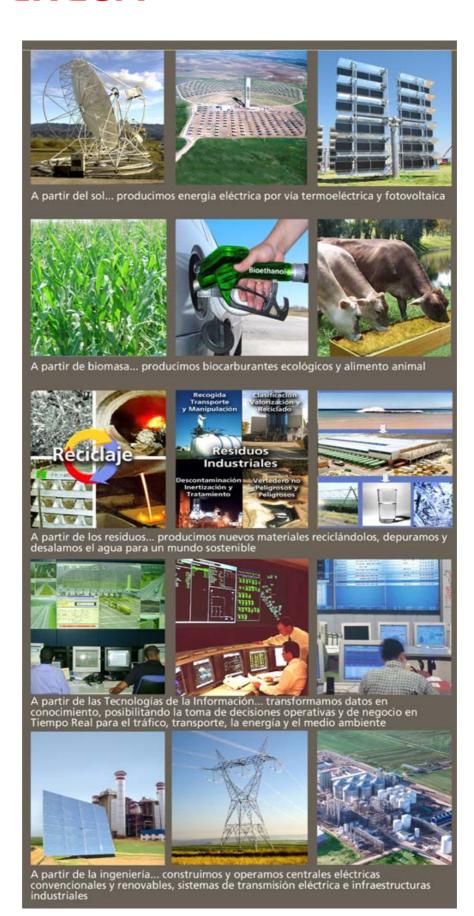
Presentación de Resultados 2005

ABENGOA





- 1. Descripción General de las Actividades.
- 2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
- 3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
- 4. Cuenta de Resultados y Balance Consolidado a 31-12-04 y a 31-12-05
- 5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

1. Descripción General de las Actividades

En noviembre de 2006, se cumplirán diez años desde el inicio de cotización de Abengoa en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona. Durante esta última década el crecimiento en los resultados de la Compañía ha mostrado una solidez considerable. En este sentido, la Compañía ha aumentado sus resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 30%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Solar, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período las Ventas en el exterior se han incrementado a una T.A.M.I. del 20,4%.

Las claves de este notable incremento de resultados cabe atribuirlas entre otras causas, a una sucesión de decisiones estratégicas acertadas y coherentes con el Plan Estratégico, entre las que destacan las siguientes:

Año 2000

- Adquisición de Befesa con una inversión de 300 M €, mediante Oferta
 Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M litros/año (hoy 150 M litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.

Año 2001

- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

Año 2002

 Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de bioetanol en Estados Unidos (con una capacidad actual de producción de 108 M gal/año), con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.

- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M litros/año (hoy 176 M litros/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

Año 2003

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA y que proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control e Información en Tiempo Real para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.
- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España situada en Babilafuente, que tendrá una capacidad de producción de 200 M litros/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinas. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.

Año 2004

 Inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ, que facilita la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.

- Inicio de la construcción de la mayor central solar termoeléctrica utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.
- Adquisición de la compañía norteamericana Miner & Miner Consulting Engineers Incorporated (M&M), uno de los líderes mundiales en el desarrollo y en la implementación de software de Sistemas de Información Geográfica (GIS).

Año 2005

- Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 toneladas anuales de bioetanol en una planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de bioetanol basado en maíz en Europa. La capacidad final del proyecto dependerá de la resolución del Gobierno en la segunda ronda de autorizaciones cuyo concurso público está previsto para el primer semestre de 2006.
- Inicio de la construcción de la cuarta planta de bioetanol en Nebraska (EE.UU.), que producirá 330 millones de litros anuales. Para la financiación se ha obtenido un crédito de 90 millones de dólares en el mercado financiero de los EE.UU., en el que participan diecisiete inversores institucionales. La planta será la de mayor capacidad de Nebraska y una de las mayores de los EE. UU.

- Adquisición de la compañía Almos Systems con sede en Perth, Australia, suministrador líder de soluciones meteorológicas. Con la integración de Almos Systems (hoy Telvent Australia) se accede a una completa gama de sistemas meteorológicos de vanguardia y soluciones de alto valor añadido. Además, la ubicación de la sede en Australia, será estratégica para el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio en la región Asia-Pacífico, una de las zonas de mayor crecimiento en el mundo.

- Acuerdo con Cepsa para la construcción de una planta para la fabricación de biodiesel en los terrenos de la Refinería "Gibraltar" de Cepsa en San Roque (Cádiz). La inversión prevista para la planta es de 42 M €.
- Acuerdo estratégico con GE Energy Financial Services para la venta de una participación del 80% de un paquete de tres líneas de transmisión en Chile manteniendo Abengoa el 20% restante.

Orientación Estratégica

Como puede apreciarse, el desarrollo estratégico de Abengoa se ha fundamentado en la generación de opciones de futuro penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos (Energía, Medio Ambiente, Transporte, Servicios, Industria y Telecomunicaciones) en los que Abengoa opera y donde los cinco grupos de negocio que la integran (Ingeniería y Construcción Industrial, Tecnologías de la Información, Servicios Medioambientales, Solar y Bioenergía) se cohesionan.

El resultado de dicha estrategia es que Abengoa, ofrece hoy una combinación de actividades que representan una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

Evolución 1995 - 2005	Compañía de	lngeniería	Grupo Diversificado con 5 negocios diferentes			
	199	95	2005			
egocio	Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %		
- Solar	-	-	-	-		
- Bioenergía	-	-	19	20		
- Servicios Medioambientales	6	1	20	19		
- Tecnologías de la Información	23	31	18	15		
- Ingeniería y Construcción Industrial	71	68	43	46		
ografía	%		%	%		
USA y Canadá	-		13,4	5,0		
Iberoamérica	23,7		24,3	29,0		
Europa (excluída España)	2,9		6,0	6,0		
África	0,9		2,3	1,0		
Asia	2,3		2,3	2,9		
Oceanía	-		0,2	0,1		
Total Exterior	29,8		48,5	44,0		
Total España	70,2		51,5	56,0		
Total Consolidado	100,0		100,0	100,0		

El Valor del Capital Humano

Pero una estrategia acertada no es suficiente para garantizar el éxito. Es necesario contar con el capital humano, con las personas necesarias para llevar a buen puerto toda planificación estratégica. Esa necesidad se extiende a todos los miembros de la plantilla de la Compañía, pero es especialmente necesaria en aquellas personas que tienen responsabilidades en el diseño, la implementación o la adaptación de la estrategia de la Compañía a las circunstancias cambiantes del contexto empresarial.

Únicamente disponiendo de directivos capaces, formados en sus respectivas especialidades, con experiencia, motivados y que se sientan vinculados a la Empresa y a su futuro se podrá confiar en que la Compañía alcance sus metas empresariales.

Afortunadamente puede decirse que Abengoa cuenta hoy con un equipo directivo de tales características. Se trata de un equipo directivo formado por personas de gran capacitación profesional, y experiencia en la empresa, y, dentro de ella, en las áreas de actividad o Mundos Operativos en los que respectivamente trabajan.

Si el refuerzo de los vínculos entre la sociedad y sus principales directivos ha sido siempre muy importante, en estos momentos puede calificarse como esencial.

Durante los próximos diez años la sociedad debe afrontar desafíos ambiciosos:

- **Desarrollar una estrategia de la Innovación**, orientada a resultados, que permita incrementar la diversificación creando nuevos productos y servicios y desarrollar nuevos mercados, incrementar la diferenciación, mejorar y adaptar los productos existentes y mejorar los procesos.

	2004		20	2005		2006 (P)	
Principales Proyectos	M€	% s/ Ventas	M€	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	1,0		1,1		1,9		
Conversión de biomasa a etanol	3,8		13,5		25,6		
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	0,6		2,7		3,6		
Mejora eficiencia aluminio	0,6		0,2		0,1		
Vitrificación	0,8		0,0		4,0		
Centro de Tecnología Ambiental	0,0		0,0		0,5		
Desalación	0,0		0,0		1,1		
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petroleo y gas	6,4		6,8		7,1		
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,7		3,6		4,0		
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,5		2,1		2,2		
Sistemas de Información Geográfica	0,0		2,2		2,3		
Energía Solar	0,6		31,7		17,6		
Otros Proyectos	4,3		2,0		4,5		
Total Inversión I+D+i	23,3	1,3%	65,9	3,3%	74,5	3,1%	

- Incrementar la estrategia de la Inversión, particularmente en las áreas relacionadas con Bioenergía (nuevas plantas de etanol en Europa y en Estados Unidos), Solar (con un ambicioso plan de construcción de plantas solares hasta alcanzar una potencia total instalada superior a 302 MW), Desalación (donde en el año 2005 hemos ganado tres plantas de desalación en Argelia y una en India), Concesiones de Líneas de Alta Tensión (en Iberoamérica y Asia) así como futuras concesiones de Edificios Públicos tanto en España como en el exterior, pero también en otras áreas más maduras como Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información mediante la adquisición de otras compañías del sector.
- Reforzar la diversificación geográfica potenciando aquellos mercados que, a priori, cuentan con más posibilidades de expansión y en los que Abengoa ya está presente y que fundamentalmente son Estados Unidos, Canadá, China, India, Brasil y Europa.

Actividad Exterior								
	2005		2004		1995		TAMI (95-05)	
Exportación y Ventas de Sociedades Locales	M€	%	M€	%	M€	%	%	
- USA y Canadá	270,3	13,4	228,2	13,1	0,0	0,0	-	
- Iberoamérica	492,3	24,3	299,1	17,1	121,8	23,7	15,0	
- Europa (excluida España)	122,2	6,0	123,5	7,1	14,7	2,9	23,6	
- África	46,3	2,3	33,2	1,9	4,9	0,9	25,3	
- Asia	47,3	2,3	27,7	1,6	11,9	2,3	14,8	
- Oceanía	3,4	0,2	0,3	0,0	0,0	0,0	-	
Total Exterior	981,8	48,5	712,0	40,8	153,3	29,8	20,4	
Total España	1.041,7	51,5	1.034,1	59,2	360,9	70,2	11,2	
Total Consolidado	2.023,5	100,0	1.746,1	100,0	514,2	100,0	14,7	

Con los recursos de la Compañía y con el máximo compromiso de sus directivos se dispondrá de una Abengoa más grande, más fuerte, y, sobre todo, más rentable.

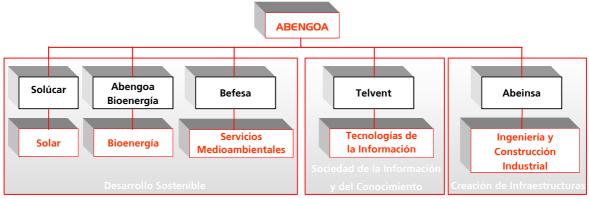
Organización Actual y Naturaleza de su Negocio

En Abengoa conviven dos tipos de productos:

- Producto Integrado: en los que el ámbito de responsabilidad es global, incluyendo desde la promoción activa del negocio invirtiendo o no en el capital, a la dotación de fórmulas de financiación, la definición y diseño de las tecnologías a aplicar, la construcción "llave en mano" y posteriormente el servicio de Operación y Mantenimiento y la Gestión del Negocio. En estos productos se pone de manifiesto una recurrencia que dota de más estabilidad a la cuenta de resultados de Abengoa (negocio inducido).
- **Producto Convencional**: en los que se vende un bien o servicio determinado y cuya inversión va contra el balance del cliente y, además, la Compañía no asume responsabilidad en la gestión.

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía.

Está presente en más de 70 países, en los que opera con sus cinco Grupos de Negocio, Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



Aporta soluciones para:

El desarrollo sostenible:

✓ Abengoa produce al año 687 Millones de litros de gasolinas ecológicas lo que evita la emisión de 1.459.078 toneladas de CO₂ a la atmósfera, que equivalen a las emisiones anuales de un parque de 600.000 automóviles.

