiene su negocio enfocado principalmente al ámbito internacional, con presencia en cuatro de los cinco continentes. El 30 % de sus empleados se reparte entre sus oficinas de Sevilla y Madrid y el 70 % restante, entre sus oficinas de Estados Unidos (Harlingen y Austin, Texas), China (Pekín y Dalian), Emiratos Árabes Unidos (Abu Dabi) y las de concesionarias y proyectos en Skikda, Ténès y Honaine (Argelia), Chennai (India), Qingdao (China) y Accra (Ghana).

Las apuestas de futuro de Abengoa se centran por un lado en las plantas en concesión de depuración y regeneración de aguas residuales para su reúso, un mercado con un potencial tremendo ya que el reúso será parte de la solución a los problemas de cantidad y calidad de agua a nivel mundial.

Por otro lado, el sector del agua industrial es el otro mercado de futuro en el que la estrategia de Abengoa es entrar con un modelo de negocio basado en la prestación de servicios, es decir, facilitar al industrial la externalización de las operaciones de agua de sus plantas y factorías (externalización industrial).

La inversión en I+D en tecnología de tratamiento de agua es un aspecto importante en la estrategia de Abengoa. Durante el año 2012 Abengoa invirtió 5 M€ en un total de 30 proyectos de I+D+i con el objetivo de mantener el liderazgo tecnológico en desaladoras y abrir nuevas oportunidades de negocio.

Las líneas de actividad de Abengoa en el área de desalación se desarrollan en cuatro divisiones:

- Concesiones de plantas de tratamiento de agua: Promoción y gestión de activos concesionales de desalación de agua de mar y salobres.
- Operación y mantenimiento de plantas desaladoras y de agua residual.
- Soluciones de tratamiento de agua: Ingeniería de diseño y especificación y seguimiento de EPC en proyectos de desalación.
- Desarrollo de nuevas tecnologías a través de su departamento de I+D.

Argelia

Skikda. La planta desaladora de Skikda, en operación y mantenimiento desde 2009 y con una capacidad de 100.000 m³/día, ha alcanzado este año una producción de 100 millones de metros cúbicos de agua desalada.

Honaine. Tras la recepción provisional de la planta, se inició su periodo de explotación el 12 de julio, permaneciendo en producción desde entonces. Esta planta, con una capacidad de 200.000 m³/día, se convirtió en la mayor planta desaladora en explotación de Abengoa.

Honaine, Argelia



Ténès. Se ha retomado la construcción de la planta desaladora tras llevar varios meses parada por razones fuera del alcance de Abengoa. La planta tendrá una capacidad de 200.000 m³/día. El inicio de la operación y mantenimiento está previsto para verano de 2014.

Panorama de la planta desaladora de Ténès, Argelia



India

La planta desaladora de Chennai, con una capacidad de 100.000 m³/día, sigue produciendo agua desde 2010. Se trata de la primera planta desarrollada bajo la modalidad de "project finance" en India.

España

Las plantas desaladoras de Almería y Cartagena, con una capacidad de 50.000 m³/día y 65.000 m³/día, respectivamente, siguen en funcionamiento siguiendo las expectativas. El periodo de operación y mantenimiento es de 25 años para la primera y de 15 para la segunda.

Planta desaladora de Cartagena



Ghana

Abengoa inició el pasado mes de noviembre la construcción de la planta desaladora de Nungua, en Ghana. Esta planta, que supondrá una inversión de 125 M\$, tendrá una capacidad de desalación de 60.000 m³/día. Está previsto que las obras se prolonguen unos 24 meses, tiempo en el que se crearán alrededor de 400 puestos de trabajo directos e indirectos.

China

En marzo, Abengoa fue invitada a participar en la ceremonia oficial organizada por las autoridades chinas de Dalian para celebrar la colocación de la primera piedra de lo que será uno de los polos industriales más grandes de China y que se instalará en el nuevo parque petroquímico de Xizhong. Abengoa firmó un contrato de colaboración para desarrollar plantas de tratamiento de agua con el fin de abastecer a las industrias del parque.

En mayo Abengoa firmó en Madrid un memorándum de entendimiento (MoU) con el gobierno de Qingdao para el desarrollo de un acuerdo bilateral de colaboración en proyectos de regeneración y reúso de agua residual.

Estados Unidos

En Estados Unidos, Abengoa ha sido la adjudicataria del estudio de viabilidad y preingeniería de una planta de nanofiltración de agua potable por la MUDs.

Abengoa ha firmado también un acuerdo para desarrollar soluciones que permitan el tratamiento y reúso de aguas procedentes del proceso de extracción de Shale Gas.