- ✓ Abengoa produce 2.068.497 Mw/h anuales de electricidad procedente de la cogeneración lo que supone unas emisiones evitadas de 910.097 toneladas de CO₂ si esta energía se produjese en centrales termoeléctricas de carbón.
- ✓ Abengoa dispone de un plan de producción de 302 Mw de energía eléctrica procedente del sol equivalentes al consumo de 500.000 ciudadanos al año y evitando unas emisiones anuales de CO₂ de 742.900 toneladas.
- ✓ Abengoa trata más de 1.653.000 toneladas de residuos industriales, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 708.000 toneladas.
- ✓ Abengoa ha incrementado la capacidad de desalación hasta 900.000 m³/día, lo que permitirá abastecer a 4,5 millones de personas.
- La Sociedad de la Información y el Conocimiento: Nuestras soluciones:
- ✓ Gestionan más de la mitad de los movimientos de hidrocarburos en los ductos de Norteamérica y Latinoamérica.
- ✓ Transportan y distribuyen más de 140.000 GWh, que proporcionan electricidad a más de 80 millones de personas.
- ✓ Controlan el tráfico de vehículos en más de 6.000 cruces por los que pasan más de 170 millones de personas cada día.

✓ Gestionan los desplazamientos de más de 2.500 millones de pasajeros al año en redes de trenes y metro.

- ✓ Proporcionan seguridad y eficiencia en el aterrizaje y despegue de más de 100 millones de pasajeros al año en más de 100 aeropuertos.
- ✓ Gestionan la distribución de agua de más de 25 millones de personas en Europa, Norteamérica, Latinoamérica y Oriente Medio.
- ✓ Permiten el intercambio de información entre 13 millones de usuarios de más de 4000 universidades y centros de investigación en toda Europa.
- ✓ Proporcionan la infraestructura tecnológica desde la que se distribuyen noticias las 24 horas del día a más de 400 millones de hispanohablantes en todo el mundo.
- ✓ Aseguran la correcta distribución de más de 1.000 millones de litros de gasolina al mes, suficientes para llenar el depósito de combustible de más de 22 millones de coches.

• La Creación de Infraestructuras:

- ✓ Abengoa ha construido plantas de generación de energía que con una potencia instalada total de más de 5.000 MW proporcionan suministro eléctrico a más de 4 millones de personas en cuatro continentes.
- ✓ Abengoa dispone de 4.072 Km. de líneas de alta tensión en régimen de concesión en Iberoamérica, con cerca de 9.300 MW de capacidad, equivalente a las necesidades de una población de 10 millones de ciudadanos al año.
- ✓ Abengoa ha instalado en España en 2005 cerca de 110.000 nuevas líneas de ADSL que permite el acceso de más de 500.000 ciudadanos a nuevos servicios de valor añadido en banda ancha.

2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

2

2.1 Bioenergía

Cuya sociedad cabecera es Abengoa Bioenergía, se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, entre otros bioetanol y biodiesel, que utilizan la biomasa como materia prima (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas). Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas), o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen la emisión de CO2 y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kyoto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

- Abengoa Bioenergía ha logrado cerrar la financiación para la construcción de una planta de bioetanol en Ravenna (Nebraska) con una capacidad anual de 330 millones de litros. Abengoa Bioenergía ha conseguido financiar 90 millones de dólares en el competitivo mercado de crédito institucional de los Estados Unidos, conocido como B-Loan Market, donde diecisiete inversores institucionales han participado en la sindicación que se cerró el pasado 28 de octubre. La construcción de la planta ya ha comenzado y se espera que concluya a principios del año 2007. Cuando esta planta esté operativa, será la de mayor capacidad en el estado de Nebraska y una de las mayores de todos los Estados Unidos. La planta procesará alrededor de 800.000 toneladas de maíz al año y empleará más de 50 personas.
- ◆ CEPSA y Abengoa Bionergía han alcanzado un acuerdo para la construcción de una planta para la fabricación de biodiesel, en los terrenos de la Refinería "Gibraltar" de CEPSA en San Roque (Cádiz). La inversión prevista para la planta es de 42 M € y supondrá la creación de 40 empleos directos.

El proceso de fabricación se realizará a partir de aceites vegetales crudos y el biodiesel así producido será mezclado en un 5% en el gasóleo de automoción. La producción anual de biodiesel alcanzará las 200.000 toneladas que serán utilizadas íntegramente por CEPSA.

La construcción de esta planta responde al interés de CEPSA de cumplir con las recomendaciones en cuanto a incorporación de biocarburantes de origen vegetal, que emanan tanto de la Unión Europea como de la Administración española.

◆ En 2005 Abengoa Bioenergía ha sido adjudicada para suministrar contratos de exportación de bioetanol en la UE por un total de 85 millones de litros con destino a las principales petroleras e industrias químicas en Europa para la producción de ETBE. Esta cifra representa más del doble que la obtenida el pasado año.

Con estos nuevos suministros Abengoa está expandiendo su actividad en Europa a la vez que está incrementando y diversificando su red de clientes, consolidando su presencia en los mercados clave ya existentes y demostrando su capacidad de desarrollar y potenciar el uso de bioetanol en nuevos mercados.

De esta forma Abengoa Bioenergía contribuye a la consecución de los objetivos de la UE de encontrar una alternativa renovable y sostenible a los combustibles para transporte y a reducir las emisiones de efecto invernadero.

- En mayo de 2005 Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 toneladas anuales de bioetanol en la planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de bioetanol basado en maíz en Europa. AB Bioenergy France presentó el pasado mes de diciembre un nuevo dossier para obtener una nueva autorización para la producción adicional de bioetanol en dicha planta.
- La primera planta de demostración de producción de etanol a partir de biomasa está siendo actualmente construida por Abengoa Bioenergía. La construcción de la Planta de Biomasa comenzó en agosto de 2005. Su puesta en marcha está prevista en 2007, y comenzará a procesar 70 toneladas diarias de residuos agrícolas, como la paja del trigo, para producir

más de 5 millones de litros al año de etanol carburante. Esta demostración comercial de la tecnología de conversión de biomasa en etanol constituye un importante hito para el crecimiento de Abengoa Bioenergía en la producción de etanol a partir de fuentes renovables. Su objetivo final es el desarrollo de tecnologías de producción competitivas con la gasolina.

 Abengoa Bioenergía, dentro de su estrategia de investigación y desarrollo que la sitúa la cabeza de los productores de biocarburantes en desarrollo tecnológico, ha presentado el proyecto I+DEA (Investigación y Desarrollo de Etanol para Automoción) dentro del programa Cenit promovido por el CDTI.

En el proyecto se persiguen tres claros objetivos:

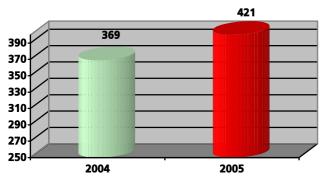
- 1. Desarrollar los cultivos energéticos para la producción de bioetanol
- 2. Desarrollar la tecnología de gasificación y síntesis catalítica para la producción de bioetanol a partir de biomasa lignocelulósica.
- 3. Desarrollar el mercado del bioetanol introduciendo las mezclas bioetanol-gasoil y bioetanol-biodiesel-gasoil (E-Diesel).

El proyecto, con un presupuesto superior a 28,2 M € y liderado por Abengoa Bioenergía, cuenta con la participación de numerosos socios de primera línea en cada uno de sus campos:

- 1. Cultivos energéticos: Syngenta, Oryzon, Asaja, Agencia Andaluza de la Energía.
- 2. Tecnología de gasificación: Agencia Andaluza de la Enegía, Solutex.
- 3. E-Diesel: Cepsa, Tussam, Auvasa, Ayuntamiento de Ciudad Real.

Con este proyecto Abengoa Bioenergía va a avanzar en el desarrollo de la tecnología más avanzada en la producción de etanol, va a incrementar la disponibilidad y variedad de materia prima a partir de la cual producirlo y va a disponer de un mercado más amplio para vender sus biocarburantes.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

La plantilla media de Bioenergía durante 2005 ha sido de 421 empleados.



Befesa Medio Ambiente, cabecera de los servicios medioambientales de Abengoa, centra su actividad en la prestación de servicios medioambientales a la industria y en la construcción de infraestructuras medioambientales desarrollando las actividades de reciclaje de residuos de aluminio, reciclaje de zinc, gestión de residuos industriales e ingeniería medioambiental.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, depuramos y desalamos el agua para un mundo sostenible



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante 2005 fueron los siguientes:

◆ Reciclaje de Residuos de Aluminio.- Durante 2005 se han tratado 318.000 toneladas de residuos con contenido en aluminio lo que representa un incremento del 9,3% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Conviene destacar que Befesa Salt Slags, radicada en Withchurch (Gran Bretaña) ha obtenido la certificación de calidad según la norma UNE-FN ISO 9001 de la empresa National Quality Assurance Ltd (NQD).

Así mismo, la filial Befesa Alumino Bilbao ha recibido el certificado ambiental europeo EMAS en la Unidad de Reciclaje de Alumino y Sales.

◆ Reciclaje de Residuos de Zinc.- Con fecha 19 de julio de 2005, y por un importe de 16,3 M €, Befesa Zinc Aser ha suscrito sendos contratos de Leasing Mobiliario Sindicado para la financiación de la adquisición de un Horno Waelz que sustituirá al actual, lo que incrementará la capacidad de producción en alrededor de 50.000 toneladas (50% adicional).

Esta operación se enmarca dentro de la estrategia medio ambiental de Befesa Zinc Aser y es consecuente con los Acuerdos Voluntarios firmados entre el Departamento de Ordenación del Territorio y Medio Ambiente del

Gobierno Vasco y las empresas del sector de la Fundición Férrea, Fundición no Férrea y Metalurgia no Férrea.

El montante de todas estas inversiones, para un período de cuatro años, supera ya los 25 M €.

Asimismo, Befesa Zinc Aser, S.A. ha firmado contratos marco con la práctica totalidad de las acerías ubicadas en el País Vasco y su área de influencia para la venta del servicio de tratamiento y valorización del polvo de acería y que permiten a Befesa tener garantizado el tonelaje requerido para sus instalaciones ubicadas en Asúa-Erandio.

La duración de los contratos suscritos se extiende hasta el 31 de diciembre de 2016 y representan un importe global superior a los 90 M €.

Se han tratado durante el ejercicio 2005 un total de 226.304 toneladas de residuos.

◆ Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales.- En el ejercicio 2005 se han tratado 652.296 toneladas de residuos industriales frente a 586.082 del año anterior, es decir, un 11,3% más.

Cabe destacar que en este periodo se han puesto en marcha contratos de gestión integral de servicios medioambientales con algunos clientes significativos como Atlantic Cooper, ENCE, Tioxide, Acerinox, UBE Chemical y Repsol Petróleo.

Con fecha 1 de septiembre de 2005 se ha firmado con el Grupo Cepsa un Contrato Marco para la gestión integral de los residuos en los centros del Grupo Cepsa. La duración del contrato es de cinco años, hasta finales del 2010, siendo la facturación estimada del contrato de 21 M €, aproximadamente.

Los servicios contratados abarcan la gestión interna, (consistente en la recogida, gestión del almacenamiento temporal, preparación para la gestión externa y el tratamiento interno de lodos biológicos, aceitosos y de

hidrocarburos y de lodos procedentes del tratamiento F/Q de Planta TAR en Planta de centrifugación), así como el transporte, la gestión y tratamiento externo de los residuos peligrosos y no peligrosos.

Asimismo, Befesa ha resultado adjudicataria del concurso para la retirada y tratamiento de transformadores con PCB pertenecientes a la Comunidad de Madrid.

Con fecha 7 de noviembre, Befesa ha firmado un acuerdo con Egmasa, por el que adquiere el 50% de las acciones de Albega, convirtiéndose en la propietaria del 100% de la misma. Simultáneamente, quedaban integrados en Albega los activos y elementos que componen la Plataforma Medioambiental de Tratamientos de Residuos Industriales (Palos de la Frontera, Huelva), hasta la fecha propiedad de Egmasa. Befesa mantiene su compromiso de mejorar y modernizar las instalaciones de la planta, como la modificación realizada en la planta de tratamiento orgánico para fabricar un nuevo material cuyo uso final será combustible secundario.

◆ Ingeniería Medioambiental.- Durante el ejercicio 2005 se han puesto en marcha las desaladoras de agua de mar de Carboneras (Almería) y Cartagena (Murcia) con una capacidad de tratamiento de 120.000 m³/día y 65.000 m³/día, respectivamente y la desaladora de agua salobre del Atabal, (165.000 m³/día), para el abastecimiento de Málaga capital. Las 3 plantas han sido construidas por Befesa.

Así mismo se ha puesto en marcha el Canal Alguerri-Balaguer (Lérida) con una longitud de 7.196 m., y capacidad de transporte de 4,5 metros cúbicos por segundo, y que regará 7.895 hectáreas.

Befesa cerró el 31 de julio de 2005 en Argel con la Banque Nationalle d'Algérie (BNA) el contrato de financiación para desarrollar el proyecto de construcción de la planta de Skikda, que asciende a 110 millones de dólares, siendo el primer "Project finance" que se realiza en Argelia con un banco local. Posteriormente, con fecha 10 de septiembre, se ha cerrado en Argel con la Banque Extérieur d'Algérie (BEA) el contrato de financiación para desarrollar el proyecto de construcción de la planta desaladora de Beni

Saf, que asciende a 160 millones de dólares, también bajo la modalidad de project finance.

En este periodo se han producido algunas adjudicaciones de obras significativas entre las que destacan:

Con fecha 4 de agosto de 2005 se adjudica a Befesa CTA el proyecto para la construcción de una planta desaladora de agua de mar por ósmosis inversa en Mitjur (Chennai-India) y su explotación durante 25 años. La planta tendrá una capacidad de 100.000 m³ al día. La construcción bajo la modalidad "llave en mano" y por un importe de 80 M € será responsabilidad exclusiva de Befesa. El mantenimiento y explotación posterior de la planta por 25 años supondrá una facturación de 150 M €.

El consorcio Geida, participado por Befesa se ha adjudicado el proyecto para el diseño, construcción, financiación y explotación por veinticinco años de la desaladora de agua de mar de Tlemcem Hounaine, en Argelia. La inversión para el desarrollo de la planta, que se levantará en las proximidades de la ciudad de Orán, al oeste del país norteafricano y cerca de la frontera con Marruecos, asciende a 180 millones de dólares. La planta tendrá una capacidad de 150.000 metros cúbicos al día de agua desalada. Los trabajos de construcción culminarán en el primer semestre del año 2008.

La Comunidad de Regantes de las Marismas del Guadalquivir ha adjudicado a Befesa las obras de modernización de su zona regable situadas en la provincia de Sevilla, por importe de 60 M €, que supondrá la modernización de 12.836 hectáreas de regadío.

La Junta de Andalucía, a través de la empresa pública Giasa, ha adjudicado a Befesa dos actuaciones para la construcción de obras de saneamiento y depuración de aguas residuales en la provincia de Córdoba por importe de más de 14 M €.

Befesa, junto con Telvent han resultado adjudicatarias por parte del Ministerio de Medio Ambiente del contrato para los servicios de explotación

y mantenimiento de la red automática de información hidrológica de la cuenta hidrográfica del Guadalquivir, por un importe de 4,9 M €.

Emasesa, la Empresa Municipal de Abastecimiento y Saneamiento de Aguas de Sevilla, ha adjudicado a Befesa Construcción y Tecnología Ambiental las obras de mejora y modernización de la automatización, telemando y telecontrol de la Central Hidroeléctrica La Minilla situada en la provincia de Sevilla.

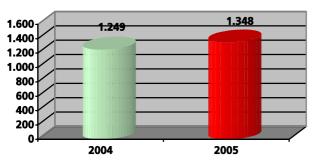
Befesa se adjudica el diseño y ejecución de obras de agua potable y alcantarillado sanitario en la Ciudad Sandino (Nicaragua), por un importe de 10 M €, aproximadamente. El proyecto contempla una ampliación de la red de abastecimiento de agua potable a Ciudad Sandino, mediante la construcción de tres pozos de captación y sus instalaciones (equipos de bombeo, instalación eléctrica, sistema de desinfección y obras accesorias). Asimismo las conducciones desde los pozos hasta los tres nuevos depósitos de almacenamiento y la conexión a la red de distribución existente. Estos tres pozos de hormigón armado tendrán capacidad para almacenar 3.700, 1.000 y 1.110 metros cúbicos cada uno.

Befesa se adjudica dos plantas de tratamiento de lixiviados - plantas para la gestión de aguas residuales - en Asturias y Palencia por un importe de 2 M €.

El Ministerio de Medio Ambiente ha adjudicado a la UTE formada por Agua y Gestión, Befesa Construcción y Tecnología Ambiental y Ayesa, los servicios de mantenimiento, vigilancia y auscultación de 11 presas en el Este de Andalucía por importe de 2,2 M €, por un periodo de dos años, prorrogable hasta cuatro.

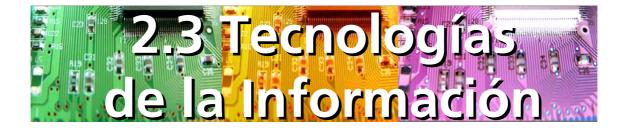
Befesa ha resultado adjudicataria del diseño y la construcción de la estación de depuración de aguas residuales urbanas (EDAR) del municipio madrileño de Meco, que gestionará el Canal de Isabel II, por un importe de 8,9 M €. Este proyecto beneficiará a una población de 2,5 millones de habitantes, y el objetivo es dotar de calidad al agua depurada.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

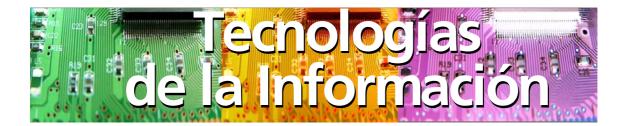
La plantilla media de Servicios Medioambientales durante 2005 ha sido de 1.348 empleados.



Telvent, cabecera de los negocios de Abengoa en la actividad de Tecnologías de la Información, gestiona soluciones de alto valor añadido en cuatro sectores industriales (Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente). Su tecnología permite a las compañías tomar decisiones de negocio en tiempo real utilizando sistemas de control y adquisición de datos, así como aplicaciones operacionales avanzadas, que proporcionan información segura y efectiva a la empresa.



A partir de las Tecnologías de la Información... transformamos datos en conocimiento, posibilitando la toma de decisiones operativas y de negocio en Tiempo Real para el tráfico, transporte, la energía y el medio ambiente



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información son los siguientes:

Energía

Oil & Gas

Contrato para el suministro e instalación de un sistema de control y operación de la red de distribución de gas natural en la ciudad de Rio de Janeiro (Brazil) para la empresa CEG, perteneciente al grupo Gas Natural (España). El alcance incluye un nuevo centro de operación que estará basado en el producto OASyS desarrollado por Telvent, y abarca toda la renovación y modernización de la sala de control con el objetivo final de mejorar el servicio al cliente final de CEG e incrementar la fiabilidad del suministro.

Importe del contrato: 0,9 M €.

Este proyecto supone un nuevo ejemplo de la relación de alianza tecnológica que mantiene Telvent con Gas Natural, una de las compañías más importantes de su sector a nivel mundial, para la que ya suministró los sistemas de control y operación de Madrid, Barcelona, México-DF, Monterrey y Bogotá.

Contrato para la automatización de los sistemas de información, medida y control de doce terminales de almacén y distribución de productos refinados del petróleo para la empresa Pemex Refinación de México. El alcance incluye todos los sistemas de control basados en tecnología

desarrollada por Telvent, la obra civil y los trabajos de instalación dentro de estas terminales en un esquema de llave en mano.

Importe del contrato: 19,5 M €.

Este proyecto confirma a Telvent como líder en este tipo de sistemas en México, dónde ya cuenta con 39 referencias de un total de 50 sistemas licitados hasta ahora por la empresa pública que distribuye los productos petrolíferos en México, Pemex Refinación. Los sistemas no sólo controlan y automatizan las operaciones de estas plantas, sino que también tienen la responsabilidad completa sobre las transacciones comerciales realizadas con el objetivo de gestionarlas eficientemente.

◆ Finalización del contrato OPUS para ChevronTexaco (USA). El proyecto ha implicado la integración de los sistemas separados en uno sólo que se ejecuta sobre la plataforma OASyS 6.3UX y es controlado desde un centro de operaciones montado en Houston. La parte de líquidos del sistema utiliza el Sistema de Gestión de Líquidos (LMS 4), mientras que el nuevo sistema de gas incluye todos los componentes estándar GMAS, además del CPM e IMS.

Importe del contrato: 7,4 M €.

Este proyecto ha durado tres años, y ha supuesto la consolidación de Telvent en la compañía surgida de la fusión entre Chevron y Texaco. La nueva compañía, llamada ChevronTexaco, acudió a Telvent en busca de ayuda para actualizar e integrar sus sistemas SCADA, que constaban de dos sistemas diferentes de gas y dos de líquidos.

Contrato para la actualización del sistema SCADA OASyS 5.2 de la empresa Southern California Gas (USA). Esta empresa, que es una división de Sempra Energy, opera un sistema de transmisión y almacenamiento de gas natural, así como un sistema de distribución.

Importe del contrato: 1,4 M €.

 Finalización de las pruebas de emplazamiento del proyecto de actualización del sistema SCADA de DEPA (desde OASyS 5.2.2 a OASyS DNA) en Atenas, Grecia. Importe del contrato: 1,5 M €.

<u>Eléctrico</u>

Contrato para la modernización de los sistemas SCADA de las empresas Edelnor y Edegel en Perú. Estas dos empresas, principales compañías eléctricas en Perú, contrataron a mediados de los años 90 a Telvent los Sistemas de Control de sus redes eléctricas. Después de varios años funcionando a plena satisfacción, estos clientes han decidido adjudicar a Telvent la actualización y ampliación del hardware y software de los SCADAs basados en tecnología OASyS desarrollado 100 % en los Centros de Productos de Telvent en Calgary.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Este proyecto permite a Telvent volver a tener una posición importante en el sector eléctrico peruano en el que ha conseguido múltiples referencias y en el que tiene una gran imagen de fiabilidad y calidad en los productos que suministra a sus clientes. Las nuevas versiones de los SCADAs de Telvent aprovechan todo el know-how de más de veinte años desarrollando sistemas de control en tiempo real y los adaptan a los nuevos requerimientos de funcionamiento y seguridad en la operación así como a las nuevas versiones de sistemas operativos y características de servidores informáticos.

Contrato para el suministro, instalación, operación, soporte y mantenimiento de 300.000 contadores domésticos a lo largo de todo el territorio de Suecia para el cliente Vattenfall. Este contrato, bajo la denominación genérica de AMRELVA3, incluye todo el alcance necesario para ofrecer a nuestro cliente el servicio completo de gestión de la medida de energía eléctrica, proceso absolutamente crítico para una empresa como Vattenfall que es el quinto grupo eléctrico en Europa.

Importe del contrato: 67,0 M €.

Este contrato supone la primera gran referencia de Telvent en el negocio del AMR del que se espera un gran crecimiento en los próximos años en todo el mundo. También este contrato es muy importante porque permite incluir dentro de la base de clientes de Telvent a una empresa de la importancia de Vattenfall que ha confiado en Telvent para algo tan importante como la gestión de la medida eléctrica de 300.000 de sus

clientes lo que es absolutamente crítico para la gestión de su negocio en la que Telvent va a participar directamente, al menos hasta 2013 que es el plazo inicial del contrato de operación que se incluye dentro de este proyecto.