Abengoa ha proporcionado también un testimonio ante la Comisión de Recursos Naturales del Congreso de Texas poniendo de relieve su posición de líder en el mercado de desalación en este estado.

Abengoa preside el consejo de la WateReuse Association, asociación americana líder en reúso y desalación.

Negocio de cogeneración y otras concesiones

El mercado de cogeneración en España afronta dificultades derivadas, en primer lugar, de un estancamiento en los últimos años, y en segundo lugar, de la aprobación de la nueva reforma energética, que muy probablemente generará una retracción en el mismo. Sin embargo, en Europa e Iberoamérica cada vez se valora más una tecnología eficiente capaz de generar un notable ahorro de costes y de mejorar la competitividad industrial, algo esencial en época de crisis. Por estas razones se espera un importante desarrollo de la cogeneración en estas áreas geográficas en los próximos años, especialmente en lo que se refiere a grandes instalaciones de cogeneración asociadas a refinerías o industrias químicas (grandes consumidoras de energía).

En la actualidad Abengoa cuenta con plantas de cogeneración en España y México con una potencia de 400 MW instalados. La aspiración de Abengoa en este área es ser un referente internacional en la gestión de concesiones de cogeneración, de forma segura, fiable y eficiente.

Mediante la cogeneración se generan simultáneamente energía eléctrica y calor a alta temperatura, ambos necesarios en gran cantidad de procesos industriales, una solución de eficiencia energética que se impulsa desde Abengoa. De este modo, a partir de la biomasa, el gas natural o los residuos industriales se generan calor y electricidad, que se aprovechan en procesos industriales y cuyo excedente se vende a la red.

Cogeneración en la
planta de Sao Luiz
(Pirasurunga, Brasil)



Abengoa además está presente en el mercado eólico mediante la ejecución y operación de varios parques en Uruguay y Brasil.

Por otro lado, desarrolla proyectos de carácter concesional en activos de edificación singular tales como hospitales, juzgados y centros culturales.

Abengoa opera las siguientes instalaciones:

- Cogeneración Villaricos, S. A. (Covisa), Enernova Ayamonte, S. A. (Enernova) y Aprovechamientos Energéticos Furesa, S. A. (Aprofursa). Estas sociedades se dedican a la producción de energía eléctrica y al aprovechamiento del calor para la producción de agua o vapor. La energía eléctrica se vende y el calor es aprovechado por la industria anfitriona.
- Procesos Ecológicos Vilches: se dedica el reciclaje de residuos ganaderos, con producción de abono y energía eléctrica mediante una planta de tratamiento y depuración de purines (residuos porcinos, mezcla de excrementos, orina, agua, resto de piensos y otros cuerpos extraños), combinada con otra de cogeneración de energía eléctrica.
- Centro Cultural Mexiquense de Oriente (CCMO): la primera concesión de Abengoa en México. Este complejo, con un plazo de operación de 20 años, está construido en un terreno de 17 ha, consta de 35.000 m² de museos, biblioteca, módulos de talleres con más de sesenta salas para impartir clases de diferentes expresiones artísticas, edificio administrativo, auditorios, teatro al aire libre, sala de conciertos para 1.200 personas, cafetería, restaurante y estacionamientos para más de mil vehículos.
- Zona regable del Canal de Navarra. Esta concesión está basada en la recuperación de la inversión a través de un canon de riego.
- Central Hidroeléctrica del Cerrato, en el río Pisuegra, y minicentrales en el Canal de Aragón y Cataluña. Centrales a pie de presa, fluyentes y de derivación en la zona norte de España. Están basadas en la recuperación de la inversión a través de la venta de energía eléctrica producida en dichas centrales.
- Hospital Costa del Sol (Málaga): el contrato consiste en la explotación del edificio de hospitalización y del aparcamiento subterráneo, que se mantendrán durante 40 años. El edificio hospitalario tiene una extensión de 31.200 m², mientras que el aparcamiento cuenta con 25.500 m² (960 plazas).
- Hospital del Tajo (Aranjuez, Madrid): el contrato consiste en la explotación (gestión y mantenimiento) del hospital durante un periodo de 30 años. La superficie construida es de 58.000 m².
- Juzgados: Abengoa posee el derecho de superficie para la construcción, conservación y explotación, mediante arrendamiento a la Generalitat de Cataluña, de los juzgados de Olot, Cerdanyola y Santa Coloma de Gramanet.

Próximas concesiones

En 2012 se ha iniciado la construcción del acueducto El Zapotillo (México), el parque eólico de Peralta (Uruguay) y tres parques eólicos en Brasil.

Construcción de la planta
de cogeneración en
Tabasco (México)