Tráfico

- Adjudicación del contrato para la renovación del SCADA del puente de Oresund, que une Suecia con Dinamarca. Telvent ha contratado con Oresund Bro Konsortie la renovación del sistema SCADA que controla el enlace entre Dinamarca y Suecia a través del estrecho de Oresund. Dicho sistema SCADA, basado en el OASyS DNA de Telvent, controla, entre otros, los sistemas de alimentación eléctrica, ventilación, iluminación, control de tráfico, sistema de CCTV, o el sistema de detección automática de incidentes. Telvent proveerá el soporte del mismo durante 10 años. Importe del contrato: 1,5 M €.
- ◆ Inauguración del centro de control de tráfico de la autopista Intervías, en el estado brasileño de Sao Paolo. El proyecto permite el control de la autopista a través de la aplicación Odissey, desde la que se gestiona una red de más de 250 postes de auxilio, 14 paneles de mensaje variable, 15 estaciones de datos y cuatro estaciones meteorológicas. Con esta autopista Telvent confirma su liderazgo en el sector de ITS en Brasil, gestionando cuatro de las más importantes autopistas y centros de control del país.
 Importe del contrato: 2,5 M €.
- Adjudicación de la ITS de la Autopista Madrid-Levante, tramo de Ocaña-La Roda para Autopista Madrid-Levante (España). El proyecto consiste en realizar el control, señalización, seguridad, y vigilancia del tramo de autopista adjudicado, incluyendo el suministro de equipos, instalación, y puesta en marcha.

Importe del contrato: 3,4 M €.

• Contrato con la Autopista de Peaje Madrid-Levante, participada por Cintra Concesiones de Infraestructuras de Transporte S.A., adjudicataria de la

concesión del proyecto, construcción, explotación y mantenimiento de la autopista de peaje Ocaña-La Roda y la autovía libre de peaje A-43, tramo N-301-Atalaya del Cañabate (España). Esta autopista, junto con la R-4 (Radial-4), es una alternativa más a la actual A-3 para el acceso al Levante español desde el centro. La longitud total es de 177,3 km, de los que 118 son de peaje. La Concesionaria ha adjudicado a Telvent, el suministro, instalación, puesta en marcha y mantenimiento por dos años, de los Sistemas de Control de Tráfico (ITS).

Importe del contrato: 3,4 M €.

Inauguración con éxito del sistema de peaje de la autopista N4-N6 Kinnegard Kilcok, en Irlanda, para la concesionaria Eurolink. El sistema SmartTOLL instalado, contempla la integración de cobro mediante pago manual, máquinas de monedas, tarjetas de crédito y telepeaje, diversas funcionalidades complementado con que permiten monitorización en tiempo real de las vías en las que no existe cobrador, y con un potente sistema de auditoría a través de video que permite de forma automática la captura de matrículas y su proceso por visión artificial. Asimismo, Telvent ha suministrado sus propios Tags y Antenas de Telepeaje, los cuales han sido desarrollados bajo la normativa europea del CEN278, y son compatibles con los sistemas instalados en Irlanda, que cumplen con las especificaciones del grupo de trabajo GSS y el protocolo definido en el proyecto TIS.

Importe del contrato: 2,5 M €.

Contrato con Aeropuertos Nacionales y Navegación Aérea en España (AENA) para la prestación del Servicio de mantenimiento y explotación de la red de túneles del Aeropuerto español de Madrid - Barajas y su control en el Centro de Gestión Aeroportuaria. Telvent ya ejecutó en su día las instalaciones de varios túneles, incluidos en la red cuyo mantenimiento ha sido ahora adjudicado.

Importe del contrato: 2,0 M € anuales, con prórroga de mutuo acuerdo entre las partes por un año más.

◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico del Servicio de mantenimiento de las instalaciones de regulación y control de velocidad y postes S.O.S., en el entorno de la ciudad de Sevilla (España), por dos años.

Importe del contrato: 4,2 M €.

◆ Contrato con la Dirección General del Patrimonio del Estado para el suministro de 2.603 terminales de mano y sus aplicaciones informáticas asociadas (proyecto PRIDE), con destino a la Dirección General de Tráfico (España).

Importe del contrato: 18,9 M €.

Transporte

- ◆ Se ha incorporado al Centro de Control de Tráfico (CTC) TR-3000 de Barcelona (España) la línea Tarragona-El Prat de Llobregat, dentro del plan de renovación del Puesto de Mando de Barcelona del ADIF. El sistema suministrado por Telvent controlará los Ferrocarriles de la red de RENFE de todo Cataluña. Importe del proyecto: 4,0 M €.
- Contratación de los Sistemas de Cobro de Pasaje (ticketing) y de Información a Pasajero para la línea Caracas-Cua (Venezuela). La línea consta de cuatro estaciones (Caracas, Charallave Norte, Charallave sur y Cua) y se trata de una nueva infraestructura prevista para permitir una comunicación más cómoda entre los municipios del Valle del Tuy situado en el extrarradio de Caracas y el centro urbano. Esto permitirá descongestionar la actual autopista y ayudará a reducir los altos índices de contaminación que sufre esta ciudad como consecuencia del tráfico rodado. El sistema de ticketing suministrado está basado en tecnología sin contacto mediante tarjeta inteligente prepago y token para billetes sencillos. La estación de Caracas es un intercambiador con la red del Metro.

Importe del contrato: 7,6 M €.

Se trata de la instalación del primer sistema de ticketing basado integralmente en tecnología sin contacto en Latinoamérica y el primer contrato en el área de transporte en Venezuela, país que está inmerso en

un ambicioso plan de creación de corredores ferroviarios y de sistemas de transporte masivo, tanto metros con buses de alta capacidad

◆ Contrato con Adif para incorporar el Bloqueo Automático Banalizado (B.A.B.) en el tramo La Sagrera – Masanet del CTC RENFE Barcelona (España). Esta obra se incluye dentro del plan de ADIF y el Ministerio de Fomento para modernizar las infraestructuras ferroviarias en el entorno de Barcelona, aumentando la capacidad de las líneas de tráfico mixto (Cercanías, Largo Recorrido, Regionales y Mercancías), permitiendo la descongestión de otras que se van a ver muy afectadas por la preparación de la llegada del AVE a Barcelona.

Importe del contrato: 0,8 M €.

Medio Ambiente

Adjudicación del servicio de mantenimiento de los equipos de observación meteorológica en aeropuertos y bases aéreas para el Instituto Nacional de Meteorología (España). El servicio de mantenimiento tendrá una duración de 12 meses y contempla el mantenimiento preventivo y correctivo de los equipos de observación meteorológica instalados en 36 aeropuertos y 21 bases aéreas en España. Este servicio de mantenimiento viene siendo prestado por Telvent, de forma ininterrumpida, desde 1984.

Importe del contrato: 1,8 M €.

Adjudicación de la adaptación de los equipos gestores de comunicaciones meteorológicas (EGCM) a la Enmienda 73 del Anexo 3 de la OACI para Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea (AENA) en España. Este proyecto nace de la necesidad de adaptar los Equipos Gestores de Comunicaciones Meteorológicas (EGCM) instalados en 34 aeropuertos españoles a la Enmienda 73 del Anexo 3 de la OACI (Organización Internacional de Aviación Civil) que entró en vigor el pasado 2 de noviembre. Dichos equipos EGCM fueron suministrados con anterioridad por Telvent, contemplando este contrato, además, la realización de cambios en el software y el hardware de los equipos para mejorar el servicio prestado.

Importe del contrato: 0,5 M €.

Contrato con el Instituto Nacional de Meteorología para realizar un sistema de detección de cizalladura de baja cota (Low Level Wind Shear Alert System - LLWAS) en el aeropuerto de Tenerife Sur (España). El pasado mes de octubre se realizó la puesta en servicio del sistema LLWAS del aeropuerto Reina Sofía de Tenerife Sur, que permitirá la detección de condiciones de cizalladura de viento, que pueden afectar a la seguridad de las operaciones de despegue y aterrizaje de las aeronaves. Este sistema es el primero operativo en Europa.

Importe del contrato: 0,7 M €.

◆ Contrato con el Organismo Operador de Agua Potable, Alcantarillado y Saneamiento de Morelia (OOAPAS) para realizar un Sistema de monitoreo y macromedición remota de fuentes y estaciones, hasta un centro de mando, bajo la modalidad de "llave en mano". El proyecto incluye el suministro instalación y puesta en operación de medidores de flujo, presión, nivel y calidad de agua (cloro, PH, turbidez y temperatura) para 143 estaciones de extracción, bombeo y distribución de la red de agua potable de la ciudad de Morelia, capital del Estado de Michoacán, México. Con este sistema se pretende tener un control de la cantidad de agua distribuida y la capacidad de los pozos existentes de tal forma que permita al organismo operador, tener un control detallado de la distribución así como información que permita dimensionar y planificar el crecimiento de la red.

Importe del contrato: 1,1 M €.

Adjudicación del Instituto Nacional de Meteorología de cuatro nuevos contratos para el suministro de Sistemas de Ayudas Meteorológicos en los aeropuertos de Palma de Mallorca, Madrid y Barcelona además de en la base aérea de Almagro (España). Dichos contratos renuevan la confianza de nuestro cliente en nuestras soluciones y nos confirman como líder en Meteorología Aeronáutica.

Importe del contrato: 1,0 M €.

Finalización de la instalación y puesta en marcha del Centro Nacional de Procesamiento meteorológico de Bolivia y de la primera fase de capacitación asociada a la explotación y generación de productos meteorológicos al Senamhi de Bolivia. Durante el pasado mes de noviembre se realizaron los trabajos de instalación y puesta en marcha del Centro Nacional de Procesamiento en las Oficinas Centrales del Servicio Nacional de Meteorología e Hidrología de Bolivia emplazadas en La Paz (Bolivia), como parte del proyecto "Modernización y Equipamiento del Servicio de Meteorología e Hidrología" puesto en vigor en Octubre de 2004.

Importe del contrato: 4,7 M €.

◆ Contrato para el suministro de los servicios y el equipamiento necesarios para la implantación del Sistema de Automatización de la Distribución del Agua Tratada y Sistema de Información Geográfico (GIS) para la Región Metropolitana de Belo Horizonte (RMBH) de la Companhia de Saneamento de Águas de Minas Gerais (Copasa), MG-Brasil, incorporando también los Distritos Oeste y Sur. El contrato tiene como objetivo la completa integración de los sistemas y aplicaciones existentes y por implantar, así como la total interoperabilidad de los equipos, software y protocolos de red, considerando las nuevas funcionalidades a incluir, así como las ampliaciones previstas en el futuro.

Importe del contrato: 3,8 M €.

Dado que la RMBH es responsable directa de cerca del 50% de la facturación de Copasa, este proyecto constituye una referencia para todo el estado, tanto en los aspectos tecnológicos, como económicos y de gestión.

Contrato con Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea (España) para realizar el suministro e instalación en estado operativo de un sistema automatizado de información de área terminal (ATIS) en cuatro aeropuertos. Se ha realizado la puesta en servicio del nuevo sistema ATIS del aeropuerto de Gran Canaria, que permitirá la adquisición y procesamiento en tiempo real de la información meteorológica y operacional del aeropuerto, y su posterior radiodifusión a las aeronaves. El uso del Sistema ATIS Telvent reducirá notablemente la carga de comunicaciones voz tierra-aire en la banda VHF, permitiendo a los

controladores centrar sus esfuerzos en la gestión del tráfico aéreo. Asimismo, se han finalizado con éxito las pruebas de aceptación de los sistema ATIS de los Aeropuertos de Málaga y Palma de Mallorca. Estos sistemas ATIS se engloban dentro del proyecto de renovación de equipamiento de los aeropuertos con mayor volumen de tráfico de AENA. De este modo, la información proporcionada por los sistemas ATIS Telvent permitirá realizar de forma segura más del 50 por ciento de las operaciones de aterrizaje y despegue realizadas en los aeropuertos españoles Importe del contrato: 0,4 M €.

♦ Contrato para actualizar el actual sistema OASyS 6.0 con Las Vegas Valley Water District (LVVWD), en Estados Unidos, a OASyS DNA, y para agregar la tecnología PI de OSIsoft al sistema SCADA. El sistema SCADA existente conecta 151 RTUs, y monitoriza aproximadamente 20.000 puntos.

Importe del contrato: 1,5 M €.

- La capacidad de Telvent para satisfacer los requerimientos de crecimiento de LVVWD demuestra la estabilidad y capacidad de crecimiento de OASyS. Este contrato también sirve para reforzar la relación entre Telvent y OSIsoft.
- ♦ Contrato con Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea (AENA) e Instituto Nacional de Meteorología para la actualización de los Sistemas de Observación Meteorológica de todos los Aeropuertos y Bases Aéreas Españolas. Telvent ha finalizado con éxito la actualización del Software de los Sistemas de Observación Meteorológica de todos los Aeropuertos y Bases Aéreas Españolas. Esta actualización permite a los Sistemas AWOS Telvent instalados en España, cumplir con todas las recomendaciones de la Organización de Aviación Civil Internacional (OACI), recogidas en la Enmienda 73 al Anexo 3.

Importe del contrato: 0,5 M €.

Contrato con el Instituto Nacional de Meteorología (España) para realizar el servicio de mantenimiento de los radares meteorológicos y de las estaciones meteorológicas automáticas asociadas a los sistemas integrados de ayudas meteorológicas aeronáuticas, ambos con una duración de doce meses. Importe del contrato: 0,6 M €.

Otros

 Contrato con la Dirección General de la Policía (España) para realizar el sistema de validación de pasaportes para todos los puntos fronterizos españoles, lo que nos permite disponer de una de las referencias más importantes a nivel europeo.

Importe del contrato: 3,0 M €.

Ampliación del contrato original de despliegue dentro del proyecto español Tarjeta Sanitaria (Diraya) del Servicio Andaluz de Salud (SAS). El objetivo global del proyecto de ampliación de DIRAYA Fase VI, es el suministro e instalación de Puntos de Red y Electrónica Activa y licencias software necesarias para la ampliación de los Centros de Tratamiento de la Información (CTI) de 29 Hospitales del Servicio Andaluz de Salud para atender la implantación de los módulos de Consultas Externas y Urgencias Hospitalarias, desarrollados en el sistema de información de la Historia de Salud Digital, del ciudadano. Dentro de los Hospitales y Centros de Salud a los que afecta este contrato destacamos el Hospital la Merced (Área Sanitaria de Osuna), Hospital San Juan de la Cruz (Área Hospitalaria Este de Jaén), C. P. E. de Guadix (Área Hospitalaria Noroeste de Granada), Hospital Puerta del Mar (Área Hospitalaria Cádiz – San Fernando), Hospital Puerto Real, Hospital Virgen Macarena (Área Hospitalaria Noroeste de Sevilla), Policlínico Virgen Macarena (Área Hospitalaria Noroeste de Sevilla), C. P. E San Jerónimo de Sevilla (Área Hospitalaria Noroeste de Sevilla), Hospital el Tomillar (Área Hospitalaria Sur de Sevilla), C. P. E. Dos Hermanas (Área Hospitalaria Sur de Sevilla), C. P. E. Alcalá de Guadaira (Área Hospitalaria Sur de Sevilla), Hospital San Cecilio (Granada), Área hospitalaria Ciudad de Jaén y el Hospital de Jerez

Importe del contrato: 1,0 M €.

Contrato de los servicios de mantenimiento y soporte de aplicaciones sanitarias en los Hospitales españoles de Carlos Haya (Málaga), Hospital de la Inmaculada (Huercal-Overa, Almería), Hospital de Jerez de la Frontera, Hospital Universitario de Puerto Real (Cádiz), Complejo Universitario de

Torrecárdenas (Almería), Hospital de Virgen de las Nieves (Granada) y Hospital Virgen Macarena (Sevilla) de los Sistemas de Información de Pacientes del Servicio Andaluz de Salud. El objeto de este contrato es la contratación externa de los diversos servicios que se requieren en los hospitales del Servicio Andaluz de Salud, garantizando el nivel de mantenimiento y el grado de soporte necesarios para sistemas informáticos de esta envergadura, así como su evolución futura y adaptación a los nuevos avances en tecnologías de la información. Este contrato corresponde a la continuidad de la actividad que Telvent lleva realizando desde hace casi 5 años y que, con esta prórroga de 5 meses finaliza durante el 2005.

Importe del contrato: 0,6 M €.

Este contrato corresponde a la continuidad de la actividad que Telvent lleva realizando desde hace casi 5 años y que, con esta prórroga de 5 meses finaliza durante el 2005. A partir del año que viene se cerrarán contratos de continuidad de periodos multianuales.

Contrato con los hospitales españoles de Baza, Motril y Algeciras (España) del soporte y formación de aplicaciones hospitalarias. Este contrato supone la prórroga de la presencia continuada en dichos hospitales manteniendo las aplicaciones bases y los programas hospitalarios (HIS) de Telvent desde hace más de 5 años. Con esta ampliación se cubren los últimos 5 meses de servicio del año 2005.

Importe del contrato: 0,6 M €.

Contrato con Ya.com (España) para el alojamiento en Telvent de su plataforma de servicios Triple Play. Con esta plataforma, Ya.com ofrecerá a sus clientes servicios avanzados de VoIP y servicios de acceso a Internet de alta velocidad, televisión y vídeo bajo demanda y telefonía. Con este acuerdo Ya.com consolida su posición de operador en el mercado español y amplía su negocio desde la provisión del acceso a Internet a la prestación de una solución global de servicios de Telecomunicaciones, entretenimiento y Comercio Electrónico.

Importe del contrato: 1,4 M €.

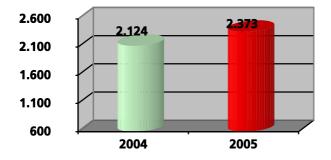
Con la experiencia acumulada en este proyecto, Telvent se posiciona ante el nuevo contexto de convergencia multimedia del mercado de las TIC.

- ◆ Contrato para la externalización de las infraestructuras de Viajes Marsans (España). El proyecto en la realización de una consultoría íntegra para la migración y externalización de todos sus sistemas sobre las infraestructuras de Telvent; así como la administración y gestión de los mismos. Importe del contrato: 1,3 M €.
- Contrato con S21Sec para alojar el primer SOC (Security Operation Center) de España en el Centro de Datos y Nodo de Comunicaciones de Telvent en Madrid. El SOC desarrolla un conjunto de servicios de auditoría continua de seguridad: escaneos continuos, gestión de vulnerabilidades, servicios continuos antiphishing, vigilancia digital y antipharming, prestando servicios de correlación y monitorización, y además la gestión de cortafuegos e IDS. S21sec se ha integrado en una red de SOC a nivel mundial que permite monitorizar las amenazas y riesgos, y si el ataque se produce, proceder al cierre del site o del dominio atacante en tiempos record. Estos servicios complementan la oferta de Telvent permitiendo complementar la oferta de comunicaciones para el resto de clientes con los servicios más avanzados de Seguridad y Protección Informática.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Estos servicios complementan la oferta de Telvent permitiendo complementar la oferta de comunicaciones para el resto de clientes con los servicios más avanzados de Seguridad y Protección Informática.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media de Tecnologías de la Información en 2005 ascendió a 2.373 personas, siendo un 11,7% superior a la de 2004.

nº de personas empleadas

2.4 Ingeniería y Constitucción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica solar y geotermia). Redes y proyectos "llave en mano "de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- Durante diciembre 2005 Abener Energía ha finalizado la construcción de la ampliación a 230 MW en ciclo combinado de la central termoeléctrica de Hermosillo (México), habiendo obtenido la recepción provisional por parte de Comisión Federal de Energía.
- ◆ En julio de 2005 Instalaciones Inabensa, S.A. ha finalizado el proyecto de financiamiento, diseño detallado, construcción, puesta en servicio y operación del sistema llave en mano de alimentación eléctrica para la ciudad de San José (Costa Rica), habiendo obtenido la recepción provisional por parte de la Compañía Nacional de Fuerza y Luz.
- Durante el mes de febrero de 2005, se ha recepcionado por parte del Gobierno de Mauritania la planta de almacenamiento de productos petrolíferos en Nouakchott, construida por Inabensa, con una capacidad para almacenar 60.000 metros cúbicos de productos derivados del petróleo.
- ◆ Dentro del desarrollo del Grupo de Negocio de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa en el área del Norte de África, Inabensa ha conseguido la adjudicación de la construcción de una línea de 225 Kv en Chichaoua – Agadir, en Marruecos, para Office National de l'Electricite, por un importe de 10,3 M €.

 Igualmente Inabensa ha sido la adjudicataria del concurso internacional para la construcción "llave en mano" de la línea eléctrica de 400 kV Hadjerat Ennous – El Afferoun en Argelia por un importe aproximado de 10 M €.

- Adicionalmente ha sido la adjudicataria de un contrato para reforzar la red nacional de líneas eléctricas en el nivel de tensión de 400 kV en Marruecos y realizar la conexión de las líneas de 400 kV y 225 kV a las subestaciones eléctricas de Mediouna y Oualili, por importe de 19 M €.
- Asimismo, Inabensa se ha adjudicado en UTE la construcción de 3 edificios para juzgados en Barcelona, en los municipios de Olot, Cerdanyola y Santa Coloma de Gramanet, siendo el importe del contrato de 23,2 M €.
- También Inabensa ha obtenido en UTE la adjudicación durante el mes de junio de 2005 de la construcción y explotación del Hospital del Tajo en Aranjuez (Madrid), por importe de, aproximadamente, 41,5 M €.
- Inabensa ha conseguido en UTE la adjudicación de la construcción de la Facultad de Derecho y de la Facultad de Ciencias del Trabajo en Sevilla, por un importe aproximado de 27 M €.
- ◆ Se ha logrado por parte de Inabensa la adjudicación en UTE del mantenimiento de la línea aérea de contacto del Tramo Madrid-Lleida de la línea de alta velocidad Madrid-Zaragoza-Barcelona-Frontera francesa para el período 2006-2009, por un importe, aproximado de 13 M €.
- De igual forma, Inabensa se ha adjudicado en UTE con Telvent Tráfico y Transporte el Lote nº 3 del alumbrado público del Ayuntamiento de Barcelona, por un importe aproximado de 7,3 M €.
- Se ha contratado con la Autoridad del Agua y la Electricidad de Abu Dhabi (Emiratos Árabes Unidos) la realización de un proyecto piloto PLC Metering

(power line communications), para el desarrollo y mejora de las comunicaciones internas y de control de la red del cliente.

- ◆ Este crecimiento en nuestras áreas estratégicas ha supuesto la adjudicación a Inabensa, por parte de Power Grid Corporation of India Limited, de la construcción de una línea de transmisión aérea de 400 kV, D/C, con una longitud aproximada de 80 Km., por importe de 8 M €.
- ◆ Se continúa ejecutando, asimismo, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2005 asciende, aproximadamente, a 19 M €.
- ◆ En relación al sector del automóvil, las actuaciones durante los meses de verano de 2005 van a suponer para Inabensa una facturación de aproximadamente 9 M €, en las factorías de Citroën, Fasa Renault y Ford.
- ◆ Abener ha iniciado la construcción de una planta de producción de bioetanol, en Lacq (Francia) a partir de maíz, con una capacidad de 400.000 toneladas/año de maíz para una producción de 180 millones de litros de bioetanol.
- ◆ Asimismo, Abener está construyendo, para Biocarburantes de Castilla y León (BCL), una planta de Biomasa con una contratación aproximadamente de 22,5 M €. Se trata de la primera planta en el mundo que se está construyendo para producción de bioetanol a partir de biomasa (paja de trigo) a escala industrial, con una capacidad de producción anual de 5 millones de litros al año.
- Durante 2005 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación aproximada en 2005 de 48 M €.

Hynergreen, filial de Abeinsa dedicada al desarrollo de producción de energía a partir del hidrógeno, va a desarrollar junto al Centro de Investigaciones Energéticas Medioambientales y Tecnológicas (Ciemat) un proyecto para producir hidrógeno limpio y renovable a partir del agua y de energía solar térmica.

Abengoa México

 Petróleos Mexicanos y Abengoa México han firmado el contrato para la construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal de Almacenamiento de Dos Bocas, en Paraíso, Tabasco.

Como resultado de la licitación pública internacional convocada por Pemex Exploración y Producción, Abengoa México, S.A. de C.V., ha sido seleccionada como licitante ganador y se ha adjudicado el proyecto de procura y construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal Marítima de Dos Bocas, dentro de las Instalaciones de PEMEX Exploración y Producción en Paraíso, Tabasco, México; con un plazo de ejecución de 425 días de calendario y un importe de contratación equivalente a 21,7 M €. Telvent México participa en este proyecto como responsable de los sistemas de instrumentación, control y sistema de seguridad.

◆ Firma de un nuevo contrato con la Comisión Federal de Electricidad (CFE) que consiste en la ejecución de todas las obras necesarias para la construcción e instalación de una obra de línea de transmisión con voltaje de 115 kv con una longitud de 2,96 km-C, y dos obras de subestaciones de distribución (una nueva y una ampliación) con voltajes de 115 y 13,8 kv con una capacidad total de 30 MVA, 1,8 MVAr y 7 alimentadores, que se localizarán en el Estado de Quintana Roo, Estados Unidos Mexicanos. El importe final de los trabajos supera los 3,5 MU\$D, esperando crear durante los 14 meses de duración de los trabajos un promedio de 70 puestos de trabajo.

◆ Abengoa México, S.A. de C.V. ha obtenido el contrato PIF-024/2005 con la Comisión Federal de Electricidad, que tiene como objetivo la ejecución de todas las obras necesarias para la construcción e instalación de Línea de Transmisión con voltaje de 230 Kv con una longitud total de 0.8 Km-C y nueve obras de Subestaciones de Transformación con voltajes de 230, 161, 115, 34.5 y 13.8 kV y una capacidad total de 300 MVA, 18.0 MVAr y cuarenta y siete alimentadores de Alta y Media Tensión, que se localizarán en los Estados de Baja California, Sinaloa y Sonora, Estados Unidos Mexicanos. El importe final de los trabajos supera los 22,3 M\$D, esperando crear durante los 18 meses de duración de los trabajos un promedio de 300 puestos de trabajo.

Comemsa (México)

- En abril se ha firmado con ABB un suministro de 3.500 toneladas para un proyecto de líneas de transmisión (Altamira V).
- ◆ En el mes de julio se han firmado importantes contratos con Areva T&D y Actividades de Montajes y Servicios (Cobra en México). Con el primero, se ha contratado un suministro para el proyecto 126 SLT Altiplano (1ª Fase) cuyo alcance son 2.380 tons. de líneas de transmisión y, aproximadamente, 800 tons. de estructuras para subestaciones. Adicionalmente, se les suministrarán 156 tons. de estructuras de subestaciones para 122 SE 811 Noroeste.
- ◆ Por otro lado, con Actividades de Montajes y Servicios (Cobra en México) se ha firmado la fabricación de las estructuras de líneas de alta tensión del Pidiregas 130 SLT 806 Bajío (2ª Fase) – 3.000 tons. aproximadamente -.
- En los meses de agosto y septiembre se han firmado contratos de líneas cortas con Cymi LT Centro o suministros de partes de torres dañadas para CFE durante el huracán Emily que afectó a la Península de Yucatán.

Abengoa Brasil

Firma del Contrato de Concesión para Transmisión de Energía Eléctrica: el pasado 15 de marzo de 2005 se ha firmado con Aneel, Agencia Nacional de Energía Eléctrica, (órgano regulador del sector eléctrico en Brasil), el contrato de concesión para la construcción y operación por 30 años de la Línea de Transmisión Colinas – Ribeiro Gonçalves – São João do Piauí – Sobradinho y la subestación de Ribeiro Gonçalves, entre los Estados de Tocantins, Maranhão, Piauí y Bahia, que fue adjudicado a Abengoa Brasil en concurso público celebrado en noviembre/2004 en competencia con consorcios nacionales y extranjeros.

Con una extensión de 937 km en 500 KV, una inversión de 1.000 millones de reales (370 millones de dólares), y con unas ventas anuales de 107,6 millones de reales, esta línea representa una de las principales interconexiones entre las regiones Norte y Nordeste del País, en el sistema de 500 KV.

Este contrato representa la mayor inversión de líneas hecha en Brasil en el modelo de concesión creado por el gobierno a través de Aneel, y el mayor contrato conseguido por Abengoa en licitación pública.

◆ El día 17 de noviembre 05, se llevó a cabo, en el edificio de la Bolsa de valores de Río de Janeiro, la licitación por subasta publica para la adjudicación de siete lotes de concesión de Transmisión de Energia Electrica. Abengoa fue vencedora en el lote A de la Interligacion Norte/Sul.

El proyecto incluye la construcción de tres líneas a 500 y 230 kv, con un total de 459km, más una subestación nueva de 500 kv en Itacaiunas, estado de Pará y Tocantins, en el norte del país. El importe de la inversión de dicho proyecto asciende a la cantidad de 270 millones de dólares

Con el presente contrato suman ya siete los proyectos de concesión en los que participa Abengoa con un total de 3.328 km de líneas a 230 y 500 Kv, con una inversión total de 1.150 millones de dólares, de los cuales cinco se

encuentran en la fase de operación y uno en la de construcción, además del adjudicado el pasado noviembre en Río de Janeiro.

Abengoa Chile

- Inicio de las obras correspondientes al proyecto de iluminación del túnel del Metro Regional de Valparaíso Merval.
- Acuerdo estratégico con GE Energy Financial Services para la venta de una participación del 80% de un paquete de tres líneas de transmisión en Chile manteniendo Abengoa el 20% restante.

Teyma Uruguay

- ◆ Adjudicación de las "Obras de Infraestructura para Abiatar (Telefónica) en todo el Territorio de la República Oriental del Uruguay" por un importe de 2,3 M U\$D.
- Con fecha 18 de marzo de 2005 se ha firmado con Los Piques S.A. el contrato para la construcción de fundaciones de máquinas y equipos y caminos de acceso y pavimentos de una nueva planta de producción en Tacuarembó. Esta nueva planta producirá paneles de Plywood (contrachapado de madera) de varios espesores. El monto de dicho contrato asciende a 2,3 M U\$D.
- ◆ Contrato con la Administración de las Obras Sanitarias del Estado OSE para la ejecución de los trabajos correspondientes a la "Obra civil e instalaciones electromecánicas para ampliación y rehabilitación de la Planta de Potabilización de Aguas Corrientes, departamento de Canelones".
 - Se trata de una planta de potabilización de agua que, utilizando como fuente el río Santa Lucía, abastece a la ciudad de Montevideo y su área metropolitana, es decir, a 1,5 millones de personas.

Las primeras instalaciones datan de 1871. Una serie de ampliaciones y reformas han llevado a la planta a su configuración actual, con una capacidad de producción de 600.000 m³/día.

◆ Teyma ha firmado con la empresa finlandesa Botnia, dos contratos correspondientes a obras civiles para la planta de celulosa que se está construyendo en Uruguay, por un importe de 18,9 millones de dólares.

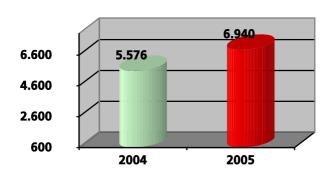
El primero incluye las obras de hormigón en edificios de secadora, embalaje y depósito de celulosa y su importe es de 10,3 millones de dólares. Se trata de aproximadamente 25.000 m3 de hormigón y 1.987 toneladas de hierro, en un plazo de obra de 10 meses.

El segundo contrato incluye obras civiles para la Planta de Tratamiento de Efluentes y su importe es de 8,6 millones de dólares. Las mismas comprenden la Pileta de Aereación y Torres de Enfriamiento. Los trabajos que tendrán una duración de 9 meses, incluyen excavaciones, losas de piso, paredes de más de 11 metros de altura, canales y diversas fundaciones de equipos, comprendiendo más de 18.500 metros cúbicos de hormigón y más de 1.900 toneladas de hierro.

Abengoa Perú

- ◆ ARPL Tecnología Industrial S.A., empresa encargada por Cementos Lima S.A. de la Gerencia del Proyecto Ecológico Faja Subterránea Atocongo-Conchán, ha adjudicado al Consorcio ACI formado por Abengoa Perú, Corporación de Ingeniería Civil e Incot, el contrato para la ejecución de las obras civiles para la construcción del túnel en cuyo interior será instalada una faja transportadora continua entre la fábrica de Atocongo y el muelle de Conchán; el proyecto tiene una distancia aproximada de 6,5 Km., atraviesa zona urbana e irá por debajo de las avenidas Lima y María Reiche, por un importe de 8 M U\$D.
- ◆ La empresa EDEGEL S.A., perteneciente al Grupo Endesa, ha designado a Abengoa Perú como la empresa encargada de la ejecución del proyecto "Desplazamiento de Líneas en 60 kv. 2ª Etapa". El monto del contrato es de 3,0 MU\$D.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

En Ingeniería y Construcción Industrial la plantilla media durante 2005 fue de 6.940 personas, un 24,5% superior a la media de 2004.

3

3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

3.1 Bioenergía

Bioenergía	dic-05	dic-04	Var (%)
Ventas	392,7	335,2	17,2
Ebitda	43,8	39,3	11,5
Ebitda/Ventas	11,2%	11,7%	

Las ventas del Grupo pasan a ser 392,7 M € frente a los 335,2 M € del 2004, produciéndose así un incremento del 17,2%, debido principalmente al aumento del volumen de ventas en Europa.

El Ebitda experimenta un aumento del 11,5% pasando de 39,3 M € en 2004 a los 43,8 M € actuales. El incremento en Europa se obtiene por un mayor volumen de ventas realizadas (nuevos contratos en Europa), una mejora de costes operativos y por un mejor escenario de precios de cereales. En EE.UU., los resultados se han visto favorecidos por el comportamiento del grano.

Por otro lado, el Ebitda/ Ventas experimenta un descenso desde el 11,7% obtenido en 2004 al 11,2% actual, debido principalmente a las siguientes circunstancias:

 El aumento de las ventas a clientes en Europa tiene un efecto positivo sobre las ventas más sustancial que sobre el Ebitda, debido al menor margen asociado los mayores costes logísticos y a la necesidad de competir en precios con terceros suministradores.

 Aumento del precio del gas natural en UE desde 11,8 €/Mwh en 2004 a 15,6 €/Mwh en 2005.

- Aumento del coste medio del Alcohol Vínico en UE desde 226,3 €/m³ en 2004 a 315,8 €/m³ en 2005.
- Aumento de los gastos en I+D, 8,5 M € en 2005 (2,2% s/ventas), frente a los 6,5 M€ en 2004 (1,9% s/ventas).

Principales Magnitudes

- ◆ El volumen de ventas de etanol acumulado en 2005 ha sido de 303,5 millones de litros en Europa y 100,4 millones de galones en EEUU. En el mismo periodo de 2004, se vendieron 261,4 millones de litros en Europa y 105,5 millones de galones en EEUU. El incremento del volumen a otros países es el principal factor en la UE, mientras que en EEUU exclusivamente se ha comercializado etanol propio.
- ◆ En 2005 el precio del etanol en Europa ha experimentado un ligero descenso con respecto a los precios del ejercicio 2004, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,500 €/litro (frente a los 0,509 €/litro) En Estados Unidos, el precio ha estado en línea, 1,27 U\$D/gal (frente al 1,28 USD/gal del 2004) En este año, el precio del grano ha experimentado una bajada en Europa, 134,5 €/t (frente a 145,5 €/t) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio final de 2,51 USD/bu. (frente a los 2,61 USD/bu del 2004).

3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	dic-05	dic-04	Var (%)
Ventas	402,4	357,8	12,5
Ebitda	40,4	36,7	10,1
Ebitda/Ventas	10,0%	10,3%	

En el ejercicio 2005 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un incremento con respecto al ejercicio anterior de 44,6 M €, lo que supone un incremento del 12,5%. Ello ha sido debido principalmente al incremento del volumen de residuos tratados en todas las áreas, junto con el incremento de actividad del área de Ingeniería Medioambiental. En este incremento en las ventas del ejercicio ha influido de manera significativa el aumento en los precios de los metales (aluminio y zinc).

Con respecto al Ebitda se ha producido un incremento respecto a 2004 de 3,7 M € (10,1%). El ratio Ebitda/ Ventas se ha situado en el 10,0%, frente al 10,3% del ejercicio 2004.

Por áreas de actividad la evolución ha sido la siguiente:

- Reciclaje de Residuos de Aluminio: La evolución de este área ha sido positiva siguiendo la línea trazada en el ejercicio anterior, debido al mayor volumen de toneladas tratadas, el mantenimiento de márgenes, y la progresiva consolidación de la estructura de costes implementada en el ejercicio pasado. Muestra de ello es el incremento de las ventas en un 4,4% en este ejercicio respecto al ejercicio anterior, motivado por el mayor volumen en toneladas de aluminio vendidas acompañado del aumento en el precio del metal, y la buena marcha del negocio de escorias salinas.
- Reciclaje de Residuos de Zinc: La evolución de este área de negocio ha sido también positiva, alcanzando unas ventas superiores en un 7,0% respecto al ejercicio anterior. Dicho incremento viene originado sobre todo por el incremento de los precios.

Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales: En esta actividad, en comparación con el pasado ejercicio, se observa un crecimiento en todas las magnitudes. Las ventas en este área han ascendido en 2005 a 79 M€ (7,5% de incremento).

— Ingeniería Medioambiental: Se trata del grupo de negocio con el mayor crecimiento en el volumen de ventas respecto al ejercicio anterior dentro de Befesa. El incremento de las ventas respecto al ejercicio anterior ha sido del 38,0%. Asimismo las perspectivas en el medio plazo para esta actividad son atractivas como consecuencia del elevado volumen de cartera de obras contratada con lo que la cartera de contratación de 2005 se encuentra en 267 M € frente a los 182 M € de 2004.

3.3 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información	dic-05	dic-04	Var (%)
Ventas	362,6	281,1	29,0
Ebitda	33,3	27,1	22,9
Ebitda/Ventas	9,2%	9,6%	

Las ventas de Tecnologías de la Información en 2005 han alcanzado 362,6 M €, lo que representa un incremento del 29,0% con respecto a los 281,1 M € del ejercicio anterior. El Ebitda es de 33,3 M € lo que supone un 9,2% sobre ventas y un incremento del 22,9% sobre el mismo período del ejercicio anterior. El descenso en el margen se debe principalmente al incremento de la inversión en I+D+i que supone en 2005 el 4,1% sobre las ventas (3,9% el año anterior), al incremento en los gastos generales como consecuencia de los gastos adicionales que suponen que Telvent GIT, S.A. sea una empresa cotizada en Nasdaq y al incremento de los gastos comerciales originados por el esfuerzo que realiza la Compañía por desarrollar todos los sectores en las distintas zonas geográficas en las que Telvent desarrolla su actividad.

3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial	dic-05	dic-04	Var (%)
Ventas	865,8	772,0	12,2
Ebitda	98,9	77,0	28,4
Ebitda/Ventas	11,4%	10,0%	

Las ventas en Ingeniería y Construcción Industrial en 2005 han aumentado con respecto al ejercicio anterior en un 12,2%, alcanzando una cifra de 865,8 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 21,9 M € pasando de 77,0 M € en 2004 a 98,9 M € en 2005. En la evolución positiva destaca el buen comportamiento del negocio de cogeneración, por el incremento del precio medio de venta de energía al pool eléctrico que ha sido de 53,63 €/Mwh en 2005 frente a 27,93 €/Mwh en 2004, que ha más que compensado el fuerte aumento de los precios del gas, así como la construcción de líneas de alta tensión en Brasil.

4

4. Cuenta de Resultados y Balance Consolidado a 31-12-2004 y a 31-12-2005

Nota aclaratoria: En lo relativo a la información correspondiente a los resultados consolidados del grupo Abengoa, ésta se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), entendiendo por tales las adoptadas por la Comisión Europea de acuerdo al procedimiento establecido por el reglamento (CE) Nº 1.606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de julio de 2002. En España la Ley 62/2003 de 30 de diciembre de 2003 regula la obligatoriedad de elaborar sus cuentas anuales consolidadas bajo dichas Normas para aquellas entidades que a la fecha de cierre de su balance tengan valores admitidos a negociación en un mercado regulado.

Por lo tanto, de acuerdo con dicha legislación y en aplicación de la Circular 1/2005 de 1 de abril de la Comisión Nacional del Mercado de Valores tanto la información de carácter financiero consolidada correspondiente al ejercicio actual como la correspondiente al ejercicio anterior —es decir la correspondiente al segundo semestre del ejercicio 2004- se han elaborado de acuerdo con dichas Normas de Internacionales de Información Financiera al objeto de proporcionar información comparable de ambos periodos, y por tanto en lo relativo al segundo semestre del ejercicio 2004 difiere de la información publicada en su momento.

<u>Cuentas de Pérdidas y Ganancias Consolidadas de Abengoa al 31/12/05 y 31/12/04</u> - Expresadas en Miles de Euros -

	<u>31/12/2005</u>	31/12/2004
Importe neto de la cifra de negocios	2.023.515	1.746.052
Variación de existencias de productos terminados y en curso	(817)	25.067
Otros ingresos de explotación	35.704	19.534
Materias primas y materiales para el consumo utilizados	(1.162.857)	(1.060.682)
Gastos por prestaciones a los empleados	(325.908)	(274.087)
Amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(52.906)	(52.787)
Gastos de Investigación y Desarrollo	(18.305)	(15.220)
Otros gastos de explotación	(334.975)	(260.526)
I. Resultados de Explotación	163.451	127.351
Ingresos financieros	22.709	3.140
Gastos financieros	(70.409)	(63.713)
Diferencias de cambio netas	(1.695)	(6.496)
Otros gastos/Ingresos financieros netos	(9.362)	(11.225)
	. ,	` ,
II. Resultados Financieros	(58.757)	(78.294)
III. Participación en Beneficio/(Pérdida) de Asociadas	5,359	3.634
iii. Tarticipacion en benencio/(rerdida) de Asociadas	3.333	3.034
IV. Resultados Consolidados antes de Impuestos	110.053	52.691
Impuesto sobre Beneficios	(31.572)	7.508
V. Resultado Consolidado después de Impuestos	78.481	60.199
Resultado atribuido a Socios Externos	(12.477)	(7.812)
VI. Resultado del Ejercicio atribuido a la Soc. Dominante	66.004	52.387
Número de acciones ordinarias en circulación (miles)	90.470	90.470
VII. Ganancias por Acción para el Resultado del Ejercicio (€ por acción)	0,73	0,58

El beneficio atribuible a la sociedad dominante del ejercicio en 2005 crece un 26,0% respecto al ejercicio 2004 y asciende a 66,0 M €.

El resultado antes de impuestos se ha incrementado un 108,9% respecto a 2004 alcanzando los 110,1 M €.

	dic-05	dic-04	Var (%)
Ventas	2.023,5	1.746,1	15,9
Ebitda	216,4	180,1	20,1
% Ebitda/ventas	10,7%	10,3%	
BAI	110,1	52,7	108,9
BDI atrib. soc. dominante	66,0	52,4	26,0
Cash Flow Neto	131,4	113,0	16,3

Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas	dic-05	dic-04	Var (%)	% dic-05	% dic-04
Bioenergía	392,7	335,2	17,2	19,4	19,2
Servicios Medioambientales	402,4	357,8	12,5	19,9	20,5
Tecnologías de la Información	362,6	281,1	29,0	17,9	16,1
Ingeniería y Construcción Industrial	865,8	772,0	12,2	42,8	44,2
Total	2.023,5	1.746,1	15,9	100,0	100,0

Ebitda	dic-05	dic-04	Var (%)	% dic-05	% dic-04
Bioenergía	43,8	39,3	11,5	20,2	21,8
Servicios Medioambientales	40,4	36,7	10,1	18,7	20,4
Tecnologías de la Información	33,3	27,1	22,9	15,4	15,0
Ingeniería y Construcción Industrial	98,9	77,0	28,4	45,7	42,8
Total	216,4	180,1	20,1	100,0	100,0

Ebitda/Ventas	dic-05	dic-04
Bioenergía	11,2%	11,7%
Servicios Medioambientales	10,0%	10,3%
Tecnologías de la Información	9,2%	9,6%
Ingeniería y Construcción Industrial	11,4%	10,0%
Total	10,7%	10,3%

♦ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa a 31 de diciembre de 2005 alcanzan la cifra de 2.023,5 M €, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 15,9%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas este periodo.

Ventas	dic-05	dic-04	Var (%)
Bioenergía	392,7	335,2	17,2
Servicios Medioambientales	402,4	357,8	12,5
Tecnologías de la Información	362,6	281,1	29,0
Ingeniería y Construcción Industrial	865,8	772,0	12,2
Total	2.023,5	1.746,1	15,9

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 392,7 M € este año frente a los 335,2 M € registrados el año anterior. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 402,4 M € en 2005 frente a los 357,8 M € del año anterior, alcanzando un crecimiento del 12,5%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 865,8 M € frente a los 772,0 M € del año anterior, un 12,2% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 362,6 M € frente a los 281,1 M € del año anterior.

♦ Ebitda

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza a 31 de diciembre de 2005 los 216,4 M €, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 20,1%.

Ebitda	dic-05	dic-04	Var (%)
Bioenergía	43,8	39,3	11,5
Servicios Medioambientales	40,4	36,7	10,1
Tecnologías de la Información	33,3	27,1	22,9
Ingeniería y Construcción Industrial	98,9	77,0	28,4
Total	216,4	180,1	20,1

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene un Ebitda de 43,8 M € este año frente a los 39,3 M € registrados el año anterior lo que supone un incremento del 11,5%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtiene un Ebitda de 40,4 M € en 2005 frente a los 36,7 M € del mismo periodo del año anterior, alcanzando un crecimiento del 10,1%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado un Ebitda de 98,9 M € frente a los 77,0 M € del año anterior, un 28,4% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene un Ebitda de 33,3 M € frente a los 27,1 M € del año anterior.

El Ebitda de las sociedades financiadas bajo esquema de financiación sin recurso, asciende en el presente ejercicio 2005 a 59,0 M € lo que representa un 27,3% del Ebitda total consolidado. Por su parte, el Ebitda del resto de sociedades, ha aumentado un 47,8% alcanzando 157,4 M € en 2005 (106,5 M € en 2004).

♦ Impuestos

	dic-05	dic-04	Var (%)
BAI	110,1	52,7	108,9
Impuesto de Sociedades	-31,6	7,5	-520,5
Socios Externos	-12,5	-7,8	59,7
BDI	66,0	52,4	26,0
Tasa Impositiva	28,7%	-14,2%	

El gasto por impuesto de sociedades en 2005 ha sido de 31,6 M €. Así la tasa impositiva se sitúa para 2005 en el 28,7%.

◆ Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)

	dic-05	dic-04	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	66,0	52,4	26,0
% BDI / Ventas	3,3%	3,0%	

El Resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante es 66,0 M € lo que representa un incremento del 26,0% respecto al obtenido en el ejercicio 2004 (52,4 M €).

♦ Cash Flow Neto

	dic-05	dic-04	Var (%)
Cash Flow Neto	131,4	113,0	16,3
% Cash Flow / Ventas	6,5%	6,5%	

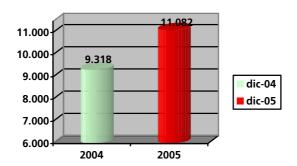
El Cash Flow neto crece un 16,3% hasta los 131,4 M € (113,0 M € en 2004).

♦ Evolución de las Principales Magnitudes

	2005 %	Var 05-04	2004	1995	T.A.M.I.(*) 95-05
Ventas	2.023,5	15,9	1.746,1	514,2	14,7%
Ebitda	216,4	20,1	180,1	43,6	17,4%
BDI atrib. soc. dom.	66,0	26,0	52,4	4,9	29,7%
Cash Flow Neto	131,4	16,3	113,0	24,5	18,3%

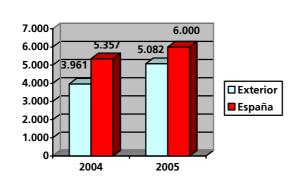
(*) T.A.M.I. Tasa Anual Media de Incremento constante

♦ Evolución de la plantilla media



La plantilla media se incrementa en 1.764 personas con respecto al mismo periodo del año anterior.

♦ Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar el incremento de la plantilla media se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor proyectos volumen de ingeniería У construcción industrial en Iberoamérica destacando las realizaciones en Abengoa Perú.

Balances de Situación Consolidados de Abengoa al 31/12/05 y 31/12/04

- Expresados en Miles de Euros -

Activ	/ 0	31/12/2005	31/12/2004
A. Acti	vos No Corrientes		
l.	Activos Intangibles Fondo de Comercio Otros activos intangibles Provisiones y amortizaciones	303.425 52.371 (7.129) 348.667	297.293 15.457 (2.802) 309.948
II.	Inmovilizaciones Materiales Inmovilizaciones materiales Provisiones y amortizaciones	873.924 (331.201) 542.723	609.970 (251.353) 358.617
III.	Inmovilizaciones en Proyectos Activos intangibles Provisiones y amortizaciones Inmovilizaciones materiales Provisiones y amortizaciones	419.359 (11.824) 306.139 (31.907) 681.767	213.189 (11.728) 357.384 (68.157) 490.688
IV.	Inversiones Financieras Inversiones en asociadas Activos financieros disponibles para la venta Cuentas financieras a cobrar Activos por impuestos diferidos	50.036 30.685 53.514 136.831 271.066	38.211 30.239 26.951 119.964 215.365
Total A	activos No Corrientes	1.844.223	1.374.618
B. Activ	vos Corrientes		
l.	Existencias	137.806	128.195
II.	Clientes y Otras Cuentas a Cobrar Clientes por ventas y prestaciones de servicios Créditos y cuentas a cobrar	365.823 159.772 525.595	299.048 125.616 424.664
III.	Inversiones Financieras Activos financieros a valor razonable Activos financieros disponibles para la venta Cuentas financieras a cobrar Instrumentos financieros derivados	122.768 2.108 245.494 9.364 379.734	99.786 331 205.912 5.072 311.101
IV.	Efectivo y Equivalentes al efectivo	435.366	252.145
Total A	activos Corrientes	1.478.501	1.116.105
Total A	activo	3.322.724	2.490.723

El Total Activo de Abengoa en 2005 ascendió a 3.322,7 M € lo que representa un incremento del 33,4% con respecto al año 2004 que ascendió a 2.490,7 M €.

<u>Balances de Situación Consolidados de Abengoa al 31/12/05 y 31/12/04</u> - Expresados en Miles de Euros -

Pasiv	vo	31/12/2005	31/12/2004
A. Cap	ital y Reservas		
I.	Capital Social	22.617	22.617
II.	Reservas de la Sociedad Dominante	226.622	226.302
	Otros Perovice		
III.	Otras Reservas	(20.302)	(10.391)
IV.	Diferencias de Conversión De Sociedades consolidadas por I.G./I.P.	23.539	(26.265)
	De Sociedades consolidadas M.P.	3.916	(637)
		27.455	(26.902)
V.	Ganancias Acumuladas	138.704	92.451
B. Soci	os Externos	131.095	109.067
	Patrimonio Neto	526.191	413,144
	vos No Corrientes	320.131	413.144
		206.265	203.939
l. 	Financiación sin Recurso a Largo Plazo	386.365	203.939
II.	Recursos Ajenos	F20.002	F20 4F6
	Préstamos con entidades de crédito Obligaciones y otros préstamos	530.002 134.198	529.456 120.345
	Pasivos por arrendamientos financieros	22.701	14.997
	, as to special and the state of	686.901	664.798
III.	Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	47.702	36.860
V.	Pasivos por Impuestos Diferidos	49.327	69.532
VI.	Obligaciones por Prestaciones por Jubilación	1.605	2.163
Total F	Pasivos No Corrientes	1.171.900	977.292
	ivos Corrientes	,	5.75_
J. Tusi	Financiación sin Recurso a Corto Plazo	284.475	160.838
 II.	Recursos Ajenos	204.473	100.030
11.	Préstamos con entidades de crédito	166.699	61.646
	Obligaciones y otros préstamos	28.059	7.775
	Pasivos por arrendamientos financieros	8.462	9.157
		203.220	78.578
III.	Proveedores y Otras Cuentas a Pagar	1.011.179	799.811
IV.	Pasivos por Impuesto Corriente	92.455	43.126
٧.	Instrumentos Financieros Derivados	30.843	17.152
	Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	2.461	782
Total P	Pasivos Corrientes	1.624.633	1.100.287
Total P	Pasivo	3.322.724	2.490.723

♦ Deuda Neta

	dic-05	dic-04	Var (%)
Préstamos con entidades de crédito a l/p	(530,0)	(529,5)	0,1%
Préstamos con entidades de crédito a c/p	(166,7)	(61,6)	170,4%
Inversiones Financieras Temporales	379,7	311,1	22,1%
Tesorería	435,4	252,1	72,7%
Total Deuda Neta	118,4	(27,9)	n/a
Financiación sin recurso a l/p	(386,4)	(203,9)	89,5%
Financiación sin recurso a c/p	(284,5)	(160,8)	76,9%

El importe de Deuda Neta en 2005 ha ascendido a 118,4 M € (posición neta de caja), frente a 27,9 M € (posición neta de deuda) del ejercicio 2004.

Esta mejora en la posición de deuda se produce a pesar de las fuertes inversiones acometidas en el ejercicio, con un aumento bruto de las partidas II y III del activo del balance (Inmovilizaciones Materiales e Inmovilizaciones en Proyectos) de 418,9 M €.

♦ Estado de Flujos de Efectivo Consolidados de Abengoa al 31/12/05 y 31/12/04

Estado de Flujos de Efectivo Consolidados de Abengoa al 31/12/05 y 31/12/04 - Expresados en Miles de Euros -

	31/12/2005	31/12/2004
A. Flujos de Efectivo de las Actividades de Explotación		
I. Efectivo generado por las Operaciones		
Resultado Consolidado después de Impuestos	78.481	60.199
Ajustes del resultado:		
Amortizaciones y provisiones	46.324	52.787
Impuestos Beneficio/Pérdida por venta de activo material	31.572 6.627	(7.508) (5.538)
Beneficio/Pérdida por venta de activo material Beneficio/Pérdida por venta de participaciones	(8.170)	(3.336)
Resultado en inversiones disponibles para la venta	(0.170)	4.205
Resultado de activos financieros a valor razonable	(17.353)	5.413
Resultado de instrumentos financieros derivados	500	5.267
Participación en Beneficio/Pérdida de Asociadas	(5.358)	(3.634)
Otras partidas no monetarias	7.796	(3.893)
	140.419	107.403
II. Variaciones en el capital circulante		
Existencias	(130.123)	25.678
Clientes y otras cuentas a cobrar	(46.699)	15.931
Proveedores y otras cuentas a pagar	275.371	(12.288)
Otros activos/pasivos circulantes	(43.798) 54.751	(126.528) (97.207)
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación	195.170	10.196
B. Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión		
I. Inversiones		
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	(6.467)	(6.142)
Inmovilizaciones materiales	(292.473)	(178.415)
Activos intangibles	(212.314)	(18.497)
Otros activos	(33.187)	(11.945)
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	(544.444)	(244,000)
II. Desinversiones	(544.441)	(214.999)
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	0	0
Inmovilizaciones materiales	26.918	26.739
Activos intangibles	41.403	235
Otros activos	10.752	0
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	9.551	65.064
	88.624	92.038
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(455.817)	(122.961)
C. Flujos de Efectivo de las Actividades de Financiación		
Ingresos por recursos ajenos	628.541	128.214
Reembolso de recursos ajenos	(171.689)	(14.709)
Dividendos pagados	(12.984)	(12.666)
Otras actividades de financiación	0	0
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Financiación	443.868	100.839
Aumento/Disminución Neta del Efectivo y Equivalentes	183.221	(11.926)
Efectivo o equivalente al comienzo del ejercicio	252.145	264.471
Efectivo Bancario al Cierre del Ejercicio	435.366	252.545

5

5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

Descripción de acontecimientos tales como:

- 1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
- 2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Segundo Semestre de 2005

♦ Escrito de 20.07.2005 (núm. 59.675)

Operación de financiación sindicada concertada entre Abengoa SA y un sindicato de entidades financieras liderado por Societe Generale, BNP Paribas y Citigroup, por importe de 600 M €.

♦ Escrito de 01.09.2005 (núm. 60.610)

Remisión de la información correspondiente al primer semestre 2005.

♦ Escrito de 28.09.2005 (núm. 61.089)

Convocatoria de Junta General Extraordinaria de Accionistas para la presentación del Plan de Adquisición de Acciones por Directivos y autorización, en su caso al Consejo de Administración para la aprobación, definición y ejecución del citado Plan. La Junta General Extraordinaria de Accionistas se celebró el 16 de octubre de 2005 (cuarto trimestre) y aprobó el citado Plan y facultó al Consejo de Administración para la definición, aprobación y ejecución del citado Plan.

♦ Escrito de 17.10.2005 (núm. 61.434)

Remisión de los acuerdos adoptados por la Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 16 de octubre de 2005 relativos a la autorización al Consejo de Administración para la aprobación y ejecución de un Plan de Adquisición de Acciones por Directivos.

♦ Escrito de 16.11.2005 (núm. 62.202)

Remisión de la información correspondiente al tercer trimestre 2005.

♦ Escrito de 13.12.2005 (62.644)

Nombramiento de Dña Mercedes Gracia Díez como consejera con el carácter de independiente y no ejecutiva realizado por el Consejo de Administración de 12.12.2005, por el sistema de cooptación, previa renuncia como consejero de D. Miguel Ángel Jiménez-Velasco, Secretario del Consejo de Administración.

2. Evolución Bursátil

Comportamiento de la Acción

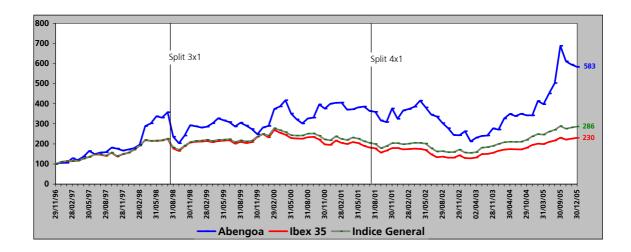
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Extraordinaria, el día 16 de octubre de 2005, Abengoa, S.A. contaba con 6.661 accionistas.

A 31 de diciembre de 2005 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante el año 2005 se negociaron 57.988.077 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en el año ha sido de 226.516 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media del año 2005 fueron 7,23 Euros, 15,20 Euros y 10,85 Euros respectivamente. La última cotización de las acciones de Abengoa en 2005 ha sido de 12,41 Euros, un 70,7% superior a la de 31 de diciembre 2004, y un 483% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 483% lo que significa multiplicar por 5,8 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 186% y el selectivo IBEX 35 lo ha hecho en un 130%.



♦ Disclaimer

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A. para el uso

exclusivo de la presentación de sus resultados del ejercicio 2005. La

información que el mismo contiene está basada en parte en datos no

auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los

datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en

base a ellos, del mismo modo la compañía tampoco se responsabiliza de la

estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que

contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrá

responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de

cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con

este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores

para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna

manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o

compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro

Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2 41018 Sevilla (España) Tf. 0034 954937111

E-mail: jcjimenez@abengoa.com

ABENGOA

Juan Carlos Jiménez Lora

Director de Relaciones con Inversores

71